Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА



№ 25 (131)
21 чэрвеня 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

"Этот период надо "переболеть"...

Обозреватель "НЭГ" беседует с президентом Белорусской научно-промышленной ассоциации М.Ф.ЛАВРИНОВИЧЕМ.

— Михаил Федорович, БНПА собиралась обратиться в Кабинет Министров с письмом "О курсе белорусского рубля", но, насколько известно, в правительство такое письмо не поступало.

— Давайте сначала проясним, о чем идет речь, что волнует моих коллег-промышленников. В условиях высокой инфляции (сейчас она, правда, снизилась) затраты на производство продукции в долларовом исчислении возрастают. Соответственно повышаются и отпускные долларовые цены на продукцию предприятий. И если эти цены достигают мировых, то, естественно, реализация наших товаров становится практически невозможной.

Так вот, в результате того, что за пять месяцев года цены выросли наполовину, а в некоторых случаях и вдвое, на предприятиях началось интенсивное затоваривание. Возникла ситуация, когда поставка продукции по ранее заключенным договорам стала себе в убыток. В такой ценовой "скачке" выигрывают импортные товары, которые становятся дешевле белорусских. В итоге местное производство сокращается, а кое-где вообще останавливается. Сигналы SOS подают уже многие производственные коллективы. Нет оборотных средств, людям не выплачивают зарплату, их выталкивают из цехов в отпуска.

На грани финансового краха оказались такие именитые наши заводы, как тракторный, часовой, холодильников и другие крупные предприятия-экспортеры. Сейчас все свои беды они связывают с политикой стабилизации внутренней валюты по отношению к доллару при наличии инфляции. Поэтому руководители производственных коллективов и требуют изменения курса рубля с учетом того, что контрактные цены остаются прежними и вся или большая часть их прибылей "сгорает". Они оказались без вины виноватыми.

— Картину вы нарисовали, мягко выражаясь, далекую от оптимизма. Тем более непонятно ваше решение не апеллировать к правительству.

— А чем письмо могло помочь? Возместить предприятиям-экспортерам убытки? Но государственная казна пуста. Отказаться от курса на финансовую стабилизацию, укрепление собственной валюты?

(Окончание на 8-й стр.)

НОВОСТИ

От Парижского клуба зависит решение по кредитной линии АКА&ГЕРМЕС

В посольстве Германии прошли переговоры представителей МВЭС с Первым секретарем посольства по вопросам экономики и права г-ном Петером Циглером.

В ходе встречи особое внимание было уделено проблеме урегулирования задолженности Беларуси по кредитной линии АКА&ГЕРМЕС, переноса платежей на конец 1995 года и использованию квоты РБ в объеме 100 млн.DM.

Окончательное решение по этим вопросам будет принято после оглашения результатов совещания Парижского клуба, которое состоялось на прошлой неделе. (Парижский клуб — неофициальная организация, куда входят представители основных стран-кредиторов: "Большой Семерки", Швейцарии и некоторых других. Члены клуба занимаются выработкой общей политики по предоставлению межгосударственных кредитов.)

ПО СВОДКАМ ГУНР

Возбуждено уголовное дело...

Подразделениями органов налоговых расследований Республики Беларусь во взаимодействии с территориальными государственными налоговыми инспекциями за пять месяцев текущего года проверено на предмет соблюдения законодательства о налогообложении и предпринимательстве 3173 объекта. По выявленным нарушениям дополнительно начислено платежей в бюджет более 100 млрд.рублей, из которых свыше 20 млрд.руб уже фактически поступило. К административной ответственности привлечено 4259 нарушителей, по 337 фактам нарушений налогового законодательства возбуждены уголовные дела.

Управлением налоговых расследований по Могилевской области проведена проверка фирм "Тайм", "Нард", "Мика" и других. Они, взаимодействуя между собой и формально имея разных учредителей (но руководимые одними и теми же лицами), путем проведения бестоварных операций с использованием подставных фирм завозили из-за границы в массовых количествах аудио- видеотехнику, медицинское оборудование, обувь и реализовывали фирмам г.Могилева и г.Москвы. Деньги от реализации товаров на расчетные счета фирм не поступали, взаиморасчеты между ними проводились на основании фиктивных накладных. Только одной фирмой "Тайм" сумма не уплаченных налогов с учетом финансовых санкций составила свыше 22 млрд.рублей. Возбуждено уголовное дело.

(Соб.инф.)

РАЗОРУЖЕНИЕ И КОНВЕРСИЯ

"Беларусь" против ядерной опасности

"В соответствии с соглашением между правительствами США и Беларуси (в рамках программы Нанна-Лугара — разоружение и конверсия) в Комитет по гидрометеорологии Министерства по чрезвычайным ситуациям поступила мобильная радиологическая лаборатория, рассчитанная для работы в чрезвычайных обстоятельствах при радиационных авариях".

Это сообщение сделал на состоявшейся 15 июня пресс-конференции для журналистов министр Иван Кеник. Мобильная лаборатория, отметил он, спроектирована, укомплектована и подготовлена к эксплуатации известной научно-исследовательской Ливерморской национальной лабораторией им.Лоуренса по заказу Министерства энергетики США. Она снабжена специальным оборудованием для измерения радиоактивных излучений, системой жизнеобеспечения и в состоянии проводить свою работу в автономном режиме (в полевых условиях). Измерительная аппаратура управляется портативными компьютерами марки "Компак". Лаборатория оснащена высокочувствительной радиометрической и дозиметрической аппаратурой "Спарк", "Фидлер", индивидуальными дозиметрами.

По словам И.Кеника, радиологическая лаборатория "Беларусь" является уникальной: в течение нескольких часов может прибыть в любой район страны, где произошел ядерный инцидент, и производить радиационное обследование територии. Это чрезвычайно важно для нашей республики, имеющей в непосредственной близости от своих границ 4 атомные станции.

Американским налогоплательщикам данная благотворительная акция обошлась в 1670 тыс. долларов. В этой связи белорусский министр высказал искреннюю признательность народу, ученым и властям США за столь ценный подарок и через присутствовавшего на пресс-конференции посла Соединенных Штатов в нашей стране Кеннэта Яловица попросил уведомить американскую сторону о благодарности своих соотечественников.

Емельян МИХАЛИЧ

"Белагропромбиржа" укрепляет позиции

Расширить торговлю зерном и другими сырьевыми и продовольственными товарами — такую приоритетную задачу на нынешний год наметил новый состав "Белагропромбиржи". На его первом заседании внесены также изменения в правила биржевой деятельности: вдвое снижен размер комиссионного сбора; установлено, что сделки по купле-продаже товаров отныне могут заключаться не только в день торгов, но и в любой другой день недели.

Федор ФИЛИППОВИЧ

Контролеры "наводят мосты"

Подписан меморандум о сотрудничестве между Службой контроля администрации Президента Республики Беларусь и аналогичным ведомством России.

Это сотрудничество призвано способствовать подготовке кадров, проведению совместных проверок, ревизий и других мероприятий, контролю за финансово-хозяйственной деятельностью учреждений, организаций одной страны на территории другой, обмену опытом работы и информацией.

Руководители обеих служб Владимир Зайцев и Василий Долгалев надеются, что новый документ послужит улучшению деловых отношений наших стран.

(Соб.инф.)

Цены, цены...

Комитет цен рекомендовал к утверждению облисполкомам и Минскому горисполкому предельный уровень цен на кино-, видеобилеты. Действующие цены на них в июне т.г. возрастут в среднем в 2 раза, а на видеобилеты — 2,4 раза. Это позволит частично сократить дотации из госбюджета на покрытие расходов киносети.

ДЕЛОВОЙ МИР

"Побратались" рубль и доллар

Объединены два предпринимательских фонда, созданных ранее правительством США для поддержки нарождающегося в России частного сектора.

Американо-российский инвестиционный фонд получит до 440 миллионов долларов в виде грантов от Агентства США по международному развитию.

Ожидается, что в результате объединения будет сокращена численность персонала и уменьшены накладные расходы.

Идея предпринимательского фонда родилась в рамках закона о поддержке восточно-европейской демократии от 1989 года. В рамках закона о поддержке свободы 1992 года эта идея была применена к России и другим Новым независимым государствам бывшего Советского Союза.

Штаб-квартира Американо-российского инвестиционного фонда находится в Нью-Йорке. У фонда имеются также офисы в Москве и Хабаровске.

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

О продлении сроков проведения экспортно-импортных операций

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь N 52 (от 8.02.1995г.) МВЭС разработаны Положения "О проведении товарообменных операций в Республике Беларусь" и "О порядке и условиях продления сроков проведения внешнеторговых операций в Республике Беларусь". Назначены ответственные заместители министра ВЭС, имеющие право выдачи разрешения на продление сроков.

В настоящий момент за такими разрешениями в Минвнешэкономсвязи обратилось более 150 субъектов хозяйствования республики. Четырем из них в получении разрешения отказано, остальным разрешения выданы. Сроки рассмотрения документов для выдачи разрешения составляют от 1 до 7 дней.

Для получения разрешения на продление сроков проведения экспортно-импортных операций в МВЭС необходимо представить:

— письмо с просьбой о продлении сроков и обоснованием необходимости продления;

— копию контракта, по которому необходимо продление сроков;

— документы, подтверждающие необходимость продления сроков.

Проведение резидентами текущих валютных операций не требует разрешения Минвнешэкономсвязи, если

— срок поступления товаров по импортному контракту не превышает 60 дней со дня проведения платежа нерезиденту;

— срок платежа за экспортируемые (реэкспортируемые) резидентом товары не превышает 60 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— срок платежа по консигнационным соглашениям, связанным с экспортом товаров, не превышает 180 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— срок платежа или встречной поставки товаров по бартерным, товарообменным и компенсационным сделкам не превышает 60 дней от даты отгрузки товаров нерезиденту;

— срок платежа за экспорт услуг нерезиденту не превышает 30 дней от даты фактического предоставления услуг.

Датой отгрузки товара считается день его таможенного оформления, а датой поступления товара — число выдачи таможенными органами разрешения на постоянное размещение его на таможенной территории Республики Беларусь.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

Все транспортники в гости к нам

В Минске состоялось координационное транспортное совещание министров транспорта СНГ.

За недолгую историю КТС руководители отрасли уже второй раз собираются в столице Беларуси. Сейчас члены совещания обсуждали план реализации Концепции основных направлений скоординированной транспортной политики СНГ до 2000 года.

Все участники признавали насущную необходимость проведения единой тарифной политики, координации нормативно-правовой базы функционирования транспорта, развития его технической политики.

На заседаниях была заслушана информация о выполнении соглашения о технической и другой помощи автомобильному подвижному составу, который используется в международных перевозках; о деятельности дорожно-транспортного комплекса государств; о взаимодействиях КТС с Комиссией Европейского Союза, Европейской конференцией министров транспорта.

(Соб.инф.)



Победители конкурса студенческих работ в области финансов, экономики и приватизации, о которых мы рассказали в предыдущем номере, встретились в редакции "НЭГ" с организаторами конкурса.

Фото Аркадия Бирилко

СВЯТЫ

Дзень адраджэння беларускага прадпрымальніцтва. Больш суму, чым радасці

15 чэрвеня дзелавыя колы краіны лічаць Днём адраджэння беларускага прадпрымальніцтва. З гэтай нагоды ў мінскім Доме літаратара адбылося пашыранае пасяджэнне савета Беларускага саюза прадпрымальнікаў.

Чатыры гады назад у гэты дзень быў утвораны БСП (да нядаўняга часу СПБ). Сёння ён ўяўляе сабой найбуйнейшую ў краіне арганізацыю прадстаўнікоў недзяржаўнага сектару эканомікі. Каля 700 фірмаў Беларусі, паводле слоў прэзідэнта гэтага саюза Уладзіміра Карагіна, маюць у ім прамое членства і 16 тысяч — асацыяванае. Тым самым, нельга не бачыць грамадскую важнасць распачатай імі справы пасля дзесяцігоддзяў дзяржаўнага ўціску прыватнай чалавечай ініцыятывы. Спадар Карагін лічыць, што дзень заснавання ўзначальваемай ім арганіацыі мае гістарычную аснову для таго, каб адзначацца як Дзень адраджэння беларускага прадпрымальніцтва. Ён верыць, што з часам выспее і афіцыйнае рашэнне на гэты конт, а пакуль што дзелавыя колы штогод 15 чэрвеня традыцыйна ладзяць мерапрыемствы грамадскага гучання з ацэнкай стану і перспектыў айчыннага бізнесу.

Сёлета такім мерапрыемствам стаўся "круглы стол" з удзелам членаў савета БСП, кіраўнікоў вядомых фірмаў, двух дарадцаў Прэзідэнта краіны — Сяргея Посахава і Аляксандра Сазонава, старшыні праўлення Нацыяльнага банку Станіслава Багданкевіча, лідэраў палітычных партый ліберальнага кірунку, кіраўнікоў некаторых міністэрстваў і сталічнай мэрыі, нарэшце, многіх замежных дыпламатаў — ЗША, Велікабрытаніі, ФРГ, Індыі, Ізраіля, Украіны...

Менавіта замежныя госці задалі тон дыскусіям гэтага "круглага стала". Пасол ЗША ў Беларусі Кенэт Яловіц адзначыў складанасць унутрапалітычных умоў, у якіх ідзе станаўленне беларускага бізнесу. Але галоўную частку свайго выступлення ён прысвяціў амерыканскаму вопыту ўзаемаадносін дзяржавы і прадпрымальніцтва. У прыватнасці, сп.Яловіц паведаў, што "для аказання прадпрымальнікам дапамогі з боку ўраду існуе спецыяльна ўтвораная ўрадавая ўстанова — Упраўленне малога бізнесу. Яно аказвае масу паслуг пачынаючым прадпрымальнікам. Наогул, Амерыка робіць усё для таго, каб у кожным штаце квітнеў яе бізнес. Амерыканскі пасол падзяліўся і такой свежай навіною: "не далей як на мінулым тыдні Прэзідэнт Клінтан аб'явіў аб спрашчэнні працэдуры ўплаты падаткаў для ўладальнікаў малых прадпрыемстваў".

Пасол Велікабрытаніі Джон Эверард, спасылаючыся на англійскі вопыт, пра малы і сярэдні бізнес гаварыў таксама як пра эфектыўны накірунак развіцця эканомікі краіны. Пры гэтым ён адзначыў, што ў ёй не павінна быць становішча, каб бізнесмен не ведаў, пры якім законе ён прачнецца раніцою. Дзяржаве варта паклапаціцца пра стабільную прававую і падатковую атмасферу для сваіх грамадзян-прадпрымальнікаў, падкрэсліў сп.Эверард.

Якраз пра адсутнасць такой атмасферы на Беларусі і гаварыла на пасяджэнні "круглага стала" большасць айчынных бізнесменаў. "Трэба тэрмінова выпраўляць тую сітуацыю, якую паспелі за апошнія паўгода стварыць у краіне Прэзідэнт і яго акружэнне", — заявіў, напрыклад, кіраўнік фірмы "Эрыдан" Аляксандр Патупа. З вострай крытыкай дзейнняў цяперашняй улады выступіў прэзідэнт Беларускага страхавога саюза Віктар Хамярчук. "Узровень страхавання ў краіне, — сказаў ён, — адлюстроўвае рынкавасць яе эканомікі. Дык вось, калі казаць пра нашае страхаванне, то пра рынкавасць эканомікі казаць не даводзіцца. Ды й наогул слова "рынак" пачынае сарамліва замоўчвацца". Таму, на думку гэтага прамоўцы, сёлетні Дзень беларускага прадпрымальніцтва нельга назваць святам.

Зрэшты, былі сярод узяўшых слова прадпрымальнікаў і аптымістычныя выступленні. Іх аптымізм засноўваўся на прыходзе лепшых часоў. Толькі вось колькі давядзецца іх чакаць альбо як гэтыя часы прыспешыць?

Міхал СТЭЛЬМАК

Грузоперевозки

АКМАР АГЕНТСТВО — международная судоходная компания, осуществляющая транспортировку грузов по всему миру. Географическое положение Беларуси предопределяет автотранспорт как основной вид транспорта для транспортировки грузов как из Европы в Беларусь, так и в обратном направлении. Однако, как известно, перевозка по морю гораздо дешевле, чем автомобилем. Введя в схему транспортировки груза морскую часть, можно сэкономить до 30% расходов на перевозку. Для этого необходимо организовать смешанную перевозку — груз доставляется со склада отправителя до порта автотранспортом, далее судами по морю, и опять автотранспортом до склада получателя. Сеть представительств Акмар Агентства по всей Европе, в том числе и в Минске, позволяет организовать такую доставку и проследить за передвижением груза на всем пути следования. Для примера можно сравнить стоимость перевозок грузов:

Маршрут	Перевозка автомобилем 68,82 куб.м	Смешанная перевозка Акмар Агентства морем и автомобилем	
		Контейнер 20"-фт.	Контейнер 40"-фт.
Роттердам (Голландия) — Минск	5400—6000 DM	2620 DM	3480 DM
Антверпен (Бельгия) — Минск	3800—4000 DM	2530 DM	3390 DM
Бремен (Германия) — Минск	4000-4500 DM	2290 DM	3320 DM

Срок доставки по указанным маршрутам 5—10 дней. При перевозке грузы страхуются. Вы можете обратиться в представительство Акмар Агентства в Минске по адресу: пр.Пушкина, 39, офис 1408, или по телефонам 57-77-12, 57-78-51.

Об индексе потребительских цен за май 1995 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в мае 1995 года по сравнению с апрелем 1995 года индекс потребительских цен составил 103,4%.

По сравнению с декабрем 1994 года цены на потребительские товары и услуги возросли в 2,6 раза.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

Каментарый да паведамлення Міністэрства статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь аб індэксе спажывецкіх цэн за май 1995 года

Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь паведамляе, што, паколькі індэкс спажывецкіх цэн за май 1995 года не перавысіў пяціпрацэнтнага парога (103,4 працэнта), даходы насельніцтва за май бягучага года, атрымліваемыя з бюджэтных крыніц (сацыяльныя пенсіі, дапамогі, стыпендыі, заработная плата, грашовае забеспячэнне), індэксуюцца на 14,5 працэнта з прымяненнем пераменнай шкалы нарматываў індэксацыі на кожны працэнт прыросту спажывецкіх цэн для розных частак даходу:

у межах 120000 рублёў — 1%;

ад 120001 да 240000 рублёў — 0,5%.

Частка даходу, якая перавышае 240000 рублёў, не індэксуецца.

Грашовыя кампенсацыі, прадугледжаныя пастановамі Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995г. N 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" і ад 26 лютага 1995г. N 106 "Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы насельніцтва", індэксацыі не падлягаюць.

Насельніцтву, якое атрымлівае даходы з іншых крыніц, кампенсацыя страт ад інфляцыі ажыццяўляецца на падставах, прадугледжаных калектыўнымі дагаворамі (пагадненнямі). Пры гэтым выплаты кампенсацыі ўрону, нанесенага калецтвам або іншым пашкоджаннем здароўя, звязаным з выкананнем працоўных абавязкаў, індэксуецца асобна ад іншых даходаў незалежна ад таго прадугледжана або не прадугледжана такое палажэнне ў калектыўным дагаворы (пагадненні).

Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь

Об индексе цен на продукцию производственно-технического назначения за май 1995г.

Министерство статистики и анализа сообщает, что в мае по сравнению с апрелем 1995 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 102,6% по сравнению с декабрем 1994 года — 179,2%.

Минстат Республики Беларусь

Безработица растет медленно. Но растет

О торможении все еще говорить не приходится, но и на галоп безработица в республике переходить не спешит. По данным Республиканского центра занятости, на 1 июня в Беларуси насчитывалось 109659 безработных, и это небольшой рост по сравнению с 1 января (на начало года было 101199). Больше всего граждан, потерявших стабильный заработок, в Минской (21360), Брестской (18534) и Гомельской (17722) областях. Меньше всего их стоит на учете на бирже труда в Минске — 8964 человека.

К слову, это единственный город, где спрос на рабочую силу превышает предложение (потребность — 9234). Сложившуюся ситуацию специалисты объясняют тем, что на предприятиях и в организациях белорусской столицы работает достаточно много неминчан, жителей пригородных поселков и станций. А на учет те из них, кто попал под сокращение, обязаны становиться не в Минске, а по месту жительства. Отсюда и разница.

А вот в Брестской области потребность гораздо ниже предложения — 956 человек. Всего же на 1.06.95г. республике требовалось 19634 работника и 15636 из них по рабочей специальности, что говорит об отсутствии и кардинальных качественных перемен в сфере занятости. Одноименным службам по-прежнему не так-то просто подыскивать безработным с дипломами более-менее подходящее дело. Предложить особо нечего.

Всего с начала года в службы занятости обратилось 79535 человек, трудоустроено — 38502. Затраты на социальную поддержку незанятого населения составили почти 23 млрд.рублей.

(Соб.инф.)

Точки роста

Цель региональной политики — рациональное использование экономических возможностей региона, объективных преимуществ территориального разделения труда и кооперации для создания наиболее благоприятных условий для проживания населения.

Учитывая тяжелое финансовое положение Беларуси в период перехода к рыночным отношениям, в 1996-1997гг. предусматривается сделать упор на центры роста: Минск, Брест, Витебск, Гродно, Могилев, Гомель. Именно эти города имеют сегодня достаточно мощный (хотя и значительно устаревший)производственный потенциал, высококвалифицированную дешевую рабочую силу, сравнительно развитую производственную и социальную инфраструктуру. Кроме того, они обладают благоприятными условиями для создания малых свободных экономических зон (СЭЗ), технопарков и других форм гибких научно-производственных образований. Эти новые формы уже в ближайшее время могут дать как значительные средства, так и немалые возможности для перестройки технологической структуры производства и самих городов, и республики в целом.

Для успешной реализации государственной региональной политики необходимо ускорить создание системы правовых и организационно-нормативных документов. Прежде всего необходимо подготовить и принять законы "Об административно-территориальном устройстве в Республике Беларусь", "Об основах местного самоуправления в Республике Беларусь", "О местных бюджетах". Следует также подготовить нормативно-правовые документы о разграничении и делегировании полномочий между республиканскими и местными органами власти, а также органами местного самоуправления.

Предложения мазута на рынке Беларуси (16.06.95г.)

Фирма	Цена (USD за т)	Форма оплаты	Условия поставки
Концерн "БЕЛНЕФТЕПРОДУКТ"	65,5—69	по договору	франко-завод
Белорусская биржа нефтепродуктов и полимеров	68	предоплата	
"РИАНА"	73	предоплата	доставка по РБ цист.
"БЕЛРЕСУРСИНВЕСТ"	67—69	предоплата	доставка по РБ
ООО "БИЗНЕСКОНТАКТ"	65	предоплата	доставка по РБ цист.

ПРИМЕЧАНИЕ: ***цены на мазут в России и мире:*** Москва и Московская обл. —410,1 RUR/т, Санкт-Петербург и обл. — 365,8—369,1 RUR/т. ***Международная нефтяная биржа*** — СИФ страны Западной Европы — 95—97 USD/т, ФОБ Роттердам — 95,5—96,5 USD/т

АО "Белорусские экономические новости", конт.тел. 31-16-14

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Бизнес по-соседски

Минск посетила делегация предпринимателей и руководителей промышленных предприятий Литовской Республики во главе с министром промышленности и торговли Казимерасом Климашаускасом.

Визит был организован с целью реализации договоренностей о развитии и укреплении экономического сотрудничества на двусторонней основе.

В последние годы наметилась тенденция роста товарооборота между Беларусью и Литвой. Так, в 1994 году он по сравнению с предыдущим годом вырос на 6,2 млн.долл. и составил около 49 млн.

Основными нашими экспортными товарами были тракторы, подшипники, прокат из стали, калийные удобрения, аммиак, холодильники, морозильники, телевизоры, химические волокна — в общей сложности более 200 наименований. Из Литвы Беларусь импортировала спирты ациклические, дизельное топливо, нити искусственные и синтетические, части к автомобилям и тракторам, мороженую рыбу, корм для животных — всего более 130 наименований.

Динамично развивается торговля и нынче. За первые три месяца экспорт в Литву вырос почти на 63% по сравнению с таким же периодом прошлого года и составил 11,5 млн.долл. Импорт увеличился втрое, превысив 9 млн.долл. Однако и сегодня не в полной мере используются обоюдные потенциальные возможности в двусторонней торговле. Поэтому обе соседние страны должны выйти на этап новых, более эффективных взаимоотношений.

Об этом, а также о перспективных направлениях совместной деятельности и факторах, сдерживающих развитие торговли, шла речь на семинаре-совещании по вопросам развития экономического сотрудничества Беларуси и Литвы. В его работе приняли участие руководители различных заинтересованных министерств и ведомств нашей республики.

Состоялись встречи и переговоры членов литовской делегации с руководителями предприятий и организаций Беларуси по конкретным предложениям делового сотрудничества. Гости посетили ряд белорусских предприятий.

В Москву — с выставкой

Министерство внешних экономических связей, Посольство Республики Беларусь в Российской Федерации и Республиканский выставочный центр ведут активную работу по подготовке к открытию при Посольстве РБ в Москве постоянно действующей выставки белорусских товаров.

На недавнем совещании в МВЭС организаторы выставки обсудили ход работ по подготовке помещения, изготовлению выставочного оборудования и отбору экспонатов. В день открытия выставки свою продукцию, рекламно-информационные проспекты посетителям представят более 100 предприятий со всей Беларуси. В дальнейшем возможно и расширение экспозиции. По словам 1-го секретаря Посольства РБ в России В.Барханова, к выставке уже проявляется большой интерес со стороны правительственных и деловых кругов как России, так и стран ближнего и дальнего зарубежья.

Торжественное открытие выставки планируется приурочить к национальному празднику Республики Беларусь — Дню освобождения ее от немецко-фашистских захватчиков.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Лаборатория для чрезвычайных ситуаций

Подвижную лабораторию реагирования на чрезвычайные ситуации передали Соединенные Штаты Америки Республике Беларусь.

Эта лаборатория будет способствовать обеспечению безопасности населения страны в ходе ликвидации стратегических ядерных вооружений.

Стоимостью около одного миллиона долларов, она и была приобретена за счет средств программы Нанна-Лугара. Контракт был осуществлен Национальной лабораторией США "Лоренс Ливермор" в Ливерморе (штат Калифорния). Кроме того, эта национальная лаборатория провела недельную подготовку группы специалистов Гидрометеорологического центра Беларуси в Калифорнии в январе этого года. Тогда "обучаемые" — опытные ученые в своих областях — поразили американских коллег.

Работать с лабораторией непросто, учитывая высокую технологическую сложность сбора и анализа образцов радиоактивного загрязнения. Измерения заражения производятся на пробах почвы, воды, мочи, на воздушных фильтрах, различных поверхностях, а также непосредственно в полевых условиях на почве. Возможен и анализ радиоактивного заражения ран.

Передвижная лаборатория — лишь один пример сотрудничества в эпоху после окончания "холодной" войны. Беларусь и Соединенные Штаты Америки вместе пытаются решить задачу снижения угрозы распространения ядерных материалов путем принятия двусторонней программы экспортного контроля. Кроме этого, идет работа по ряду конверсионных проектов, а также по экологическому восстановлению военных баз.

ВЕСТЬ

В ФПГ "Интерсиойл" войдут могилевские химики

Могилевское производственное объединение "Химволокно" приняло решение об участии в основании акционерного общества открытого типа "Международная финансово-промышленная группа "Интерсиойл".

В названное общество входят еще и Омский нефтеперерабатывающий завод, ряд других предприятий России, иностранных фирм и банков. И это очень кстати, поскольку могилевским химикам важно иметь в партнерах стабильного поставщика сырья.

В соответствии с предварительной договоренностью это объединение будет получать в новых условиях уже 100 тысяч тонн параксилолов в год вместо нынешних 50 тысяч.

Татьяна СМИРНОВА

ИМИДЖ

Банк "БелБалтия": первая позиция рейтинга надежности

Слухами земля полнится... Особенно непроверенными. В последнее время в средствах массовой информации широко обсуждается вопрос о ситуации, возникшей в АО "Банк Балтия" (Латвия). Передача 100% акций этого частного банка под контроль государства взбудоражила население, представителей деловых кругов Латвии и западных стран, кредиторов и инвесторов.

Этот неординарный шаг вызвал огромную озабоченность, в частности, и у руководства банка "БелБалтия" (Беларусь), его клиентов. Какими будут последствия?

Чтобы прояснить ситуацию, получить достоверную информацию, корреспондент независимого агентства "ЯВАплюс" обратился для начала к истории создания "БелБалтии".

"Возраст" банка — годовалый: он зарегистрирован Национальным банком Республики Беларусь 30 июня 1994 года как универсальный. За столь короткий срок "БелБалтия" преуспел во многих направлениях своей деятельности. Например, в числе первых в нашей стране к услугам жителей столицы и ее гостей, туристов в привокзальных железнодорожных кассах г.Минска были открыты, подчеркнем, круглосуточные обменные пункты валют, работающие до настоящего времени без выходных. Отличительная черта банка, что всегда отмечается, — высокая культура и качество обслуживания. Постоянно растет как число операций банка, так и число его клиентов. "БелБалтия" имеет корреспондентские отношения с 44 банками России, Украины, Казахстана, Эстонии, Германии, Франции, Англии...

Набирая финансовую мощь, совершенствуя стиль работы, "БелБалтия" не забывает о тех, кому сегодня особенно трудно. Так, за год работы банк оказал финансовую помощь минской железнодорожной больнице, СШ N 1, обществу ветеранов и инвалидов войны Октябрьского района столицы, райотделу милиции, республиканской организации ветеранов войны и труда... Ко дню освобождения Беларуси от фашистских захватчиков "БелБалтия" готовит еще одну благотворительную акцию. Медицинские учреждения белорусской железной дороги получат безвозмездно импортные лекарственные препараты на сумму 450 млн.рублей... Список добрых дел банка можно продолжить.

Вернемся, однако, к чисто финансовой стороне деятельности банка. В марте с.г. "БелБалтия" получил генеральную лицензию на все виды банковских операций. Согласно уставу "БелБалтия" имеет самостоятельный юридический статус, уставный фонд банка эквивалентен 1,5 млн.долларам США. По его объему он входит в первую десятку банков Беларуси.

Исходя из плана перспективного развития банк продолжает наращивать свой уставный капитал. К концу года он достигнет 5,5 млн.ЭКЮ, в то время как по требованиям Национального банка Беларуси эта цифра должна составлять 3 млн.ЭКЮ.

Инвестиции, внесенные латвийской стороной, не могут быть отозваны. По условиям учредительного договора их можно передать с согласия банка третьим лицам либо самому банку.

— Наш банк получил лицензию на инкассацию, создал у себя соответствующую службу, — говорит президент совета "БелБалтии" **Александр АНИСЬКЕВИЧ**. — В июле будем внедрять систему "Рейтер". Активы банка за последний месяц увеличились втрое и составляют около 7 млн.долларов США. Коэффициент ликвидности на 1 июня с.г. был равен 8,0 (норматив 1,0), коэффициент платежеспособности — 76,6% (норматив 8%). Особо отмечу, что "БелБалтия" как выполнял, так и будет полностью выполнять все обязательства перед клиентами и вкладчиками.

По последнему рейтингу надежности банков с активами до 100 млрд.белорусских рублей "БелБалтия" уверенно занимает первую позицию.

К сожалению, в некоторых рейтинговых таблицах банковской деятельности почему-то искаженно передается информация о собственном капитале "БелБалтии". Почему? Будем считать это безобидной неточностью, порожденной теми же слухами. Банк всегда готов предоставлять достоверный материал о своем финансовом положении.

Банк "БелБалтия" всегда отличался надежной репутацией. Свою первую годовщину он встречает с оптимизмом, разделяет свой успех с вкладчиками, с клиентами. И желает процветания всем коллегам по банковскому бизнесу.

Андрей ПЛАТОНОВ,
корр. РИА "ЯВАплюс"

СКАНДАЛ

Пугачева не приехала

Приглашавшие ее скрываются

О том, что бизнес вообще и шоу-бизнес в частности всегда связаны с риском, свидетельствует очередной шоу-скандал в Минске. В этой истории много пострадавших сторон, но сочувствия заслуживают только ни в чем не повинные зрители, потерявшие свои деньги.

Так что же произошло в Минске?

9 июня должно было состояться концертное шоу театра Аллы Пугачевой под названием "Звездное лето". Организатором представления выступало НПП "Белтиконсалт" Белорусского общества инвалидов. Концерт должен был пройти в рамках III Белорусского фестиваля искусств инвалидов, и это сулило налоговые льготы. Надо сказать, что инициатором проведения концерта была другая фирма — ООО "Онтари-Систем", которая уже организовывала выступление Пугачевой и Киркорова в Минске в апреле. С целью реализации этой идеи "Белтиконсалт" в лице его директора В.С.Кузина заключило ряд договоров. С центром "Динамо-Спорт" — на аренду стадиона, использование касс и комплекта билетов (40 тыс.штук), с дирекцией центральных зрелищных касс — на реализацию билетов и с фирмой "Онтари-Систем". Последняя и должна была вести всю практическую работу по организации мероприятия и выступала по условиям договора финансовым ответчиком при проведении (или непроведении) концерта. У нее же аккумулировалась и основная сумма выручки от продажи билетов. Финал этой затеи известен — концерт не состоялся, так как билетов продали мало и средств рассчитаться с артистами не хватило. В итоге все понесли убытки. Центр "Динамо-Спорт" не получил свою долю за аренду плюс два дня не работала ярмарка. "Онтари-Систем" рассчитывала по условиям договора на 1,5% валовой выручки от продажи 40 тысяч билетов. А театр Аллы Пугачевой, по непроверенным данным, вместо 100 тысяч долларов дохода понес 12 тысяч убытков из-за холостого пробега техники с оборудованием и аппаратурой. Без дивидендов оказалось и НПП "Белтиконсалт", но больше всех пострадали те, кто купил билеты: они понесли и моральный, и материальный ущерб и судя по всему некомпенсируемый. Ведь и сегодня никто не вернул людям деньги за билеты на несостоявшийся концерт А.Малинина.

Можно предполагать разные причины такого провала. То ли цена на билеты оказалась высокой, то ли, наоборот, невысокой оказалась цена творчеству Аллы Борисовны, раз на нее не пошел зритель, но главная причина очевидна — за дело взялись безответственные люди, готовые рисковать многим и в первую очередь деньгами будущих зрителей, но не своим имуществом или личной свободой. Ведь по закону с руководителей фирм, оказавшихся финансово несостоятельными, ничего не взыщешь. Тем не менее директор "Онтари-Сервис" Л.В.Ахромович после провала концерта куда-то исчезла. По юридическому адресу фирмы не объявляется. Впрочем, точно также ведет себя и руководство НПП "Белтиконсалт". Ни с директором фирмы, ни с руководством организации, ее учредившей, встретиться невозможно — офис закрыт. Правда, вывешиваются объявления с обещанием выплатить деньги через две-две с половиной недели. Дай-то Бог, ведь и концерт тоже обещали.

Вся вышеизложенная информация почерпнута из материалов, имеющихся в УБЭП Мингорисполкома, где господин В.С.Кузин время от времени все-таки появляется.

Редакция "НЭГ" благодарна начальнику УБЭП Леониду Савчуку за активную помощь в работе.

Виктор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

Рабочая группа, созданная в соответствии с решением коллегии Кабинета Министров, проанализировала причины и факторы, повлиявшие на уровень инфляции в апреле-мае т.г.

Тенденция снижения темпов инфляции, наметившаяся в марте, сохранилась в апреле (14,5%) и продолжала падать быстрыми темпами в мае, когда, по предварительной оценке Министерства статистики и анализа, уровень инфляции составил 3,5%.

Основными факторами, оказавшими влияние на этот процесс, стали стабилизация цен на ввозимые энергоносители, и, как следствие, стабилизация внутренних цен, а также проводимая политика по ограничению роста совокупной денежной массы, стабилизация курса национальной валюты.

Есть основания полагать, что стабильные цены на ввозимые энергоносители сохранятся и в июне. Вкупе с мерами по ограничению роста денежной массы и поддержанию курса белорусского рубля, ожидаемым изменением цен по отдельным группам потребительских товаров и услуг — все это не позволит, по мнению рабочей группы, уровню инфляции в июне подняться выше 3—3,5%.

* * *

Ожидаемый индекс потребительских цен (инфляция) в июне 1995 года определен на основе прогнозируемого изменения цен по отдельным товарным группам потребительского расхода домашних хозяйств и удельного веса этих групп:

— продовольственные товары — 4%;
— непродовольственные товары — 2%;
— услуги пассажирского транспорта — без изменения;
— жилищно-коммунальные — без изменения;
— прочие услуги — без изменения.

Таким образом ожидаемый индекс инфляции в июне составит:
$1,04 \times 70 + 1,02 \times 18 + 1,0 \times 4,5 + 1,0 \times 4,5 + 1 \times 3 = 103,2\ \%$

Отдел информационного обеспечения и контроля

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Дрезднер Банк — "наш" банк

В МВЭС РБ состоялась встреча представителей немецкого Дрезднер Банка и тех предприятий Беларуси, чьи предложения о сотрудничестве были предварительно отобраны банком. Это Витебский молочный комбинат, ляховичский завод "Металлопластмасс", слуцкая ИПКФ "Центр СКВ", минские фирмы "АВТИНО" и "Контур", борисовская ПКФ "Рока" и Белорусский автомобильный завод (г.Жодино). Следующим этапом станет заполнение ими специальных анкет Дрезднер Банка. На основании полученных данных окончательно будут отобраны три проекта.

Для этих предприятий банк будет искать партнеров в Германии, заинтересованных в реализации белорусских проектов. Дальнейшее сотрудничество предположительно будет организовано либо в форме СП, либо в виде получения кредита от банка под гарантию немецкого партнера.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

? Справочное бюро "НЭГ" !

Компаньон подвел — ЗАО не состоялось...

В нашем АО закрытого типа по вине одного из компаньонов не полностью сформировался уставный фонд. Какие юридические последствия для функционирования общества наступят из-за такого недобросовестного поведения его акционера?

В.МИКЛАШЕВИЧ,
Минская обл.

На вопрос нашего читателя отвечает заместитель начальника правовой защиты интересов инвесторов Инспекции по ценным бумагам Геннадий РАВИНА:

- Согласно ст.12 Закона РБ "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью", в которой речь идет об обязанностях членов общества, они обязаны вносить вклады в порядке, размере и способом, предусмотренными учредительными документами. В ст.33 этого же закона, где говорится о создании закрытого акционерного общества, указывается, что в течение 2-х месяцев с момента государственной регистрации ЗАО его учредители обязаны внести вклады в уставный фонд.

Если вклады оказались не внесенными за указанный срок, то общество фактически не сформировано. Его функционирование будет осуществляться с нарушением закона. Согласно ст.42 Закона РБ "О ценных бумагах и фондовых биржах" все доходы общества, полученные с нарушением законодательства, взыскиваются в доход республиканского бюджета. Кроме того, ценные бумаги данного ЗАО, которые должны быть зарегистрированы в 3-месячный срок после государственной регистрации общества, не будут зарегистрированы в Инспекции по ЦБ, поскольку они не обеспечены имуществом.

В силу вышесказанного, из-за несоблюдения обществом процедуры создания данное ЗАО должно быть ликвидировано. Инициировать процесс его ликвидации могут органы прокуратуры или исполком, зарегистрировавший общество, имеющие право обращения в хозяйственный суд на предмет прекращения дальнейшего существования ЗАО.

Иван ВАВУЛА

Об особенностях начисления чеков "Имущество" умершим гражданам

Письмо Мингосимущества N 11-06/1432 от 23.05.95г.

В связи с поступающими вопросами об обмене чеков "Жилье" на чеки "Имущество" умершим гражданам разъясняем следующее.

По нашему мнению, чеки "Жилье", принадлежащие умершим гражданам, нельзя обменять на чеки "Имущество" и включить в сумму чеков "Имущество", начисляемых умершему, в силу того, что чеки "Жилье", как и чеки "Имущество", наследуются в установленном законодательством порядке с вытекающими последствиями: правом распоряжаться ими. Поэтому, если имущественную квоту на умершего оформляет гражданин, не вступивший еще в права наследования, он не вправе распорядиться чеками "Жилье" (например, обменять на чеки "Имущество"), ему не принадлежащими.

Граждане, получившие чеки "Жилье" по наследству, могут обменять их (как свои собственные) на чеки "Имущество" по общему правилу — согласно известному Положению о порядке обмена чеков.

Таким образом, в перечне документов, представляемых в комиссию при начислении чеков умершему (письмо Мингосимущества исх. N II-05/106 от 11.01.95г., приложение 5а), пункт 7 "Чеки "Жилье" смысла не имеет и соответствующая строка заполнению не подлежит.

Данное письмо просьба довести до территориальных комиссий.

Заместитель министра
В.Ф.НЕКРАШЕВИЧ

Станки для заграницы

В последние годы экономическая ситуация в Беларуси резко ухудшилась. А ведь еще недавно высокообразованные люди этой страны были широко вовлечены в науку, технологические разработки, производство современного промышленного оборудования. Республика экспортировала высокотехнологичные продукты, получая иностранную валюту, которой ей так теперь не хватает.

Может ли Беларусь продолжать экспортировать high-tech продукты и тем самым зарабатывать необходимые средства? Посмотрим это на примере станкостроения, поддерживающего потенциал других важнейших отраслей народного хозяйства.

Станки производились на нынешней территории Беларуси по крайней мере с 1907 года. Сейчас в некогда процветающей отрасли спад. Их выпуск упал с 16200 единиц в 1991 году до 6210 в 1994 году, а производство кузнечно-прессовых машин (КПМ) — с 858 до 185 штук. Если в нынешнем году сохранятся прошлогодние тенденции, прогнозные оценки выглядят еще хуже: 5860 металлорежущих станков (МРС) и 30 КПМ.

В 1977 году 80% произведенных станков шли за пределы республики. Их покупали 56 стран мира.

В 1991-1993 годах экспорт резко сократился.

Экспорт станков из Беларуси

Период	В СНГ	Кроме СНГ
1991	13000	603
1992	7860	156
1993	5346	235
1994	-	265*

Источники: Экономический обзор МВФ и Статистический бюллетень СНГ.

* Получена путем расчетов из стоимости экспорта за рубеж ($812,000/$3,064)=265; исходя из средней стоимости станка $3,064.

Часть проблем белорусского станкостроения в том, что нарушились связи с покупателями. Некоторые с трудом расплачиваются, а то и не могут рассчитаться за заказанную продукцию. Интересны данные по экспорту отдельных предприятий. Так, в прошлом году Молодечненский станкозавод экспортировал за пределы СНГ свои автоматические гайконарезные станки только в Эстонию и Литву. Станкостроительное производственное объединение имени Октябрьской революции продало 12 станков в Японию, экспортировало в Болгарию, Китай, Латвию, Литву, Великобританию и Южную Корею. Последние две страны оказались крупнейшими покупателями.

Минский станкостроительный завод имени Кирова был единственным производителем протяжных станков в Советском Союзе и, вероятно, среди других восьми бывших соцстран Восточной Европы. В 1994 году этот завод экспортировал продукцию лишь в Латвию, Литву и Турцию.

Станкозаводы, базирующиеся на Витебщине, имеют хорошую историю. Самый известный — оршанский "Красный борец" — в 1978 году продавал с 35 странами. Адреса экспорта минувшего года достаточно солидны: Франция, Германия (крупнейший покупатель), Венгрия, Индия, Литва, Таиланд, Турция и США.

Обладая по крайней мере 12-летним опытом экспортера, Витебский завод имени Кирова в прошлом году вышел на рынки только трех стран: Германии, Македонии и Польши.

10 государств: Эстония, Германия, Индия, Латвия, Литва, Македония, Польша, Южная Корея, Испания и Турция — приобретали заточные станки завода ВИЗАС.

Горизонтальные и вертикальные обрабатывающие центры Гомельского станкостроительного производственного объединения имени Кирова в минувшем году пользовались спросом в Финляндии, Германии, Литве, Польше, Сингапуре, Таиланде, США.

В советские времена белорусские станкозаводы работали главным образом на важнейшие отрасли внутреннего рынка. Поставки на экспорт были чем-то вроде лоска. Ныне же умение торговать на внешнем рынке для Беларуси становится вопросом выживания.

Аспекты маркетинга экспорта

Как оценивают белорусские станки те, кто их купил? Приведем обобщенные результаты опросов пользователей Японии, США и Канады, сделанных в 1991-1992 годах, когда речь шла о советских станках, и тех, что были взяты у немногочисленных найденных нами нынешних пользователей.

Некоторые западные покупатели выражают удовлетворение советским оборудованием и готовы покупать его впредь. Другие же очень недовольны и клянутся никогда больше этого не делать. Все пользователи выражают сомнение в качестве советских управляющих устройств, которые им пришлось менять на западные. Японские пользователи, кроме того, выказывали огромное раздражение тем, что станки дают утечку масла и прочих веществ, небезопасна в работе проводка, инструкции по пользованию на русском языке, на котором очень немногие японские специалисты могут читать. Наконец, очень трудно получить запасные части, и станки простаивают месяцами из-за ненадежной их поставки.

Североамериканский рынок очень конкурентный, и для него необходимо проводить предпродажную подготовку станков. Здесь также приходится ставить западные контроллеры, проводку. Те же проблемы с качеством гидравлических компонентов. Как и в Японии, низкая цена — основной стимул для покупки. Но в последние годы все более необходимыми становятся высокая надежность и качество.

Положительные оценки оршанских шлифовальных станков обусловлены кооперацией с западногерманской фирмой Elb-Schliff, которая брала на себя всю ответственность за качество, заключала соглашения по поставке запасных частей и проводила обширные исследования рынка. Это являлось причиной успеха, невзирая на сильную конкуренцию на мировом рынке.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: успешный экспорт наших станков зависит от посреднических организаций, знающих запросы и нужды западных покупателей и могущих модифицировать технику, сделав ее пригодной для регионального рынка. В Канаде эту роль сыграла STAN-CANADA, а в Западной Европе — вышеупомянутая Elb-Schliff.

Направления будущего экспорта

Пока производители Беларуси наращивают свой финансовый и маркетинговый потенциал, необходимый для широких продаж за рубежом, они будут зависеть от посреднических организаций. Минское станкостроительное обьединение имени Октябрьской революции в прошлом сотрудничало через Станкоимпорт с Mitsui&Co. Сейчас работает с Asguith. Благодаря этому альянсу Великобритания стала крупнейшим покупателем его продукции в 1994 году ($359.000). Но подобные связи с зарубежными организациями не всегда гарантия успеха. "Горизонт", крупный производитель телевизоров в Минске, имеет давние отношения с Phillips, мультинациональным гигантом в сфере электроники, но по-прежнему находится в ужасном состоянии. Более того, нет гарантии, что посредник останется заинтересованным в продолжении отношений.

В отношении направлений будущего экспорта нужно иметь в виду, что на торговлю продукцией тяжелого машиностроения негативно влияет расстояние между странами. Более важными рынками для Беларуси, чем японский и американский, вероятно, являются рынки близких стран.

Уильям Дж.КЕЛЛИ,
консультант по иностранным делам Марлтон, Нью Джерси, США

Михаил ЧЕПИКОВ,
ст. преподаватель кафедры экономических наук Белорусского государственного университета

Масуми ХАКОГИ,
профессор Высшей школы международных культурных исследований университета Тохоку, Япония

НЕИЗВЕСТНЫЕ ПРАВА И ЛЬГОТЫ

Распад СССР породил такую ситуацию, когда регулирование тех или иных вопросов финансово-хозяйственной деятельности различных субъектов хозяйствования в настоящее время в Беларуси производится либо одновременно союзной и республиканской законодательными базами, либо безмерно устаревающим и отстающим от реалий жизни союзным законодательством из-за отсутствия республиканских аналогов.

К примеру, еще недавно в суверенной Беларуси действовало Положение об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью, утвержденное Постановлением Совета Министров СССР 19 июня 1990 г. N 590. Зная само Положение, мало кто обращал внимание на статью 3 Постановления его утвердившего, где сказано, что "Деятельность акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью в части, не регулируемой настоящими Положениями, осуществляется в соответствии с пунктами 3, 5, 7 статьи 18, пунктами 4, 5 статьи 19, статьей 20 Основ законодательства Союза ССР и союзных республик об аренде". Таким образом на данную организационно-правовую форму были распространены положения, действующие для арендных предприятий и закрепленные в вышеупомянутых Основах.

В этой связи АО и ООО могли, например, осуществлять внешнеэкономическую деятельность в порядке, установленном для государственных предприятий, а учитывать результаты своей деятельности, вести бухгалтерскую и статистическую отчетность в порядке, установленном для кооперативов (пункты 3 и 7 статьи 18). Приобретать сырье, материалы и другие материально-технические ресурсы предоставлялась возможность по действующим оптовым, закупочным, розничным, договорным ценам в порядке и на условиях, установленных для государственных предприятий (пункт 5 статьи 18). А кто-то в это же время, управляя производственным кооперативом, закупал "с благословения" Госэкономплана БССР сырье, материалы по завышенным в 5 раз ценам.

Согласно ст. 3 Закона "Об основных принципах народовластия в Республике Беларусь" "В случае отсутствия соответствующих актов законодательства Республики Беларусь в дальнейшем до их принятия либо иного решения высших органов государственной власти или управления Республики Беларусь в соответствии с их компетенцией на территории Республики Беларусь действует законодательство СССР".

То же самое закреплено пунктом 1 Постановления Верховного Совета от 16 января 1992 г.

О применении на территории Республики Беларусь нормативных актов ликвидированного Союза ССР при разрешении хозяйственных споров Высший хозяйственный суд Республики Беларусь в своем письме от 20.01.92 г. N 01-11 разъясняет: "До принятия в Республике Беларусь нормативных актов, регулирующих хозяйственную деятельность предприятий и организаций, хозяйственные суды республики при разрешении хозяйственных споров должны руководствоваться нормативными актами, изданными компетентными органами ликвидированного Союза ССР, если они не противоречат законодательству Республики Беларусь".

Следует отметить, что за короткий срок "суверенного" законотворчества Беларусь действительно продвинулась далеко вперед, и хотя отовсюду слышны недовольства об отсутствии тех или иных законов, других нормативных актов, все же принятых и действующих, тоже уже достаточно много. Но вот здесь зачастую и возникает парадоксальная ситуация, когда наряду с принятием своего республиканского какого-нибудь закона не происходит отмены союзного (некому отменять). Да и в статье 13 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" читаем: "Отношения, не урегулированные законодательством Республики Беларусь, могут регламентироваться законодательством Союза ССР".

Учитывая все усугубляющиеся сложности в результате проводимых реформ, принимаемые законодателем акты начали "терять" в своей социальной направленности, становясь более жесткими и консервативными по своей сути даже по отношению к союзным, чтобы путем административного воздействия, уменьшения социальных льгот, увеличения фискальных изъятий и т.п. как-то поправлять положение дня сегодняшнего.

КОЛЛИЗИЯ ЗАКОНОВ,

или Почему перестали индексировать не облагаемый налогом минимум

Беларусь первой среди других сестер-республик, опережая Верховный Совет СССР, еще 21 декабря 1990 г. приняла Закон "Об индексации доходов населения с учетом инфляции", широко разрекламированный в тогдашней союзной прессе, но рассчитанный (как вскоре все убедились) лишь на чиновничий аппарат. Однако мало кто уже помнит, что и остальным гражданам там кое-что перепадало, в частности, в статье 6 Закона было записано: "...индексации подлежат, как не облагаемый налогом минимум, так и уровни прогрессивной шкалы налогообложения...".

И уже более конкретно об этом в специальном разделе VII "Инструкции о порядке индексации доходов населения в связи с ростом цен на потребительские товары и услуги", утвержденной Госкомтрудом и Минфином БССР 11.03.91 г. N 05-1-7/224; 08-4/176: "Индексации подвергаются также уровни погрессивной шкалы налогообложения. Например, при индексе потребительских цен, равном 106,6 процента, не облагаемый налогом минимум будет определен в сумме 107 рублей (100х106,6%). Таблица для исчисления налогов с индексированного дохода публикуется".

Соответственно с приведенной инструкцией в официальных печатных органах давались разъяснения Минфина, как, например, в газете "Советская Белоруссия" N 67 за 5.04.91 г., где, в частности, сообщалось, что "индекс потребительских цен за январь-февраль 1991 года составил 111,1% (прирост индекса цен на 11,1%). Не облагаемый минимум в этом случае будет равен 111 руб. (100 руб. х 1,111), а удержание налогов производится, начиная со 112 руб., в размере, соответствующем налогу со 101 руб. Со всех последующих сумм дохода налог удерживается применительно к действующей таблице со смещением на 11 руб.".

В таком же разделе вновь утвержденной переработанной и одноименной Инструкции от 2.07.91 г. N 05-1-7/826; 06-4/540 записали: "Индексации подвергается необлагаемый минимум... При превышении пятипроцентного порога индекса роста цен, не облагаемый налогом минимум подлежит корректировке на сложившийся уровень индекса роста цен". А в приложении N 2 к данной Инструкции приводилась вспомогательная таблица для индексации доходов населения, учитывающая индексирование не облагаемого подоходным налогом минимума.

В прессе публиковались специальные сообщения Минфина с указанием индексированного размера не облагаемого налогом минимума и даже проиндексированная вспомогательная таблица прогрессивной шкалы налогообложения.

Однако, когда инфляция стала приобретать необратимый и угрожающий характер, а индексация прогрессивной шкалы и необлагаемого минимума в связи с этим становилась все более актуальной, 23 декабря 1991 г. Верховный Совет внес изменения в ранее принятый Закон, исключив в числе прочих изменений вышеприведенное из статьи 6 предложение, так ясно указывавшее на необходимость индексации необлагаемого минимума. (В новой редакции закона статья 6 стала 5.)

Тем не менее, указанное изменение не влекло за собой изменения самой методологии расчета, которая вытекает из самого процесса индексации доходов в связи с законом о подоходном налоге, установившим необлагаемый минимум, приходящийся на соответствующий ему размер дохода. Если же государственным статистическим органом зафиксирован инфляционный процесс — следовательно доход гражданина, равный в фиксированной величине доходу предыдущего месяца и выплачиваемый в этом месяце, должен корректироваться на ту шкалу необлагаемого минимума, как если бы он был увеличен на соответствующую компенсационную от инфляции сумму. В противном случае происходит переудержание подоходного налога.

Возможно, Госкомтруд и Минфин Беларуси понимали этот факт. Потому что в своем письме "О внесении изменений в Инструкцию о порядке индексации доходов населения" от 22 апреля 1992 г. N 05-1-09/607; 06-6/396 сократили вышеприведенные нормы в разделе VII, касающиеся индексации необлагаемого минимума и прогрессивной шкалы, но оставили запись в пункте 15, излагающем пример индексации денежного дохода (приложение N 1 к Инструкции) о том, что с суммы индексированного дохода, подлежащего начислению, "необходимо произвести удержание подоходного налога по соответственно скорректированной таблице для исчисления налогов с заработной платы"!

Да и нельзя полностью исключить эту норму из законодательства, поскольку иначе будет происходить налогообложение по прогрессивной шкале ставок налога, установленной в условиях иного индекса цен. Тем самым в бюджет изымается часть дохода работников в связи с инфляцией дохода.

15 марта 1993 г. этими же двумя органами была принята новая одноименная Инструкция за N 05-1-09/448; 06-4/207, которая уже не содержала в своем тексте даже малейших намеков на необходимость или возможность индексации необлагаемого минимума. И все же от предыдущих инструкций ее отличала одна существенная и очень интересная деталь: все приводившиеся в ней примеры индексации дохода были неполны — не показывалось, как и в каком размере облагать подоходным налогом рассчитанный в примере доход работника. Если такой пример включить в инструкцию — значит взять на себя ответственность за решение, индексировать необлагаемый минимум или нет. В предыдущих инструкциях примеры в этом отношении доводились до конца.

Возможно, правительство вспомнит о необходимости закрепления в законе данной нормы, если индексация пойдет вспять в связи со снижением цен.

Сняв подобным образом ответственность с двух ведомств за обязательность этих расчетов и, соответственно, опубликование в печати размеров необлагаемого минимума и таблиц прогрессивной шкалы, значительно упростив проверки правильности удержания налога для налоговых инспекций, законодатель все же не отменил и не запретил объективную необходимость такой процедуры, убрав, повторим, только условие ее обязательности. Кроме этого, вся ответственность за правильность исчисления налогов при индексации необлагаемого минимума и прогрессивной шкалы теперь ложится на бухгалтеров, а обязательность проведения такой индексации — на собственников, руководителей трудовых коллективов хозрасчетных предприятий. Не проводит предприятие индексацию необлагаемого минимума — значит, бюджет получает больше как бы на законных основаниях.

Если изложенное трудно понять, значит — вы человек богатый. Дайте прочитать тому, у кого зарплата на вашем предприятии равняется обычно не облагаемому подоходным налогом минимуму заработной платы, который, например, в октябре 1992 года составлял 1000 руб., или 6,66 долларов США (по курсу НБ). А теперь спросите у него, будет ли он против того, что руководство предприятия обязано начислить ему в этом месяце и выплатить без удержания подоходного налога 1574 руб. (10,5 долларов США), поскольку индекс потребительских цен за октябрь, исчисленный нарастающим итогом к июню 1992 года, принятому в качестве базисного периода, составил 157,4 процента. И это будет также настоящая минимальная зарплата в этом месяце, гарантируемая государством в соответствии с Конституцией и КЗоТ, а 1000 рублей являлись такой гарантией и необлагаемым подоходным налогом размером зарплаты еще аж в мае и июне 1992 г.

Справедливо ли по отношению к этому работнику, да и экономно ли в целом по предприятию дожидаться, пока Верховный Совет, Президент или правительство в очередной раз соберутся и пересмотрят необлагаемый минимум, а Минфин следом прогрессивную шкалу? И к чему тогда принят закон об индексации? После нехитрых расчетов и в условиях продолжающейся обвальной инфляции нетрудно убедиться в необходимости и экономической выгоде этой финансовой процедуры. Таким образом, если не боитесь ошибиться в бухгалтерских расчетах, индексируйте не облагаемый подоходным налогом минимум зарплаты — это гарантируемая государством часть вашего дохода.

А так много внимания в начале нашего материала союзному законодательству мы уделили для того, чтобы привести извлечение из ст.10 Основ законодательства Союза ССР и республик "Об индексации доходов населения" от 25.06.91г., которая называется "Пересмотр размеров доходов, подлежащих индексации, и ставок налогообложения граждан". В соответствии с этой статьей "**В целях недопущения изъятия части доходов населения,** полученных в связи с индексацией, размеры минимального дохода, не облагаемого налогом, ставок налогообложения пересматриваются в порядке, предусмотренном законодательством Союза ССР и республик". И здесь же: "Размеры оплаты труда повышаются в установленном порядке в связи с их индексацией за истекший период". Следовательно индексируется и минимальная зарплата.

Но и в действующей сегодня редакции республиканского Закона в статье 6 установлено: "Дополнительные доходы от индексации суммируются с остальными доходами и облагаются налогом в установленном законом порядке". Каким законом? Остается знать порядок налогообложения в соответствии с республиканским Законом "О подоходном налоге с граждан" и индекс цен. В соответствии с подпунктами "ц-ч" пункта 1 статьи 3: "Подоходным налогом не облагаются заработная плата и иные виды денежных вознаграждений рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан в размере месячной минимальной заработной платы, получаемые по месту их основной работы (службы, учебы), а также доходы (кроме вышеуказанных), не превышающие размера месячной минимальной заработной платы, при отсутствии у граждан места основной работы". Обратим внимание: в Законе о подоходном налоге речь идет о "минимальной зарплате", но не о ее фиксированном размере, установленном правительством. Чтобы было понятнее — попробуем самостоятельно рассчитать "чистую" зарплату (выдаваемую на руки) потенциального госслужащего с окладом в одну "минималку" и его коллеги с хозрасчетного предприятия с окладом 40 тыс.руб. в январе и феврале 1995 г. "Минималка" с 1 января равнялась 30 тыс.руб. (2,83 дол.США) и "единоразово" была пересмотрена до 60 тыс.руб. с 1 марта. Индекс цен за февраль по отношению к январю составил 133,7%. Таким образом, в январе чиновником с 30 тыс.руб. налог не уплачивался, а второй работник уплатил государству налог с 10 тыс.руб. (40000-30000). В феврале же чиновником подоходный налог по нашим выводам также не должен был бы уплачиваться, хотя его "минималка" выросла уже до 40 тыс.руб. Работник же хозрасчетного предприятия (по сложившейся у нас практике) заплатил бы налог опять с 10 тыс.руб.

Но не потому, что на его предприятии не индексируют зарплату, а потому, что у нас не принято индексировать необлагаемый минимум.

Пытающемуся реанимировать себя или будущему парламенту полезно будет напомнить и п.3 неотменявшегося Постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 22.12.91 г. N 1329-XII, который гласит: "Установить, что не облагаемый подоходным налогом доход подлежит индексации с учетом индекса роста цен при утверждении бюджета на очередной год". Правда, ни в одном из последующих законов о годовых бюджетах мы не найдем и упоминания об этом. Коллизия? То, что в декабре 1991 г. депутаты собирались индексировать зарплату один раз в год, говорит лишь о тогдашних темпах инфляции и недальновидности наших депутатов, а то, что постановления парламента имеют силу закона и их нужно выполнять как закон, сами же депутаты разъяснили в специальном Законе "О соотношениях актов Верховного Совета Республики Беларусь, которые имеют юридические последствия". Только для кого разъяснили?

Думается, давно бы уже стоило проявить свои защитные функции различным профсоюзным и предпринимательским объединениям, учитывая, что контроль за исполнением законодательства об индексации ими, в частности, и осуществляется согласно ст.7 этого закона.

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор

г.Витебск

(Продолжение следует)

ЗАКОНЫ И ЖИЗНЬ

Чем слово наше обернется?

ГЛАВНЫХ *действующих лиц в этой приведенной для примера эпистолярной истории много. Центральная фигура одна — адвокат юридической консультации Советского района Минска Г.ПОГОНЯЙЛО.* Два с лишним года назад он оформил соглашение с клиентом (в данном случае это был депутат горсовета и генеральный директор НПКО "Зенит", против которого было возбуждено уголовное дело по ст. 91^{1} — хищение имущества в особо крупных размерах) и вознамерился было присутствовать в качестве защитника на его допросах.

Намерения не осуществились. Следователь по особо важным делам А.Харитонович не допустил адвоката к этой, начальной, стадии дела. И завязалась "многоэтажная" переписка, дошедшая до самых верхов — до Генерального прокурора республики и комиссии по законодательству Верховного Совета.

В этом году началась ее вторая "серия". На сей раз следователь по особо важным делам В.Протас отказал Г.Погоняйло в намерениях присутствовать при допросах свидетеля Ю.Сечейко по возбужденному уголовному делу о злоупотреблениях должностных лиц Минлесхоза. Адвокат жаловался на неправомерные действия следователей (а затем и на тех, кто с ним не соглашался) и доказывал, что Конституция, Закон "Об адвокатуре", другие законы не препятствуют ему исполнять свой профессиональный долг в подобных случаях. Тем более, что его первого подопечного несмотря на очевидный статус подозреваемого поначалу допрашивали как свидетеля и даже, как утверждает Г.Погоняйло, пытались допросить его самого, полагая, что адвокату от клиента стали известны какие-то обстоятельства дела. Ответы на эти письма похожи как две капли воды: закон не позволяет адвокатам ничего подобного. Официальной статистики на сей счет нет. Но в процессе работы, общения с коллегами из других судов, с адвокатами и просто гражданами сложилось убеждение, что примеров, подобных приведенному выше (т.е.отказов), много. С принятием новой Конституции граждане республики, реализуя свои права, все чаще обращаются к ней, требуя от должностных лиц поступать так, как записано в Основном законе. И это оправданно, так и должно быть, поскольку законы и другие нормативные акты действуют лишь в той части, в которой они не противоречат Конституции,— гласит одно из главных правил юриспруденции. На практике же чаще всего встречаются ситуации обратного свойства: приоритет отдается отнюдь не ей, а другим, несовершенным, законам.

СОТНИ тысяч граждан республики ежегодно вызываются прокуратурой, милицией и судами в качестве свидетелей для дачи показаний по обстоятельствам, подлежащим установлению по тем или иным конкретным делам. Нередко свидетели вступают в конфликт с лицами, их допрашивающими, в связи с допускаемым на них воздействием. Психика человека — тонкая вещь . Кого-то пугает уже сам факт вызова в столь "грозные" учреждения, особенно впервые. Кто-то опасается проронить лишнее слово, чтобы не навредить себе самому. У кого-то жизненная установка: ни во что не вмешиваться, а иной, возможно, боится преследований вне милиции или суда. Наконец, многие начинают внутренне протестовать: я ни в чем не виновен, а мне угрожают уголовной ответственностью за дачу ложных показаний и сокрытие информации (поди докажи, что не утаил, а просто не знаешь) или сообщением на работу. У замотанных и перегруженных делами наших следователей (чего греха таить?) не всегда есть время и желание быть корректными. Но далеко не всегда эффективны и попытки следователей и судей установить психологический контакт со свидетелями. В любом случае этот конфликт не так уж и безобиден. Ведь от правдивости и полноты показаний свидетелей во многом зависит исход дела,судьба подсудимого. Чтобы избавиться от внешнего воздействия и обрести уверенность, свидетели начали приглашать адвокатов. Однако следствие и суды отказывают в удовлетворении таких ходатайств, ссылаясь на процессуальный закон, который. ... ничего не говорит о праве свидетеля иметь при его допросе адвоката. Прав, в сущности, нет. Статья 158 УПК РБ "велит" лишь разъяснять свидетелю при допросе его обязанности и ответственность. На стадии дознания и следствия он еще может, прочитав протокол, потребовать внести в него какие-то дополнения и уточнения. А в суде свидетелю не дано и этого. Поскольку, согласно закону (ст. 265 УПК), он не является участником судебного заседания, не имеет права ознакомиться с протоколом и потому не знает,насколько полно и точно изложены его показания. Юридические же последствия, т.е. ответственность в обоих случаях одинаковы.

Иначе говоря, уголовно-процессуальный закон, равно как и гражданско-процессуальный, сконструированы таким образом, что в них практически не нашлось места правам свидетеля. Есть только подробный перечень его обязанностей и угроза уголовного наказания за отказ от дачи показаний и за дачу заведомо ложных показаний. Получается, что свидетель временно перестает быть гражданином своего государства, т.к. процессуально он не обладает никакими правами и на него как бы не распространяется действие Конституции. Вряд ли такое положение приемлемо для правовой державы, о которой мы мечтаем. Не может человек, пусть и на время, лишаться закрепленных в Основном законе гражданских прав только потому, что он что-либо знает об обстоятельствах какого-то дела и рассказывает о них следствию или суду. И как ему защищаться от произвола, если следователь или суд действуют не в рамках Конституции? Писать жалобы? Много ли в них проку?!

БЫТУЕТ мнение, будто свидетели и не должны иметь права на юридическую помощь адвокатов (оно недвусмысленно звучит во многих ответах на жалобы Г.Погоняйло, подписанных первыми и вторыми руководителями ряда ведомств). А между тем ст. 62 Конституции закрепила право каждого гражданина Республики Беларусь на помощь адвокатов и других своих представителей в судах, иных государственных органах и учреждениях и в отношениях с должностными лицами и гражданами. Кто же все-таки прав? Чтобы выяснить это, проведем небольшой блиц-анализ.

Употребленный в Конституции термин "каждый" охватывает всех дее- и правоспособных граждан Республики Беларусь. Что такое дееспособность, полагаю, известно всем. А к правоспособности закон относит не только возможность иметь гражданские обязанности, но и личные имущественные и неимущественные права. Применительно к свидетелю реализация этих прав может выражаться в пресечении нарушения законов, защите от посягательств на его личность, честь и достоинство, защите норм нравственности и т.д.

И эта неимущественная правоспособность свидетеля никакими законами не ограничивается! Очевидно, требования граждан, которые, ссылаясь на ст. 62 Конституции, добиваются от следователя и суда допуска к участию в деле при их допросе адвокатов, небезосновательны. Тем более, что законом гражданская процессуальная правоспособность признается в равной мере за всеми гражданами Республики Беларусь (ст.87 ГПК РБ). Она предполагает способность иметь не только гражданские процессуальные обязанности, но и права. Правда, этому препятствует статья 86 того же ГПК, где, как и в УПК, перечисляются лишь права и обязанности лиц, участвующих в деле. Свидетели, как мы уже выяснили, к таковым не относятся.

ВЫВОД очевиден: в вопросах защиты прав человека Конституция нашей республики, объявившая этого человека высшей ценностью общества и государства (ст. 2), ушла далеко в отрыв от действующего законодательства. И жизнь все настойчивее требует догонять ее, приводить ГПК и УПК в соответствие друг с другом и Основным законом. Пока этого не произойдет, правоохранительные, следственные, судебные органы не освободятся от рудиментов в восприятии своей работы и своих обязанностей. Будут продолжать ориентироваться в первую очередь на интересы дела, специфику своего ведомства. Наконец, на "букву закона", но опять-таки сначала в интересах своего дела, а потом уже в интересах человека. К сожалению, в сознании достаточно многих это и есть высшая справедливость.

О том, что участие адвоката при допросе свидетеля просто необходимо, свидетельствует и тот факт, что лицо, подозреваемое в совершении преступления, поначалу, действительно, нередко допрашивается в качестве свидетеля. И это может длиться вплоть до заключительной стадии предварительного следствия, когда свидетель вдруг неожиданно для себя может оказаться обвиняемым. Ведь все зафиксированные дознанием и следствием его объяснения и показания оцениваются в совокупности с другими доказательствами по делу. Приведу лишь один пример из практики.

Группа сильно подгулявших мужчин в поисках добавки решила нанести визит знакомой, подпольно приторговывающей спиртным, договорившись: не даст — отнять силой вожделенный продукт. Обвиняемый, а по сути свидетель В. в сговоре и разбое не участвовал. Он, еще не утративший благоразумия, попав вместе с другими в квартиру потерпевшей, наоборот, попытался не "раздуть пожар" еще больше доступными ему средствами. Усадил хозяйку на диван, уговаривал не вступать в неравную схватку с буйствующими во хмелю мужиками и сам сел рядом, чтобы защитить женщину от возможного избиения. Однако вместо того, чтобы подробно и точно занести показания свидетеля В. в протокол, следователь лишь кратко отметил, что В. приказал Ж. сидеть на диване и тем самым способствовал группе открыто похищать имущество потерпевшей. Слово "сиди", сказанное в ее защиту, в суде обернулось обвинением в отношении В. И он был осужден на длительный срок лишения свободы. А будь при допросе В. адвокат, все было бы иначе, действительно справедливо.

Мне могут возразить, что ранний допуск адвоката к участию в деле может отрицательно сказаться на ходе следствия. Согласиться с этим — значит признать, что следователь действительно для "пользы" дела искажает суть показаний свидетеля и во что бы то ни стало стремится закончить его обвинительным заключением. То, что услышит адвокат при допросе свидетеля, он ведь может узнать и от самого свидетеля, который после допроса вправе воспользоваться юридической помощью адвоката, не разглашая при этом данных предварительного следствия. Да адвокату и не обязательно, не нужно знать все. А кроме того, на практике он и так в соответствии с законом практически всегда узнает данные предварительного следствия задолго до его окончания. И дело от этого ничуть не страдает. Еще один контраргумент: показания, полученные с участием адвоката, свидетелю потом, в судебном заседании, будет весьма непросто изменить, тем более отказаться от них, что сегодня, к сожалению, происходит довольно часто.

ВМЕСТО "эпилога" хотел бы привести небольшой отрывок из повести Д.Алекса "Я третий нанесла удар".

"— Я подозреваюсь в убийстве..? — спокойно спросила Люси.— Если да, то попрошу дать мне возможность связаться с моим адвокатом. Кажется, я имею на это право.

— Разумеется, имеете,— ответил инспектор Скотланд-Ярда Паркер. — Если бы Вас подозревали в убийстве, Вы могли бы отказаться от любых показаний до встречи с ним. Но, по-моему, это Вы высказали такое предположение. Я этого не сказал".

Чем не идеальная иллюстрация к нашей теме?

Михаил ВОЛЧЕК,
заместитель начальника отдела правовых консультантов Секретариата Конституционного суда Республики Беларусь

ТРАНСПОРТ

Вместо рынка получили хаос

Многократно в сравнении с 1990-1991 гг. уменьшились объемы перевозок автомобильным транспортом общего пользования. В автопарках республики простаивают многие десятки тысяч невостребованных грузовиков, лишь на 20-30% используются производственные мощности по ремонту и обслуживанию подвижного состава, без работы тысячи квалифицированных работников. На протяжении последних 4-х лет из-за отсутствия средств не обновляются используемые еще автобусы, легковые такси. Словом, отрасль постепенно вымирает.

В то же время, как грибы после дождя, растут многочисленные частные транспортно-экспедиционные фирмы и фирмочки, которым безразличны интересы государства. Сиюминутную выгоду им обеспечивает отсутствие нормативных актов, регламентирующих деятельность такого рода предприятий.

И на госпредприятиях появилась "мода" на собственные автохозяйства. Дорожно-строительные и дорожно-эксплуатационные организации, для обслуживания которых в основном создавались автотранспортные предприятия общего пользования, в последние годы стали развивать специальные службы, расходуя средства дорожных фондов на приобретение техники и строительство производственной базы для ее обслуживания.

Можно было бы еще понять руководителей этих дорожных организаций, если бы себестоимость перевозок грузов собственным транспортом была ниже или хотя бы на уровне той, что у автотранспортников. Но получается-то наоборот: перевозки обходятся на 30—60% дороже. Выходит, на эти суммы уменьшаются средства, направляемые на строительство и ремонт дорог.

Недостатки и упущения в эксплуатации ведомственного транспорта выражаются в нарушениях норм расхода топлива и пробегов автошин, в нормировании и организации труда водителей и ремонтных рабочих, высоком уровне накладных расходов. Это только некоторые из причин, повышающих себестоимость перевозок, пока еще недоступные контролю налоговых инспекций.

Прав был известный баснописец, относя к беде случай, когда пироги печет сапожник, а сапоги шьет пирожник. Но в данном случае государство, при наличии многочисленных контролирующих органов из-за несовершенства подзаконных актов о дорожном строительстве несет невосполнимые потери в виде роста расходов на строительство и содержание автодорог. Этих потерь можно было бы избежать, если бы разница в стоимости транспортных услуг автотранспорта общего пользования и собственных автомобилей относилась на прибыль владельцев ведомственного транспорта.

Мы ни в коем случае не выступаем против нормального соревнования за привлечение клиента. Но не может быть конкурентной среды, если предприятия, особенно финансируемые из бюджета, не заинтересованы в снижении себестоимости продукции и услуг.

Пока не созданы биржи транспортных услуг, для ориентира заказчикам транспорта Министерство транспорта могло бы еженедельно (или ежемесячно, в зависимости от темпов инфляции) рассчитывать и публиковать средние по республике тарифы на грузовые автомобильные перевозки транспортом общего пользования. Завышаешь тарифы — теряешь клиентов, не хочешь снижать цены на услуги — прогораешь...

Избыток транспортных средств на рынке вынуждает автомобилистов осуществлять перевозки для российских заказчиков, куда направляются сотни машин с водителями.

А у себя дома предприятия-изготовители отгружают продукцию автотранспорту других стран. При этом вперед выдвигаются не интересы нашего государства и не более выгодный уровень транспортных тарифов, а личные, порой корыстные, интересы работников сбытовых служб заводов. Вместе с продукцией вывозятся за границу и возможные, но безвозвратно потерянные для державы налоговые поступления.

Официальные органы в нашей республике никак на это не реагируют, в то время как другие государства такого положения не допускают, защищают собственные интересы, в том числе и на рынке транспортных услуг.

Вариантов, могущих заинтересовать отечественных грузоотправителей в использовании автотраспорта республики, много. Один из них: при отправке продукции автотранспортом других государств грузоотправитель вносит в бюджет государства 20% от стоимости перевозки — столько, сколько теряет бюджет из-за недопоступления налогов.

Критическая ситуация сложилась и с пассажирским транспортом общего пользования. Многомиллиардные убытки отрасли обусловлены ростом себестоимости пассажирских перевозок, сокращением подвижности населения и большим количеством льготников. Государственные органы, предоставив право бесплатного проезда почти половине населения, не только не в состоянии возместить расходы транспортникам на их перевозку, но и не позволяют устанавливать соответствующие затратам тарифы на проезд.

Работники пассажирского транспорта ни в коей мере не против льгот. Но пусть эти льготы будут предоставлены каждому в рублях, а в автобусах все граждане приобретают билеты. Пока же льготы реализуются за счет транспортников. А у них самих карман пустой.

Нет средств на новые автобусы, на запчасти для сотен машин, еще способных служить людям.

Если бы транспортная работа на маршруте стала выгодной, можно было бы привлечь большое количество автобусов, имеющихся в различных ведомствах республики. Этому, кстати, мешает и отсутствие нормативных актов по работе пассажирского транспорта в условиях рыночной экономики.

Нет порядка и в организации работы такси. Частные владельцы успешно конкурируют с таксопарками за счет сокрытия от налогов собственных доходов (работая без таксометров, а порой и без лицензии). Зарегистрированный частник платит в бюджет лишь 2% от суммы налогов, приходящихся на одного водителя таксопарка. Бюджет недополучает огромные суммы, доводятся до банкротства законопослушные налогоплательщики — таксомоторные парки.

Огромное количество проблем, обрушившихся на транспорт в процессе перехода к рыночной экономике, требует безотлагательного решения, еще до акционирования.

Виктор ПЕТРУШКО,
гл.экономист производственного объединения "Могилевоблавтотранс"

АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

"Этот период надо "переболеть"...

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Да, многие заводы, связанные с большими экспортными поставками, оказались в чрезвычайно трудном положении. Да, их прибыль "съела" инфляция. Пострадали, можно сказать, лучшие из лучших, когда доллар начали жестко "привязывать" к нашему белорусскому рублю. И я прекрасно понимаю, что эта мера обернулась несправедливостью по отношению к отдельным коллективам.

В самом незавидном положении оказались те предприятия, которые при контрактах закладывали минимальную прибыль. К примеру, тракторный завод, выигравший, как многим тогда казалось, успешно тендерные торги в Пакистане. А сейчас он терпит огромные убытки. Гораздо меньше проблем, скажем, у МАЗа, который поставляет свои автомобили в основном в Россию, причем в контрактах за основу у него была взята долларовая цена. А российский рубль, как видим, стабилизируется, и завод попал даже в выгодное положение. В общем, в меньшей мере пострадали те предприятия, которые в контрактах закладывали большую прибыль.

— Отсюда и неоднозначная оценка курса правительства на укрепление белорусского рубля со стороны руководителей предприятий — членов БНПА?

— Вот именно. Как бы трудно сегодня ни было отдельным коллективам, стабилизация валюты — это надежда на выход из общеэкономического кризиса. Иного пути нет. Укрепление финансовой основы экономики даст возможность легче решать проблемы производства. Так что этот период всем нам надо "переболеть". Тем более, что антикризисные меры уже дали некоторые результаты. Что бы там ни говорили, но темпы инфляции упали. Цены уже не взлетают еженедельно, как раньше. Было много прогнозов по поводу холодной и голодной зимы, срыва весеннего сева, но перезимовали, отсеялись. Так что, страдая вместе со своим коллективом, попавшим в рыночные жернова, многие руководители думают и об этом.

Кое-кто меня может осуждать, но в данном случае, с которого мы начали разговор, я занял позицию не отдельных пострадавших коллективов, а общегосударственную. Хотя понимаю, что уровень жизни населения остается крайне низким.

— Откуда же ему повышаться, если объемы производства по-прежнему падают? Этот спад антикризисные меры пока не остановили. Тогда какое может быть укрепление белорусского рубля? Вот и ожидают многие "черного вторника" по образцу российского...

— Считаю, что такого у нас не произойдет. Возможен некоторый инфляционный разгон, снижение курса рубля, но обвального не должно быть. Ведь посмотрите — в целом по республике экспорт превышает импорт, т.е. долг наш не растет. Если бы он рос, то можно было ожидать какого-то финансового фиаско, дестабилизации, неожиданного краха. Я этого пока не предчувствую, хотя опять же понимаю всю тяжесть нашего экономического положения. Это во-первых.

Во-вторых, обратите внимание на ситуацию в России — там тоже падение производства. Останавливаются предприятия, людям месяцами не выплачивается зарплата. И там правительство держит жесткий курс на укрепление российской валюты. И мы с вами прекрасно знаем, что промышленность, и в целом экономика Беларуси и России, — это как два сообщающихся сосуда. Может быть, с некоторой временной разницей в уровнях. Но мы тесно взаимосвязаны. Теперь — и с курсом российского рубля тоже.

Впрочем, и мировой опыт показывает, что там, где идет укрепление собственной валюты, многие предприятия, особенно экспортеры, ставятся в затруднительное положение. Другое дело, как и какими темпами проводится эта политика. В США, например, за пятилетие в начале 80-х годов доллар "потяжелел" вдвое. Но там правительство имело возможность выделить большие льготные кредиты на техническое перевооружение предприятий, действовал закон о банкротстве, в результате чего значительное количество производств было перекуплено отечественными или иностранными инвесторами. В комплексе с другими мерами повышалась конкурентоспособность американских товаров.

И еще. Многие руководители связывают свои беды со стабилизацией, с их точки зрения сомнительной, белорусского рубля. А это не совсем так. Падение производства в большей мере отразилось на финансовом положении предприятий. И это тоже нельзя не учитывать.

— И все-таки, Михаил Федорович, что же делать нашим предприятиям-экспортерам? На их продукцию спрос упал, они затоварились.

— Продать эту продукцию со складов по себестоимости. Иного выхода нет. Как бы этому ни противилась экономическая логика, каково бы ни было желание руководителей за счет цен поправить финансовое положение коллективов. Потерь уже не избежать, но завтра эти потери будут еще более ощутимыми. Кстати, разрешение на такую продажу есть, оно согласовано с Минторгом. Словом, надо напрячь все усилия, чтобы попытаться найти приемлемый рынок сбыта. Повторяю: рынок есть рынок, сегодня никто никому не сможет помочь. Даже правительство, несмотря на свои обещания.

Видимо, только сейчас многие их моих коллег-промышленников начинают усваивать неотвратимую реальность: надо работать на потребителя, осваивать новую продукцию, искать свою рыночную нишу. Впереди производства должен быть поставлен маркетинг. Иначе не выжить.

— Не мне вам говорить, сколь трудная эта задача — переориентировать производство...

Само собой разумеется, чтобы обеспечить конкурентоспособность продукции, нужны новые, современные технологии. Сегодня наши основные производственные фонды изношены или изнашиваются физически и морально. Это технологии во многом позавчерашнего дня. Но на обновление, техническое перевооружение нет никаких средств. И вот опять мы склоняемся к тому, что уже стало притчей во языцех: надо создавать СП, привлекать инвестиции.

— Но мы уже устали повторять, что иностранные инвесторы на предложения по крупным и даже мелким проектам не откликаются. Они не видят в республике тех условий, в которых могут быть хозяевами своего капитала...

— И прежде всего условий и гарантий, обеспеченных четким законодательством. До сих пор обсуждение и принятие законов в Верховном Совете происходило с учетом в большей мере наших интересов и в меньшей — иностранных инвесторов. Поэтому новый парламент должен, как я понимаю, в первую очередь заняться разработкой и принятием целого пакета законов, разрывающих этот замкнутый круг. Путем обеспечения гарантий, защиты инвестиций, частной собственности, в том числе на землю. Это как воздух нужно нашей полулежащей экономике. Иначе сдвигов не будет, и выползать нам из нищеты придется долгие и долгие годы.

Беседовал Василий РОЩИН

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Все мы сегодня ощущаем негативные последствия проблем, с которыми сталкиваются предприятия сферы материального производства. Решать их следовало бы исходя из экономической теории и накопленной практики. Увы... Не всегда это принимается во внимание.

Штрихи к экономическому зазеркалью

ПЕРЕОЦЕНКА ПАССИВОВ

Возьмем определение доли государственной собственности в капитале акционерных банков, первоначально созданных из вкладов предприятий. Это вопросы переоценки пассивов, которыми никто в нашей республике не занимался. Переоценивали только активы. Если бы занимались и первым, то предприятия-вкладчики имели бы значительную сумму финансовой недвижимости и соответствующие дивиденды, необходимые для структурной перестройки материального производства.

Парадоксы, вызванные неумением или нежеланием экономических ведомств переоценивать пассивы, особенно остро проявились на арендных предприятиях. Так, например, Минский подшипниковый завод, работавший пять лет на аренде, каждый год имел прибыль и аккуратно переоценивал активы. При подведении итогов арендного периода на заводе хотели определить долю коллективной собственности по методическим указаниям Мингосимущества, но оказались... должны родному государству. Экономическая же логика такова: если каждый год завод имел прибыль и покупал основные и оборотные средства для расширения предприятия, то это имущество должно переоцениваться не только как активы (средства), но и как пассивы (источники их приобретения). Такое же положение возникло и на многочисленных арендных транспортных предприятиях республики.

Поэтому очевидно, что надо обеспечить соответствие теории и экономической практики путем разработки и реализации методических рекомендаций по переоценке пассивов. В таком случае коллективы прибыльно работавших арендных предприятий получат свою законную долю собственности в капитале, а акционерные банки восстановят справедливость в структуре уставного фонда и одновременно имидж делового партнера, который честно зарабатывает свой хлеб.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

С точки зрения теории, рента — это прибыль с капитала, а рентабельность — отношение прибыли к капиталу (активам). Если на одном предприятии рентабельность капитала минус 5% (убыточность), на другом + 10%, а на третьем + 50%, значит, есть объективная информация для вывода об эффективности работы. Однако это теория. А наша практика такова: рентабельность означает отношение прибыли к себестоимости продукции. Именно так за предыдущие десятилетия рассчитывалась рентабельность на всей территории СССР. Так ее считают и сейчас во многих государствах СНГ, в том числе в Беларуси. Рыночной переориентации в экономическом мышлении не произошло.

Не способствовали этому процессу наши экономические ведомства. Более того, в финансовой отчетности предприятий, утвержденной Министерством финансов, нет даже такого показателя, как прибыль после налога. Прибыль после налога и рентабельность капитала считают обязательно все иностранные партнеры наших предприятий.

Очевидно, что этот пробел тоже нужно ликвидировать. Тогда появится основной показатель для оценки труда наемного директора государственного и частного предприятия.

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ

На собственном опыте общения с директорами предприятий убеждаюсь в том, что рентабельность капитала и платежеспособность предприятия еще не воспринимаются как индикаторы финансового состояния вверенного им объекта хозяйствования. Потребность в постоянном анализе изменяющейся финансовой ситуации возникает только в реальной рыночной экономике: когда банкротство не только теория, но и практика. К сожалению, предложенные нашими экономическими ведомствами методические рекомендации по оценке финансового положения предприятия ("НЭГ" N 38 за 1994 г. и N 15 за 1995 г.) заслуживают серьезной критики.

Здесь следует дать элементарные конкретные показатели платежеспособности:

$$\text{финансовая независимость} = \frac{\text{собственный капитал}}{\text{активы}}$$

$$\text{ликвидность} = \frac{\text{оборотные средства (без запасов)}}{\text{краткосрочная задолженность}}$$

Если собственный капитал составляет меньше половины активов, то это предприятие — потенциальный банкрот. Если краткосрочная задолженность больше, чем легкореализуемые активы (числитель), а коэффициент меньше единицы, то рассчитывать на дополнительные кредитные ресурсы не приходится. Плохая платежеспособность — это не только характеристика работы предприятия, но и руководителя, приведшего трудовой коллектив к банкротству фирмы.

БАЛАНС ПРЕДПРИЯТИЯ

Проблема соответствия теории и практики касается также достоверности баланса предприятия и профессионализма тех авторов, которые его придумали. Для сравнения можно привести модель белорусского и европейского баланса (здесь теория и практика подошли ближе).

МОДЕЛЬ БАЛАНСА БЕЛОРУССКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

АКТИВ	ПАССИВ
1. Долгосрочные активы	1. Источники собственных средств — уставный фонд — фонды и резервы — нераспределенная прибыль
2. Нематериальные активы	2. Долгосрочные финансовые обязательства
3. Текущие активы — запасы — дебиторская задолженность — денежные средства	3. Расчеты и прочие пассивы
Итого активы (1 + 2 + 3)	**Итого пассивы (1 + 2 + 3)**

МОДЕЛЬ БАЛАНСА ФРАНЦУЗСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

АКТИВ	ПАССИВ
1. Недвижимость — нематериальная — материальная — финансовая	1. Собственный капитал — капитал — фонды и резервы — прибыль после налога
2. Оборотные средства — запасы — дебиторская задолженность — денежные средства	2. Заемные средства — долгосрочные займы — краткосрочная задолженность
Итого активы (1 + 2)	**Итого пассивы (1 + 2)**

Сопоставление двух моделей баланса дает основание сделать вывод о необходимости привести наш финансовый документ в соответствие с европейской практикой. Тогда собственник сможет отслеживать рентабельность капитала и платежеспособность фирмы, делать своевременные выводы о соответствии наемного директора занимаемой должности.

АМОРТИЗАЦИЯ

Отличие практики движения амортизационных отчислений от теории тоже заслуживает внимания и принятия конкретных решений со стороны экономических ведомств республики. С точки зрения теории, амортизация основных фондов должна использоваться для их простого воспроизводства. Однако на практике это не обеспечивается по одной простой причине: в плане счетов бухгалтерского учета не предусмотрели номер счета, на котором бы учитывали приход амортизации и расход по назначению, а также неиспользованный остаток. В пассиве баланса не нашлось места для отражения сальдо амортизации за отчетный период. Амортизация при существующих бухгалтерских проводках попадает в себестоимость продукции, но не возвращается для финансирования своих инвестиций.

Такая практика существует с 1992 года после введения нового плана счетов. Раньше амортизация включалась в фонд развития предприятия и использовалась для финансирования инвестиций.

ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ФОНДЫ

Свято место пусто не бывает. Поэтому вместо амортизации придумали другие источники — внебюджетные отраслевые централизованные инвестиционные фонды. Рекомендовали включить в себестоимость продукции подведомственных государственных предприятий до 1% затрат, 15% амортизации и изымать эти деньги в общий "котел". Туда перечисляют деньги все субъекты хозяйствования, а оттуда получают избранные.

Способы получения желанных централизованных капиталовложений могут быть разными. Их изучение может дать много интересной информации к размышлению. Однозначно одно: всякие внебюджетные фонды завышают издержки, приводят к росту цен и сокращению сбыта продукции.

К ВОПРОСУ О НЕПЛАТЕЖАХ

С точки зрения теории, предприятия вправе выбрать учетную политику для отражения сбыта продукции и объема продаж: по отгрузке или по оплате. Если учет реализации продукции ведется по отгрузке, то налоги надо платить сразу, когда товар еще числится как дебиторская задолженность. Если же по оплате, то налог платится тогда, когда на расчетный счет поступила выручка от реализации.

Выбор нашей учетной политики склоняется в сторону учета по оплате. Дебиторская задолженность при этом растет до катастрофических размеров. Отсюда нехватка оборотных средств, потребность в краткосрочных кредитах, большие финансовые издержки по процентам за кредиты, снижение платежеспособности, убыточность и банкротство. Вот такая цепь.

Если учетную политику в административном порядке рекомендовать одну — по отгрузке, то продавец будет думать, как быстрее обеспечить оплату своего продукта. В мировой практике применяется именно этот вариант учетной политики. Ведь каждое предприятие имеет не только дебиторскую задолженность (активы), но и кредиторскую (пассивы). Задача финансового менеджера в рыночной экономике состоит в том, чтобы найти равновесие в этих долгах. Кроме того, заключая контракты на поставку товара, нужно предусматривать гарантии оплаты дебиторской задолженности в установленные сроки вплоть до уменьшения активов покупателя.

Решение этих методических вопросов поможет сдвинуть проблему неплатежей с мертвой точки при условии, конечно, что и государство само будет вовремя платить по своим счетам и жить по средствам. Не только предприятие, но и государство может стать неплатежеспособным и банкротом.

Приведенный краткий обзор несоответствия теории практике по некоторым вопросам конкретной экономики может быть использован для выработки последующих мер по выходу из кризиса сферы материального производства республики.

**Галина СУША,
доцент Академии управления при Кабинете Министров Республики Беларусь**

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

№ 25 Июнь ' 95



О порядке отчислений во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции

Письмо ГТНИ при Кабинете Министров РБ N 02-03/2381 от 01.06.95г.

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь по вопросу отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции сообщает.

1. При реализации продукции (работ, услуг) за свободно конвертируемую валюту и за российские рубли следует производить отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции в общеустановленном порядке.

2. Отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции учитываются при формировании отпускной цены, исключаются в первоочередном порядке из выручки от реализации продукции (работ, услуг), товарооборота, дохода, валового дохода и не учитываются при расчете отчислений во внебюджетные фонды местных Советов депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилищного фонда, в другие внебюджетные фонды, а также при расчете акцизов, налогов на добавленную стоимость, топлива, прибыль и других платежей, уплачиваемых в бюджет.

На основании изложенного, при исчислении налога на добавленную стоимость по импортированным товарам, выручку следует уменьшать на 1% отчислений во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции.

В тех случаях, когда предприятие реализует импортированные товары, облагаемые налогом, и импортированные товары, по реализации которых в соответствии с действующим законодательством установлена льгота, облагаемый оборот уменьшается на 1% отчислений во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции в части, приходящейся на облагаемый оборот.

3. Что касается определения дохода при исчислении 1% по банкам, то разъяснение будет сообщено позднее, т.е. после регистрации разъяснения по вопросу о порядке отчислений во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции в Министерстве юстиции Республики Беларусь.

Первый заместитель председателя

Н.К.ВОРОБЕЙ

О порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции

РАЗЪЯСНЕНИЕ

Министерства финансов Республики Беларусь N 09-13/260 и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/96 от 5 июня 1995 года

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 9.06.95г., рег. N 938/12

В связи с поступающими запросами о порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции Министерство финансов Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняют следующее.

1. Отчисления в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции (далее — внебюджетный фонд) производятся всеми субъектами хозяйствования, в том числе по работам (услугам), расчеты за которые производятся за счет бюджетных средств, бюджетными организациями — от выручки, полученной от хозяйственной деятельности.

2. Освобождены от уплаты платежей во внебюджетный фонд колхозы, совхозы и крестьянские (фермерские) хозяйства, межхозяйственные предприятия и организации, сельскохозяйственные кооперативы, подсобные сельские хозяйства предприятий и организаций и другие сельскохозяйственные формирования, относящиеся по действующему классификатору "Отрасли народного хозяйства" (175018), переизданным ГИВЦ Госкомстата Российской Федерации в 1992 году с учетом изменений, внесенных письмом Госкомстата Республики Беларусь от 24 января 1994 года N 01-03-22/132, к сельскому хозяйству.

3. Льготы по отчислениям во внебюджетный фонд для субъектов хозяйствования, реализующих продукцию по фиксированным ценам, а также получающих дотацию из бюджета, не предусмотрены.

4. Размер подлежащей перечислению суммы во внебюджетный фонд авансом не позднее 5 числа определяется исходя из облагаемого оборота месяца, предшествующего отчетному.

5. Отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции по предприятиям автомотосервиса производятся от стоимости оказываемых услуг, скидок и наценок, полученных от реализации запасных частей и материалов.

6. Для учреждений банков отчисления во внебюджетный фонд производятся от доходов, исчисленных как разница между суммой полученных процентов по выданным кредитам и уплаченным за купленные ресурсы за исключением суммы дохода, полученного от переоценки иностранных валют в связи с изменением официального курса белорусского рубля по отношению к иностранным валютам, устанавливаемого Национальным банком.

Кроме того, в облагаемый доход включается разница между доходами и расходами по покупке и продаже валюты, отражаемых по строкам 110 и 208 отчета формы N 2.

Отчисления производятся также от сумм, полученных за:

— оказание посреднических и консультационных услуг;

— управление активами по доверенности клиентов;

— открытие и закрытие счетов;

— выдачу и доставку наличных денег клиентам (за исключением расходов на приобретение денежной наличности);

— совершение расчетных операций;

— реализацию бланков — акций, сертификатов, чековых книжек, других бланков (за исключением расходов по их приобретению и изготовлению);

— комиссионные вознаграждения за конвертацию валют ближнего и дальнего зарубежья и по другим операциям;

— инкассацию денежной наличности, а также от доходов от лизинговой деятельности и доходов от других видов платных услуг, работ.

В связи с тем, что согласно Положению о принципе наращивания доходов и расходов коммерческими банками, утвержденному Национальным банком Республики Беларусь 22 ноября 1994 года N 58 (раздел 4), невзысканные в срок проценты по ссудам клиентов отражаются в бухгалтерском учете банков дважды, то во избежание двойного налогообложения в облагаемый доход включаются суммы процентов, фактически поступившие на корреспондентский счет банка.

Перечисление средств в указанный фонд производится за счет текущих затрат банка (счет 97 "Расходы банка").

От доходов, полученных банками по договорам, заключенным и выданным ссудам до 1 февраля 1995 года и не пролонгированным с 1 февраля 1995 года, отчисления во внебюджетный фонд не производятся.

7. По строительным организациям налог уплачивают тресты, объединения, комбинаты, фирмы и другие субъекты, являющиеся единым производственно-хозяйственным комплексом по выпуску конечной продукции.

Отчисления в указанный фонд генподрядчик и субподрядные организации производят исходя из объема работ, выполненных собственными силами.

8. Отчисления в фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции производят все предприятия Белорусской железной дороги самостоятельно от реализации продукции, работ и услуг по подсобно-вспомогательной деятельности, не входящей в баланс основной деятельности дороги.

Отчисления в указанный фонд от реализации продукции (работ, услуг) от основной деятельности по перевозкам производятся централизованно Управлением Белорусской железной дороги.

9. Для страховых организаций отчисления во внебюджетный фонд производятся с общей суммы балансовой прибыли.

10. Исключается из выручки и не учитывается при определении отчислений, подлежащих перечислению во внебюджетный фонд, выручка, полученная по продукции (работам, услугам) отгруженной (выполненным) до 1 февраля 1995 года.

11. Не производятся отчисления во внебюджетный фонд от внереализационных доходов.

12. При реализации предприятиями и организациями прочих активов (основных средств, МБП, материалов и др.) отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции производятся от валового дохода.

13. Данное разъяснение действует с 1 февраля 1995 года.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь

Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь

Н.К.ВОРОБЕЙ

О порядке исчисления чрезвычайного налога в 1995 году

Письмо ГТНИ при Кабинете Министров РБ от 12 июня 1995 года N 02/103

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь направляет для сведения и использования в практической работе выписки из Закона Республики Беларусь от 17 января 1995 года "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" (закон опубликован в газете "Звязда" 15 февраля 1995 года) (приложение 1) и постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 16 марта 1995 года N 142 "О мерах по реализации Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" (постановление опубликовано в газете "Национальная экономическая газета" 12 апреля 1995 года) (приложение 2).

Первый заместитель председателя

Н.К.ВОРОБЕЙ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к письму Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 года N 02/103

ВЫПИСКА
из Закона Республики Беларусь от 17 января 1995 года
"О бюджете Республики Беларусь на 1995 год"

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Статья 10. Установить, что в 1995 году все юридические лица, включая иностранные, их филиалы, представительства, отделения и другие обособленные подразделения независимо от форм собственности (за исключением коллегии адвокатов, предприятий и организаций Белорусского товарищества инвалидов по зрению, Белорусского общества инвалидов, Белорусского общества глухих) уплачивают чрезвычайный налог в размере 12 процентов от фонда оплаты труда, исчисленного за счет средств, полученных от хозяйственной деятельности на территории Республики Беларусь, за исключением фонда оплаты труда за продукцию растениеводства (кроме цветов, декоративных растений), животноводства (кроме пушного звероводства) и рыбоводства. Чрезвычайный налог в размере 12 процентов от фонда оплаты труда уплачивают также объединения, содержащиеся за счет средств входящих в них предприятий и организаций. Суммы этого налога направляются на финансирование мероприятий по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к письму Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 года N 02/103

ВЫПИСКА
из Постановления Республики Беларусь от 16 марта 1995 года
"О мерах по реализации Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год"

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

2. Министерству финансов:

2.6. совместно с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь определить порядок внесения юридическими лицами установленного статьей 10 Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" чрезвычайного налога, предназначенного для финансирования мероприятий по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС.

Установить, что в 1995 году чрезвычайный налог исчисляется от фонда заработной платы, определяемого в соответствии с Инструкцией по статистике численности работников и заработной платы, утвержденной приказом Министра статистики и анализа 19 декабря 1994 года N 12 по согласованию с Министерством труда, Министерством экономики, Министерством финансов и Национальным банком.

Справочное бюро "НЭГ"

Продолжаем публикацию ответов на вопросы читателей, связанные с отдельными проблемами налогового законодательства

В каком порядке отражается в учете и облагается налогами продукция, сданная на склад сбыта в прошлые месяцы по определенной цене, и отгруженная в текущем месяце по другой цене, которая ниже первоначальной, т.е. произошла уценка готовой продукции?

Если уценка действительно проведена при наличии достаточных оснований, то отражение продукции в учете и уплата налогов производятся в обычном порядке.

Бухгалтерия выплачивала командировочные членам ВТК и относила их на себестоимость как материальные затраты. Правомерно ли это?

Нет, неправомерно. Действующим законодательством не предусмотрено отнесение на себестоимость как материальных затрат командировочных расходов членов ВТК. В данном случае эти выплаты рассматриваются как вознаграждение работников, не состоящих в штате предприятия.

Командировочные расходы являются материальными затратами членов ВТК и оплачиваются ими из сумм, причитающихся к выплате за произведенные согласно договорам подряда работы (услуги).

Ответы подготовлены главным экономистом финансового управления Мингорисполкома Александром Груздовым

Об утверждении Правил розничной торговли новыми автомототранспортными средствами и сельскохозяйственной техникой в Республике Беларусь

Приказ Минторга РБ N 6 от 23.01.95г.

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить и ввести в действие с 1 февраля 1995г. согласованные с Министерством внутренних дел и Министерством сельского хозяйства и продовольствия Правила розничной торговли новыми автомототранспортными средствами и сельскохозяйственной техникой в Республике Беларусь (прилагаются).

2. Органам управления торговли довести настоящие Правила до субъектов хозяйствования, осуществляющих розничную торговлю новыми автомототранспортными средствами и сельскохозяйственной техникой, и обеспечить контроль за их соблюдением.

3. Принять к сведению, что в настоящее время:

3.1. действуют следующие нормативные акты:

Правила регистрации и учета автомототранспортных средств на территории Республики Беларусь, утвержденные приказом Министерства внутренних дел Республики Беларусь от 13 июля 1993г. N 130;

Правила регистрации и учета тракторов, прицепов и полуприцепов к ним, самоходных мелиоративных, дорожно-строительных и сельскохозяйственных машин, в том числе машин, изготовленных на базе тракторов, на территории Республики Беларусь, утвержденные приказом министра сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 18 ноября 1993г. N 105;

3.2. справки-счета приобретаются в Белорусском фонде безопасности дорожного движения по заявкам предприятий торговли;

3.3. при совершении сделок имущественного характера на сумму, превышающую тысячекратную минимальную заработную плату, представляется декларация о доходах (постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15 марта 1994г. N 149).

4. Признать утратившим силу приказ Министерства торговли СССР от 22 декабря 1977г. N 256.

Заместитель министра Т.К.КРИВЕНЯ

ПРАВИЛА

розничной торговли новыми автомототранспортными средствами и сельскохозяйственной техникой в Республике Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 31.01.95г., рег. N 734/12

Общие положения

1. Настоящие Правила розничной торговли новыми автомототранспортными средствами и сельскохозяйственной техникой в Республике Беларусь (в дальнейшем — Правила) разработаны в соответствии с Законом Республики Беларусь "О защите прав потребителей" и распространяются на все субъекты хозяйствования (юридические лица и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица) независимо от формы собственности, реализующие новые автомототранспортные средства (автомобили, мотоциклы, прицепы, номерные агрегаты к ним — двигатели, шасси, кузова, рамы) и новую сельскохозяйственную технику (тракторы, мини-тракторы, мотоблоки, прицепы и полуприцепы к ним, навесные орудия, самоходные мелиоративные, дорожно-строительные и сельскохозяйственные машины, номерные агрегаты к ним).*

2. Субъекты хозяйствования, которые производят продажу автомототранспортных средств (в дальнейшем — продавец), должны иметь лицензию на ведение розничной торговли, выданную исполкомом Совета депутатов, а также сертификат на техническое обслуживание, ремонт, предпродажную подготовку и продажу легковых автомобилей, мотоциклов и их составных частей, выданный органом по сертификации услуг автомотосервиса. Лицензия и сертификат выдаются в установленном порядке.

3. Продавец руководствуется законодательными и иными нормативными актами о торговле, Основными правилами ведения розничной торговли и торгово-производственной деятельности на территории Республики Беларусь, а также настоящими Правилами.

4. Продавец несет ответственность за качество и комплектность реализуемых автомототранспортных средств. Качество и комплектность автомототранспортных средств должны соответствовать требованиям нормативно-технической документации (стандартам, техническим условиям) и (или) договора поставки.

Не допускаются к реализации автомототранспортные средства, подлежащие обязательной сертификации, без сертификатов соответствия или свидетельства о признании сертификата, выданных в установленном порядке.

5. Автомобили и сельскохозяйственная техника продаются лицам, достигшим 18-летнего возраста, а мототранспортные средства — 16-летнего возраста.

6. Комиссионная торговля автомототранспортными средствами производится по особым правилам.

7. Настоящие Правила вывешиваются в доступном для покупателя месте.

Подготовка к продаже и продажа автомототранспортных средств

8. Продавец обязан обеспечить хранение автомототранспортных средств в условиях, гарантирующих сохранность качества и товарного вида и соответствующих нормативно-технической документации.

9. Автомототранспортные средства должны пройти предпродажную подготовку в соответствии с Положением о порядке организации предпродажного, гарантийного и послегарантийного обслуживания технически сложных товаров. В сервисной книжке или ином заменяющем ее документе делается отметка о проведении такой подготовки. Без указанной отметки в документе автомототранспортные средства продаже не подлежат.

10. Продавец должен предоставить покупателю возможность до оформления покупки проверить качество выполненных работ по предпродажной подготовке автомототранспортного средства, его укомплектованность, а также ознакомиться с инструкцией о порядке ухода и эксплуатации.

Инструкция о порядке ухода и эксплуатации, другие документы на автомототранспортное средство иностранного производства должны быть переведены на государственный язык Республики Беларусь без взимания дополнительной платы.

11. Продавец должен обеспечить квалифицированную помощь в выборе автомототранспортного средства, ознакомить покупателя с имеющимися в продаже марками и моделями.

Автомототранспортные средства должны быть размещены в торговом зале или в других, удобных для реализации местах таким образом, чтобы обеспечить свободный доступ к ним покупателей для осмотра.

Продажа сопутствующих товаров, запасных частей к ним и предоставление покупателю комплекса дополнительных услуг за отдельную плату (хранение автомобилей по сохранной расписке в течение срока, установленного соглашением сторон, заправка бензином и др.) регулируются иными нормативными актами.

12. На проданный автомобиль, мотоцикл, прицеп продавец должен выдать покупателю: сервисную книжку, инструкцию о порядке ухода и эксплуатации, товарный (кассовый) чек или иной документ, удостоверяющий факт получения денег через банковские учреждения при безналичной форме расчетов, набор инструмента, входящий в комплект автомототранспортного средства, если такой набор предусмотрен изготовителем, документ, подтверждающий законность получения автомототранспортного средства (технический паспорт, приемосдаточный акт завода-изготовителя, таможенные документы) и справку-счет установленной формы, удостоверяющую право собственности на автомототранспортное средство и необходимую для регистрации его в органах Государственной автомобильной инспекции Министерства внутренних дел Республики Беларусь**.

При продаже тракторов, мини-тракторов, мотоблоков, прицепов и полуприцепов к ним, самоходных мелиоративных, дорожно-строительных и сельскохозяйственных машин и номерных агрегатов покупателю выдаются: предусмотренная изготовителем техническая документация (сервисная книжка, техническое описание и инструкция по уходу и эксплуатации, технический паспорт), набор инструмента, если такой набор предусмотрен изготовителем, товарный (кассовый) чек или иной документ, удостоверяющий факт получения денег через банковские учреждения при безналичной форме расчетов, а также справка-счет установленной формы, удостоверяющая право собственности на данный агрегат и необходимая для регистрации его в органах Главной государственной инспекции по надзору за техническим состоянием машин и оборудования Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (сельскохозяйственная техника)*** и Государственной автомобильной инспекции Министерства внутренних дел Республики Беларусь (номерные агрегаты к автомототранспортным средствам).

В случае утраты покупателем справки-счета на приобретенное автомототранспортное средство продавец выдает ему дубликат, заверенный круглой печатью продавца, подписями руководителя и главного (старшего) бухгалтера.

Последствия продажи автомототранспортных средств ненадлежащего качества

13. Гарантийный срок на автомототранспортное средство устанавливается нормативно-технической документацией или определяется договором, заключенным в письменной форме, а также может устанавливаться законодательством.

Исчисление гарантийного срока начинается со дня продажи автомототранспортного средства покупателю, если иное не предусмотрено нормативно-технической документацией или законодательством.

14. Изготовитель, продавец обязаны обеспечить возможность использования автомототранспортного средства в течение срока его службы.

В этих целях изготовитель, продавец обеспечивают техническое обслуживание и ремонт автомототранспортных средств, а также выпуск, поставку и продажу в торговой и ремонтной сети в необходимых для ремонта и технического обслуживания объемах и ассортименте запасных частей в течение срока производства автомототранспортных средств, а после снятия их с производства — в течение срока службы, при отсутствии такового — в течение 10 лет.

В течение указанных сроков изготовитель, продавец должны обеспечить наличие необходимых запасных частей.

15. Убытки, причиненные владельцу в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения изготовителем либо продавцом своих обязанностей, которые определены пунктом 14 настоящих Правил, подлежат возмещению в полном объеме.

16. Проданные автомототранспортные средства в случае обнаружения в них недостатков, не оговоренных продавцом, и скрытых производственных дефектов в период гарантийного срока пользования по выбору владельца должны быть заменены на новые аналогичной модели или другой модели с соответствующим перерасчетом покупной цены, либо в них должны быть безвозмездно устранены недостатки или возмещены расходы по их устранению, либо соразмерно уменьшена покупная цена. Владелец также вправе расторгнуть договор купли-продажи с возмещением понесенных убытков.

17. При возникновении недостатков в изделиях, входящих самостоятельными элементами в автомототранспортные средства и имеющих собственные гарантий-

*) далее — автомототранспортные средства;

**) регистрации подлежат механические транспортные средства с рабочим объемом двигателя 50 куб.см и более и максимальной конструктивной скоростью более 50 км/час, а также прицепы к ним;

***) регистрации подлежат тракторы, мини-тракторы, прицепы и полуприцепы к ним, самоходные мелиоративные, дорожно-строительные и сельскохозяйственные машины. Мотоблоки не регистрируются.

ные сроки, покупатель вправе предъявить требование как в отношении всего автомототранспортного средства, так и отдельных, входящих в него, дефектных изделий.

18. Указанные требования предъявляются к продавцу автомототранспортного средства или предприятию, осуществляющему функции продавца по месту жительства покупателя.

В соответствии с профилем реализуемых товаров государственные торговые предприятия и торговые предприятия потребительской кооперации, не являющиеся продавцом товара, выполняют функции, связанные с исполнением перед владельцем обязательств предприятий-продавцов соответствующих систем торговли.

Функции, связанные с исполнением таких обязательств продавцов, основанных на иных формах собственности, выполняют созданные ими торговые предприятия, осуществляющие реализацию товаров соответствующего профиля, или предприятия, с которыми продавцы заключили соответствующий договор в части удовлетворения требований владельца автомототранспортного средства по поводу выявленных недостатков (далее — предприятия, осуществляющие их функции). Информация о предприятиях, осуществляющих функции продавца и изготовителя, должна быть предоставлена покупателю при заключении договора купли-продажи.

В случаях, предусмотренных договором купли-продажи, требования о безвозмездном устранении недостатков либо возмещении расходов по их устранению, могут предъявляться владельцем к изготовителю товара.

19. Требования владельца рассматриваются при предъявлении им надлежаще оформленного технического паспорта или иного заменяющего его документа. Началом срока предъявления перечисленных в данном пункте требований считается день регистрации продавцом, изготовителем (предприятиями, выполняющими их функции) личного заявления владельца.

20. Требование владельца в период гарантийного срока не подлежит удовлетворению, если:

владельцем не соблюдались требования заводской инструкции по эксплуатации автомототранспортного средства, в том числе по применению указанных в инструкции эксплуатационных материалов;

повреждение автомототранспортного средства произошло в результате аварии, не связанной с техническими неисправностями автомототранспортного средства;

узлы и агрегаты подвергались владельцем разборке или ремонту без предъявления автомототранспортного средства на пункт гарантийного ремонта или представителю завода на месте, если иное не предусмотрено изготовителем;

не было проведено очередное техническое обслуживание в соответствии с сервисной книжкой (или иным, заменяющим ее документом);

владельцем внесены в конструкцию автомототранспортного средства изменения, за исключением самостоятельной установки типовых комплектов деталей ручного управления, конструкции которых согласованы с заводом-изготовителем автомототранспортного средства;

владельцем автомототранспортного средства по своей инициативе или своими силами демонтированы стандартные узлы и детали и монтировались другие, не предусмотренные нормативно-технической документацией;

автомототранспортное средство использовалось на гонках или соревнованиях без согласования с заводом-изготовителем;

недостатки возникли вследствие действия третьих сил или непреодолимой силы.

Устранение недостатков, которые возникли по перечисленным в данном пункте причинам, производится на общих основаниях.

В случае обнаружения владельцем в пределах срока службы, но по истечении гарантийных сроков производственных, конструкционных или иных недостатков в автомототранспортном средстве, не связанных с износом, старением и другими физическими процессами в автомототранспортном средстве, требования владельца подлежат удовлетворению, если продавец (изготовитель) не докажет, что эти недостатки возникли после его продажи.

21. При разногласиях по вопросу возникновения недостатков (неисправностей) продавец, изготовитель (предприятия, осуществляющие их функции) обязаны провести экспертизу в порядке, установленном действующим законодательством. О времени и месте проведения экспертизы владелец должен быть своевременно уведомлен.

Владелец автомототранспортного средства вправе участвовать в проведении экспертизы лично либо через своего представителя.

Стоимость экспертизы оплачивается продавцом, изготовителем. В случае установления, что дефект произошел по вине владельца в результате нарушения им правил пользования или хранения, владелец возмещает продавцу, изготовителю стоимость экспертизы. В случае разногласий спор разрешается судом в установленном порядке.

22. Доставка автомототранспортного средства для ремонта, уценки, замены и возврат их покупателю осуществляются безвозмездно продавцом, изготовителем (предприятием, осуществляющим их функции). При неисполнении этих обязанностей продавец, изготовитель (предприятия, осуществляющие их функции) обязаны возместить необходимые расходы владельцу автомототранспортного средства, связанные с доставкой и возвратом товара.

23. Замена автомототранспортного средства с недостатками производится немедленно, а при необходимости проверки качества — в течение 14 дней с момента предъявления соответствующего требования владельцем. При выявлении скрытых мелких недостатков автомототранспортное средство подлежит обмену, если продавец, изготовитель (предприятие, осуществляющее их функции) в течение 14-дневного срока не произведут соответствующий ремонт за счет собственных сил и средств.

К скрытым мелким недостаткам технически сложного товара относятся недостатки, устранимые в течение 8-часовой рабочей смены и проявление которых не связано с потерей внешнего вида товара или его составных частей, с повторной заменой одного и того же элемента (составной части), и не более чем по трем различным элементам (составным частям).

При отсутствии у продавца (предприятия, осуществляющего его функции) необходимого автомототранспортного средства по независящим от него причинам в течение двухмесячного срока с момента письменного заявления покупателя, продавец (предприятие, осуществляющее его функции) обязан предоставить ему аналогичный товар другой модели с соответствующим перерасчетом.

При замене автомототранспортного средства гарантийный срок исчисляется заново со дня передачи его владельцу.

В случае невозможности замены товара аналогичным из-за его отсутствия по истечении указанного срока продавец (предприятия, осуществляющие его функции) вправе требовать расторжения договора купли-продажи. При возражении владельца вопрос разрешается в судебном порядке.

24. Устранение недостатков, обнаруженных в новом автомототранспортном средстве, производится в течение 14 дней с момента предъявления владельцем автомототранспортного средства соответствующего требования в соответствии с Положением о порядке организации предпродажного, гарантийного и послегарантийного обслуживания технически сложных товаров.

25. По требованию владельца продавец, изготовитель (предприятия, осуществляющие их функции) обязаны безвозмездно на время ремонта или замены автомототранспортных средств предоставить ему (с доставкой) аналогичный товар в соответствии с Положением о порядке организации предпродажного, гарантийного и послегарантийного обслуживания технически сложных товаров.

26. В случае задержки выполнения требования о предоставлении на время ремонта (замены) аналогичного автомототранспортного средства, а также устранения недостатков или замены продавец, изготовитель (предприятие, осуществляющее их функции) уплачивает владельцу неустойку в размере одного процента его розничной цены на момент уплаты неустойки за каждый день просрочки сверх установленных сроков.

27. В случае невыполнения требования владельца в сроки, предусмотренные пунктами 23 и 24 настоящих Правил, владелец вправе по своему выбору предъявить иные требования, вытекающие из пункта 16 настоящих Правил. Эти требования должны быть заявлены в течение 14 дней после получения уведомления продавца (предприятия, осуществляющего его функции) о невозможности удовлетворения ранее заявленного требования владельца.

28. При замене неисправного автомототранспортного средства на автомототранспортное средство той же модели, в случае изменения цены перерасчет стоимости не производится, а при замене на другую модель в случае изменения цены перерасчет стоимости производится исходя из цены, действующей на момент обмена.

При расторжении договора купли-продажи расчеты с владельцем производятся в случае повышения цены исходя из стоимости этого автомототранспортного средства на момент расторжения договора, а в случае снижения цены — и его стоимости на момент покупки.

В случае невозможности установления цены недоброкачественного автомототранспортного средства при его обмене или расторжении договора она определяется по соглашению сторон, а при недостижении соглашения — в судебном порядке.

Контроль и ответственность за несоблюдение Правил

29. Контроль за соблюдением настоящих Правил осуществляют уполномоченные на то органы в порядке, установленном действующим законодательством.

30. Нарушение Правил продажи автомототранспортного средства, допущенное продавцом, изготовителем (предприятиями, осуществляющими их функции) может быть обжаловано покупателем в суде в установленном законодательством порядке.

МАРКЕТИНГ

“Сделано в Республике Беларусь”

Нет смысла в очередной раз “перелопачивать” проблемы сбыта готовой продукции, которая все больше парализует предприятия Министерства промышленности Беларуси. Абсолютно очевидно, что отрасль давно уже нуждается в радикальных мерах по выходу из кризисного круга. Каковы же стратегия и тактика ее руководства в этой непростой ситуации?

Как сообщил генеральный директор Республиканского центра “Белпроммаркет” **Валентин БРАЙМ**, в целях развития производства товаров народного потребления и их сбыта на внутреннем и внешнем рынках коллегия Минпрома наметила ряд шагов по созданию механизма обеспечения производственно-сбытовой деятельности промышленных предприятий и организаций. Ставка сделана на укрепление и расширение полномочий вышеназванного центра, формирование в его структуре постоянно действующего информационно-выставочного комплекса и развитие фирменной торговли. Как первоочередные задачи расцениваются поручения о разработке типового положения “О дилерской и дистрибьюторской деятельности”, о создании головного бюро по развитию и координации работы фирм такого профиля. Таким образом, в ближайшее время опытные коммерсанты смогут официально сотрудничать с предприятиями Минпрома.

Для системной работы по участию промышленников в различных национальных и международных выставках в структуре центра создана специализированная фирма “Белиндустрияэкспо”. Она уже сумела зарекомендовать себя, успешно организовав недавно выставку в Молдове. Сейчас продолжает существенно пополнять свой календарный план на 1995-1996 годы.

С привлечением ряда действующих информационно-аналитических фирм республики под эгидой Центра создается межотраслевой консорциум “Белпроммаркет-информ” с автоматизированным банком данных коллективного пользования.

Не только о планах на будущее могут говорить специалисты “Белпроммаркета”. Уже в июле здесь завершается работа по формированию в Минске международной маркетинговой корпорации “Евро-авиапром” с участием 99 предприятий и организаций СНГ.

Начата подготовка проекта реконструкции площадей для создания на них выставочных экспозиций с общим названием “Сделано в Республике Беларусь”.

Татьяна СМИРНОВА

О лицензировании пожаро- и взрывоопасных производств и объектов с массовым пребыванием людей

Главное управление военизированной пожарной службы МВД — республиканский орган государственного пожарного надзора доводит до сведения заинтересованных субъектов хозяйствования Перечень пожаро- и взрывоопасных производств и объектов с массовым пребыванием людей, которые в соответствии с Законом Республики Беларусь “О пожарной безопасности” и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 271-1994г. подлежат в 1996 году лицензированию на право эксплуатации.

Указанный Перечень ежегодно дополняется и вступает в силу не ранее 6 месяцев с момента опубликования.

Порядок и условия выдачи лицензий регламентируются Положением о лицензировании видов деятельности в области обеспечения пожарной безопасности, зарегистрированным в Реестре Государственной регистрации 24.03.95г. N 803/12 и опубликованным в газете “Пожар” (N 3 за 1995 год).

Перечень

пожаро- и взрывоопасных производств и объектов с массовым пребыванием людей — субъектов хозяйствования, обязанных в соответствии с Законом Республики Беларусь “О пожарной безопасности” и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 271-1994г. получить в 1996 году лицензии на право эксплуатации

NN п/п	Наименование производства, объекта	Ведомственная принадлежность
	1. Производства	
1.1.	Производственно-промышленное торговое объединение “Полесье”, г.Пинск	концерн “Беллегпром”
1.2.	Совместное предприятие “Белвест”, г.Витебск	
1.3.	АО “Коминтерн”, г.Гомель	концерн “Беллегпром”
1.4.	Производственное прядильно-ниточное объединение, г.Гродно	
1.5.	Трикотажное АП “Купалинка” г.Солигорск	
1.6.	АП “Бобруйсктрикотаж”, г.Бобруйск	
1.7.	АО “Милавица”, г.Минск	
	2. Объекты с массовым пребыванием людей	
2.1.	Санаторий “Буг”, Жабинковский район Брестской области	фирма “Беларусь-курорт”
2.2.	Культурно-деловой центр ОАО “Классика и индустрия моды” (КИМ), г.Витебск	
2.3.	Гостиница “Турист”, г.Гомель	туристско-экскурсионная фирма “Беларусь-турист”
2.4.	Гостиница “Турист”, г.Гродно	
2.5.	Гостиница “Турист”, г.Могилев	
2.6.	Гостиница “Раница”, ООО “Раница”, г.Жодино	
2.7.	ОАО “Гостиница ”Планета”, г.Минск	

Перечень утвержден 12 июня 1995 года

О СПИСКЕ ПРОИЗВОДСТВ, ЦЕХОВ, ПРОФЕССИЙ И ДОЛЖНОСТЕЙ С ВРЕДНЫМИ УСЛОВИЯМИ ТРУДА, РАБОТА В КОТОРЫХ ДАЕТ ПРАВО НА СОКРАЩЕННУЮ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОТПУСК

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения № 89 от 29 июля 1994 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 30.09.1994г. рег. N 565/12

В соответствии со статьями 68 и 44 Кодекса законов о труде Республики Беларусь и во исполнение распоряжения Совета Министров Республики Беларусь от 14 января 1994 г. N 33р Государственный комитет Республики Беларусь по труду и социальной защите населения

ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить, согласованный с Минздравом, Госкомпромом, Минстройматериалов, Минтрансом, концерном "Беллегпром", Минфином и другими заинтересованными, Список производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (прилагается).

2. Установить, что:

право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск имеют работники, профессии и должности которых предусмотрены по производствам и цехам в соответствующих разделах Списка, независимо от ведомственного подчинения и форм собственности;

в счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в Списке, засчитываются лишь те дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня, установленного для работников данного производства, цеха, профессии или должности;

изменения и дополнения в Список вносятся по представлению министерств, государственных комитетов, ведомств, государственных объединений, которым переданы функции управления, и отдельных нанимателей при наличии заключения органов здравоохранения. Организации и учреждения, финансируемые из бюджета, дополнительно согласовывают с финансовыми органами расходы на эти цели;

министерства, государственные комитеты, ведомства, государственные объединения, которым переданы функции управления, отдельные наниматели в тех случаях, когда вредность работы на производстве уменьшается или устраняется, обязаны по согласованию с Государственным комитетом по труду и социальной защите населения с учетом заключения органов здравоохранения уменьшать продолжительность дополнительного отпуска или не предоставлять его совсем, а также устанавливать в указанных случаях рабочий день нормальной продолжительности.

3. Поручить Управлению по охране труда и Государственной инспекции труда подготовить разъяснение о порядке применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск.

4. Ввести в действие Список производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск с 1 января 1995 года.

5. Министерствам, государственным комитетам, ведомствам и государственным объединениям, которым переданы функции управления, до 1.01.95г. привести в соответствие действующие отраслевые нормативные акты по вопросам установления права на сокращенную продолжительность рабочего дня и дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда.

Первый заместитель председателя комитета
А.Г.КОЗЕЛ

* * *

ИЗВЛЕЧЕНИЯ ИЗ СПИСКА,
утвержденного постановлением Госкомтруда РБ от 29.07.94г. N 89

Наименование производств, цехов, профессий и должностей	Продолжительность дополнительного отпуска (в раб. днях)	Сокращенная продолжительность рабочего времени (в час)
1	2	3
1. Аккумуляторщик		
— ремонт и зарядка аккумуляторов:		
а) кислотных (свинцовых)	12	
б) щелочных	6	
2. Аппаратчик бельевых сушильных установок		
— сушка белья и спецодежды	6	
3. Аппаратчик варки		
— приготовление синтетических смол, кислот и антисептиков	12	
4. Аппаратчик воздухоразделения		
— обслуживание кислородных, щелочных и криптоновых установок	6	
5. Аппаратчик очистки сточных вод		
— нейтрализация промышленных сточных вод	12	
6. Аппаратчик получения углекислоты	6	
7. Аппаратчик химводоочистки		
— ведение процесса хлорирования	12	
— выполнение других работ по химической очистке воды	6	
8. Аппаратчик холодновысадочных автоматов		
— работа на гвоздильных автоматах и полуавтоматах	12	
9. Аэрографист		
— работа с красками, содержащими метанол, бензол и их дериваты (толуол, ксилол и сложные спирты):		
а) при работе в помещениях	12	
б) при наружных работах	6	
10. Бакелитчик (пропитчик)		
— пропитка деталей бакелитовым лаком ручным способом	12	
11. Бандажник		
— насадка, съемка бандажей:		
а) горячим способом (кроме электрического нагрева)	12	
б) при электрическом нагреве	6	
12. Бондарь		
— ремонт тары из-под химсырья, токсических химических, нефтяных продуктов и технического углерода (сажи)	12	
13. Вальцовщик резиновых смесей		
— занятый на горячем вальцевании резиновых смесей	12	
14. Весовщик		
— взвешивание гипса, шихты, цемента, асбеста и других пылящих материалов в закрытых помещениях; химсырья, химпродуктов, нефтепродуктов и технического углерода (сажи)	12	
— взвешивание угля, руды и смазочных масел; химсырья, химпродуктов, нефтепродуктов и технического углерода (сажи) на вагонных и автомобильных весах	6	
15. Водитель-испытатель		
— испытание танков в дорожных условиях; автомобилей на автодромах	12	
— испытание мотоциклов на испытательных стендах в производственных помещениях	6	
16. Водолаз (за исключением водолаза легкого снаряжения спасательной службы)	12	6
17. Врач ветеринарный; санитар ветеринарный, фельдшер ветеринарный		
— работа на утилизационных заводах и утилизационных установках	12	
18. Вулканизаторщик		
— горячая вулканизация резиновых смесей	12	
19. Газогенераторщик		
— обслуживание стационарных газогенераторов	12	
20. Газовщик		
— обслуживание газораспределительных пунктов	6	
— обслуживание стационарных газогенераторов	12	
21. Газорезчик		
— машинная резка	6	
22. Газорезчик; газосварщик		
— работа в замкнутых сосудах (котлах, резервуарах, баках, отсеках, трюмах); с высокомарганцовистыми сталями и титаном;	12	
— работа в помещениях; сжатым воздухом вручную;	12	
— наружные работы	6	
23. Газосварщик		
— постоянно занятый только сваркой освинцованных деталей	12	
24. Газоспасатель		
— работа на газовых участках, а также дежурство в цехах химических производств	12	
25. Гальваник		
— постоянно занятый хромированием валов	6	
26. Гардеробщик		
— работа в радонолечебнице; по хранению спецодежды, загрязненной этилированным бензином	6	
27. Гасильщик извести		
— постоянно занятый гашением извести в закрытых помещениях	6	
28. Генераторщик ацетиленовой установки	12	
29. Гидромониторщик	12	
30. Гидропескоструйщик; гидрочистильщик	6	
31. Гладильщик		
— глажение белья и спецодежды духовым утюгом в сушильно-гладильных цехах;	12	
— глажение белья и спецодежды электроутюгом, на каландрах, катках и прессах	6	
32. Гравер		
— работы на деталях и изделиях из сплавов, содержащих свинец;	12	
— работы на деталях и изделиях из металла	6	
33. Градуировщик стеклоизделий		
— градуировка стеклоизделий с применением фтористого аммония	12	
34. Грузчик		
— погрузка трупов животных; пека навалом;	12	
— погрузочно-разгрузочные работы с пылящими и другими токсическими грузами (а также водитель погрузчика)	6	
35. Гуммировщик металлоизделий		
— гуммирование изделий и аппаратуры	12	
36. Давильщик		
— изготовление деталей на токарно-давильных станках; специзделий из специальной стали и из цветных металлов с подогревом газовой горелкой и на горне ручным способом	6	
37. Дезактиваторщик		
— дегазация складских помещений	6	
38. Дезинфектор	6	
39. Дефектоскописты по ультразвуковому контролю		
— постоянно работающий с переносными дефектоскопами	6	
40. Диктовщик		
— постоянно занятый диктовкой текста слепой машинистке на пишущей машинке	12	6
41. Диктор брайлевского набора		
— постоянно занятый диктовкой текста наборщику брайлевского набора (слепому)	12	6
42. Дозировщик		
— дозирование гипса, шихты, цемента, асбеста и других пылящих материалов в закрытых помещениях	12	
43. Дробильщик		
— дробление отходов пластмасс	12	
44. Жестянщик		
— постоянно работающий на горячих участках работ	6	
45. Заливщик свинцово-оловянистых сплавов		
— плавка, заливка, разливка свинца и свинцовых сплавов; заливка свинцовых форм и отливка свинцовых валиков	12	6
— плавка и заливка баббита и других сплавов, содержащих менее 50 процентов свинца	12	
46. Зарядчик огнетушителей		
— постоянно занятый промывкой, ремонтом и зарядкой огнетушителей бромэтаном и углекислотой с применением при промывке дихлорэтана	6	
47. Изготовитель трафаретов, шкал и плат		
— занятый фотохимгравированием	6	
48. Изолировщик на термоизоляции	12	
49. Инженер-картограф, техник-картограф, топограф; чертежник		
— работы по составлению и вычерчиванию топографических, геологических и географических планов и карт	6	
50. Испытатель двигателей		
— занятый на моторсиспытательной станции испытанием моторов, работающих на этилированном бензине:		
а) при работе в боксах	12	6
б) при работе в помещениях	12	
в) при работе на испытательных станциях открытого типа	6	
— испытание на моторсиспытательной станции моторов, работающих на чистом бензине в помещениях и боксах (а также руководители и специалисты)	6	
— испытание дизелей и дизель-генераторов:		
а) в специально оборудованных боксах, звукоизолированных от окружающих помещений, работающий внутри бокса непосредственно у дизеля	12	6
б) на испытательных стендах в помещениях	12	
в) на реостатных и ходовых испытаниях тепловозов	6	
51. Камнетес		
— обработка краскотерочных валов	12	
52. Кастелянша		
— работа в радонолечебнице	6	
53. Кладовщик		
— работа в специализированных материальных складах (кладовых):		
а) химикатов, растворителей, нефтепродуктов, смазочных масел, пресс-порошков для пластмассовых изделий, угля, возвратной тары из-под химических веществ	6	
— ртути и загрязненной ртутью спецодежды, технического углерода (сажи)	12	

54. Клеевар

— приготовление клея с добавлением хромпика и антисептиков 6

— постоянно занятый приготовлением клея ВИАМ Б-3, бакелитового и карбамидного 12

55. Клепальщик

— работа ручным пневматическим инструментом 12

56. Кессонщик-аппаратчик; кессонщик-проходчик; кессонщик-слесарь; кессонщик-электромонтажник

— кессонные работы 12 6

57. Консервировщик оборудования и металлоизделий

— занятый на консервации изделий с применением специальных смазок 6

58. Контролер

— пристрелка и отстрелка оружия в закрытых помещениях 12

— занятый в цехах и на участках производства изделий (деталей) из пластмасс 6

59. Контролер в литейном производстве

— занятый на пооперационном контроле: на горячих участках работ в литейных цехах; на производственных участках и рабочих местах в обрубном, формовочном, стержневом и землеприготовительном отделениях 6

60.Контролер кузнечно-прессовых работ

— занятый на пооперационном контроле на горячих участках работ в кузнечно-прессовых цехах 6

61. Контролер малярных работ

— пооперационный контроль на производственных участках и рабочих местах в малярных цехах 6

62. Контролер по термообработке

— занятый на пооперационном контроле на горячих участках работ в термических цехах 6

63. Контролер работ по металлопокрытиям

— занятый на пооперационном контроле: на производственных участках и рабочих местах в гальванических цехах; опаянных радиаторов свинцовыми сплавами и освинцованных бензобаков 6

64. Контролер станочных и слесарных работ

— работы на пооперационном контроле на участках очистки, оплавки и рихтовки кузовов автомобилей с применением свинцовых сплавов (а также мастер) 12 6

65. Контролер эмалевого покрытия

— занятый на пооперационном контроле на производственных участках и рабочих местах в эмалировочном цехе 6

66. Корректор

— работающий на полиграфических предприятиях 6

67. Котельщик

— постоянно занятый ремонтом горячих котлов 12 6

68. Котлочист 12 6

69. Кочегар технологических печей

— обслуживание производственных печей 6

70. Краскотер; маляр

— составление красок, содержащих свинец свыше 2%; красок, лаков и шпаклевок на основе эфиров, целлюлозы, эпоксидных смол, полиуретановых соединений; красок "сурьман", красок и лаков, содержащих бензол, метанол и их дериваты — ксилол, толуол и сложные спирты 12 6

— составление всех других видов красок 6

71. Литейщик пластмасс

— работа на термопластавтоматах 12

72. Лудильщик горячим способом

— работа со свинцом, оловом и их сплавами 12

73. Маляр

— постоянно занятый:

а) на обивке, ошкрябке, очистке и окраске металлических оснований и корпусов судов и корпусов плавучих средств, внутри цистерн, резервуаров, баков, понтонов и плавучих доков 12 6

б) на работах с нитрокрасками пульверизатором при бескамерной окраске в помещениях 12

в) на окраске металлоконструкций в горячих цехах; на работах с нитрокрасками кистью и методом окунания 6

— работа внутри камер, машин, агрегатов, отсеков судов, вагонов, цистерн и резервуаров с применением красок, содержащих бензол, метанол и их дериваты — ксилол, толуол и сложные спирты; работа со светящимися красками 12 6

— работа с красками и лаками, содержащими в своем составе свинцовые соединения свыше 2% или диизоцианаты с применением бензола и других ароматических углеводородов (полиол-ксилол и т.п.), а также сложных спиртов (этилацетат, эмилацетат и др.); подготовка поверхностей под окраску с применением растворителей, содержащих хлорированные ароматические углеводороды 12

— окраска в электростатическом поле 6

— подготовка поверхностей под окраску с применением бензина, уайт-спирита и ацетона:

а) при работе внутри цистерн, камер, машин, агрегатов и отсеков судов 12

б) при работе в помещениях и на наружных работах 6

— занятый на обивке, ошкрябке и очистке металлоконструкций:

а) от свинцовых красок 12 6

б) от других красок 12

74. Маркировщик

— постоянно занятый на работах с фтористым аммонием 12

75. Мастер

— занятый на участках очистки, оплавки и рихтовки кузовов автомобилей с применением свинцовых сплавов 12 6

76. Мастер; инженер

— занятые в цехе и на участке, где применяются краски и лаки, содержащие свинцовые соединения свыше 2%, диизоцианаты, ароматические углеводороды и сложные спирты:

а) при работе в помещениях 12

б) при наружных работах 6

77. Мастер; начальник смены; начальник участка

— занятые на участках прессования и литья пластмассовых изделий (деталей) 12

78. Мастер смены

— занятый на участке, где применяются бакелитовые и карбамидные клеи 6

79. Машинистка

— постоянно работающая на пишущей машинке 6

80. Машинист автокомпрессоров

— работа на машинах, смонтированных на шасси автомобилей грузоподъемностью от 3 т и более 12

— работа на машинах, смонтированных на шасси автомобилей грузоподъемностью до 3 т 6

81. Машинист бульдозера 6

82. Машинист газодувных машин

— обслуживание паротурбовоздуховки 6

83. Машинист двигателей внутреннего сгорания

— обслуживание газовых двигателей; дизельных и локомобильных электростанций; дизелей при работе в помещениях 6

84. Машинист компрессорных установок

— обслуживание аммиачных, воздушных, дожимающих, кислородных, криптоновых, фреоновых компрессоров, турбокомпрессоров, компрессоров с дизельными двигателями 6

— обслуживание хлорных компрессоров 12

85. Машинист (кочегар) котельной

— обслуживание паровых и водогрейных котлов, работающих на твердом минеральном и торфяном топливе:

а) при загрузке вручную 12

б) при механизированной загрузке 6

— механизированное золоудаление и гидрозолоудаление 6

— работа вручную 12

86. Машинист крана (крановщик)

— занятый на участках горячих работ; в травильном отделении; на участках заливки, выбивки и обрубки литья 12

— занятый в цехах (на участках): формовочном, стержневом и землеприготовительном; в гальванических и малярных цехах (участках), где производится окраска изделий (деталей) пульверизатором; обслуживание паровых кранов; кранов на железнодорожном, гусеничном и пневмоколесном ходу с двигателями внутреннего сгорания, дизелями и с электрическими двигателями 6

— занятый в электросварочных, котельно-сварочных и сварочно-сборочных цехах 6

87. Машинист кранов автомобильных

— работа на машинах, смонтированных на шасси автомобилей грузоподъемностью от 3 т и более 12

— работа на машинах, смонтированных на шасси автомобилей грузоподъемностью до 3 т 6

88. Машинист моечных машин; чистильщик

— выжигание тары из-под лакокрасочной продукции; мойка посуды из-под токсических химических продуктов, тары растворителями; промывка, пропитка и дегазация судов, резервуаров, цистерн, баков и других емкостей из-под нефтепродуктов и химических веществ 12

— постоянно занятый промывкой деталей (изделий) в щелочных и кислотных растворах; деталей в бензине в закрытых помещениях; занятый промывкой, обезжириванием и протиркой деталей дихлорэтаном и трихлорэтиленом 6

89. Машинист насосных установок

— обслуживание водопроводных и канализационных насосных станций, заглубленных более чем на 3 м 6

90. Машинист паровой машины и локомобиля

— обслуживание паровой машины и локомобиля на работах в помещениях 6

91. Машинист технологических насосов

— транспортировка нефти и нефтепродуктов 6

92. Машинист холодильных установок 6

93. Машинист экскаватора

— обслуживание экскаваторов, работающих:

а) от электродвигателя 6

б) от двигателя внутреннего сгорания и парового двигателя 12

94. Машинист электростанций передвижных 6

95. Металлизатор

— работа с медью и ее сплавами, свинцом, цинком и кадмием; плазменное напыление 12 6

— занятый на других работах 12

96. Монтажник санитарно-технических систем и оборудования

— обслуживание оборудования подземных теплопроводов и водостоков (надзор и ремонт) 6

97. Накатчик полировальных кругов

— постоянно занятый на накатке мягких кругов образивными порошками; варке и намазке технической полировочной пасты (за исключением хромовой) 6

98. Наладчик машин и автоматических линий по производству изделий из пластмасс

— наладка термопластавтоматов; прессов в производстве пластмассовых изделий (деталей) 12

99. Наладчик шлифовальных станков

— наладка обдирочных, заточных и шлифовальных станков, на которых производится работа образивными кругами сухим способом 6

100. Насекальщик напильников, рашпилей и пил

101. Огнеупорщик

— занятый на горячих работах по ремонту топок производственных печей и котлов 12

102. Оператор вычислительных машин

— работа на машиносчетных станциях 6

103. Оператор заправочных станций

— заправка самолетов этилированным бензином вручную 12

— постоянно занятый работой на бензозаправке и заправке смазочными материалами 6

104. Оператор копировальных и множительных машин; электрофотограф

— работа на электрографических репродукционных аппаратах 6

105. Оператор по обслуживанию пылегазоулавливающих установок; чистильщик вентиляционных установок

— постоянно занятые на очистке трубопроводов, пылеулавливающих циклонов, фильтров и камер вентиляционных систем 12

106. Оптик медицинский

— обрезка, обломка и калибровка линз 6

107. Осмотрщик нефтеналивных цистерн, емкостей

— внутренний осмотр, приемка и сдача вагонов-цистерн из-под нефтепродуктов 6

108. Паяльщик

— постоянно занятый на работах со свинцом, оловом и их сплавами... на пайке меднофорфористым припоем 12

— работа с латунью; пайка в соляных ваннах 6

— изготовление ртутного припоя и пайка этим припоем 12 6

109. Паяльщик по свинцу (свинцовопаяльщик) 12

110. Пирометрист

— постоянно занятый на горячих участках работ с переносными термопарами, оптическими и радиосъемными пирометрами 6

111. Плавильщик металла и сплавов

— плавка свинца и его сплавов 12 6

— плавка баббита и других сплавов, содержащих менее 50 процентов свинца 12

112. Плотник

— ремонт котельного оборудования на горячих участках работ 6

113. Повар

— постоянно работающий у плиты 6

114. Подготовитель белья для глажения 6

115. Подсобный рабочий

— обслуживание стационарного газогенератора; работа с химсырьем, химпродуктами, нефтепродуктами и техническим углеродом (сажей); погрузка и выгрузка пропитанных антисептиками шпал, укладка их в штабеля и сборка звеньев 12

— работа в цехах и на участках производства изделий (деталей) из пластмасс; погрузка угля, сланцев и торфа в закрытых помещениях; изолировочные и обмуровочные работы; обслуживание нефтехозяйства; работа в помещениях котельных цехов; подноска деталей в камеры, подвеска и съемка окрашенных деталей с конвейеров и окрасочных агрегатов; очистка ванн, краскосмесительных баков, окрасочных камер, пульверизаторов и другого технологического (окрасочного) оборудования; постоянно занятый: в травильных, оксидировочных и гальванических цехах (участках); на погрузке и разгрузке угля, руды и смазочных масел 6

116. Полировщик; шлифовщик

— полировка и шлифовка деталей (изделий):

а) с применением хромовой пасты 12

б) с применением бензина, керосина, карборундовой и колчедановой паст, венской извести и пасты ГОИ 6

117. Прессовщик

— постоянно занятый на прессовке деталей из стеклоткани 12

— прессовка деталей из бронзографита 6

118. Прессовщик-вулканизаторщик

— горячая штамповка, прессование и вулканизация резиновых изделий 12

119. Прессовщик изделий из пластмасс

— работа горячим способом в производстве пластмассовых изделий (деталей) 12

120. Приготовитель стиральных растворов 6

121. Прокатчик шаров

— обслуживание стана, изготовляющего сверла методом поперечного проката 6

122. Пропитчик пиломатериалов и изделий из древесины

— обслуживание деревопропиточной установки 6

—работа по обмазке, изолировке и пропитке древесины антисептиками; обмазка антисептической пастой древесины вручную 12

123. Пропитчик электротехнических изделий

— работа по пропитке специальными токсическими лаками статоров, роторов, катушек, секций, автопроводов и обмоток электрических машин и приборов 12

(Продолжение на 14-й стр.)

ИЗВЛЕЧЕНИЯ ИЗ СПИСКА,
утвержденного постановлением Госкомтруда РБ от 29.07.94г. N 89

(Продолжение. Начало на 12-13-й стр.)

Наименование производств, цехов, профессий и должностей	Продолжительность дополнительного отпуска (в раб. днях)	Сокращенная продолжительность рабочего времени (в час)
1	2	3
124. Просеивальщик		
— просеивание химикатов при приготовлении антисептических паст	12	
125. Работники		
— непосредственно занятые на регулировке, настройке, испытании и обслуживании генераторов миллиметрового-дециметрового диапазона волн, на измерительных генераторах при работе с открытыми излучающими устройствами тех же диапазонов волн: для всех случаев облучения, исключая облучение от вращающихся и сканирующих антенн, при энергетической нагрузке за рабочий день до 200 мкВт ч/см²	12	
При энергетической нагрузке за рабочий день свыше 200 мкВт ч/см²	12	6
Для случаев облучения от вращающихся и сканирующих антенн с частотой вращения или сканирования не более 1 Гц и скважностью не менее 50 до 2000 мкВт ч/см²	12	
свыше 2000 мкВт ч/ см²	12	6
126. Работники		
— занятые проведением экспертизы условий труда и надзора за состоянием безопасности в производствах с особо вредными и вредными условиями труда, на подземных и других аналогичных работах	6-24	
— занятые непосредственно на переборке и ремонте ртутных выпрямителей и приборов, заполненных ртутью; работа на электронных микроскопах напряжением свыше 30 кВ	12	6
— работа по обеззараживанию и утилизации трупов животных и конфискатов на утилизационных предприятиях (цехах, отделениях); постоянно работающие в помещениях ртутных выпрямителей на ртутнопреобразовательных станциях (подстанциях) и тяговых станциях (подстанциях); занятые в цехах с применением открытой ртути в производстве ртутных приборов; постоянно занятые в специально организованных цехах и на участках для рабочих, больных туберкулезом, на работах по руководству и обслуживанию этих больных; занятые на испытании ультравысокочастотных (ультракоротковолновых) генераторов и аппаратуры мощностью 100 ватт (Вт) и более в диапазоне частот от 30 магагерц (мГц) до 300 мГц включительно, а также на настройке и контроле этих генераторов и аппаратуры во время их работы	12	
— занятые на работах в морозильных и холодильных камерах и лифтах холодильников; постоянно работающие на вычислительных машинах		
127. Рабочие		
— непосредственно и постоянно занятые только на заполнении приборов ртутью, очистке ртути, калибровке ртутью термометров, капилляров и извлечении ртути из приборов	24	6
— постоянно занятые: на работах с применением лака N 67; чисткой и обеспылеванием спецодежды, загрязненной пылью свинцовых сплавов; составлением смеси бензина с этиловой жидкостью; занятые: на отделке, градуировке, клишевании, контроле, проверке и сборке приборов, наполненных ртутью; механической и ручной обработкой свинца и свинцовых сплавов; очисткой, оплавкой и рихтовкой кузовов автомобилей с применением свинцовых сплавов; в прачечных на приемке грязного белья и спецодежды из инфекционных, туберкулезных, противолепрозных, противочумных учреждений, отделений, отделов, производств и лабораторий, на стирке и замочке заразного белья и спецодежды	12	6
— постоянно занятые: заправкой абразивных кругов; приготовлением хромовой пасты и намазкой ее на изделия; на работах с применением клеев ВИАМ Б-3, бакелитового и карбамидного; на переработке отходов серной кислоты в купорос; занятые: на работах с применением стекловаты, стекловолокна, стекловойлока и шлаковаты, по изолировке горячих поверхностей (котлов, трубопроводов) в закрытых помещениях; зарядкой электрохолодильников сернистым ангидридом; наклейкой войлока и картона фенольноформальдегидными клеями; на горячей штамповке, прессовании, вулканизации и вальцевании резиновых изделий; обработкой графитовых изделий (деталей); подготовкой сырья и выжигом арматуры в цехах (на участках) производства изделий (деталей) из пластмасс; на пристрелке и отстрелке оружия в закрытых помещениях; сборкой бленд для рентгеновских аппаратов; сортировкой освинцованного листа; приготовлением кислот и антисептиков; в прачечных на стирке белья и спецодежды вручную; в грязелечебнице при ручной стирке белья и спецодежды; обслуживанием, очисткой и ремонтом промышленной канализационной сети и ловушек; на механической и ручной обработке деталей и изделий из стеклотекстолита; непосредственно в производстве изделий (деталей) из пенополиуретана — методом формирования	12	
— постоянно занятые: на литье изделий (деталей) из капрона; изготовлением припоя в таблетки (смесь меди с цинком); на раскрое мипоры, изготовлении из нее пакетов для изоляции, а также на замене старых пакетов новыми при ремонте; на ремонте лотков и отстойников градирни газогенераторной станции; на работах с расплавленной серой в закрытых помещениях; занятые: на работах по пропитке кислотами жирного ряда под вакуумом; на работах по изолировке холодных поверхностей, при приготовлении и применении горячих составов мастик из хлорвиниловых, бакелитовых и битумных материалов при работе в помещениях; набивкой металлического натрия; завивкой сверл после прокатного стана; гибкой или совмещающие гибку, пайку и лужение при подогреве металла газовой горелкой или на горне; приготовлением антинакипина; резкой и обработкой деталей (изделий) из текстолита, миканита, гетинакса и других пластмассовых масс и наладкой оборудования, на котором производится обработка указанных материалов; обслуживанием нитрокамер; непосредственно в фосфатных, варочных, холодильных и оксалатных отделениях производства антидепона; промывкой и очисткой моторов, работавших на этилированном бензине; на участках (пунктах) обеспыливания и сушки спецодежды; регенерацией кислот; обработкой на различных станках деталей, склеенных бакелитовым и карбамидным клеями; ремонтом гужтранспорта, работающего на уборке, вывозе мусора и нечистот; в отделении приемки и сортировки грязного белья, в стиральном цехе или отделении в прачечной; зачисткой абразивной шкуркой поверхностей, зашпаклеванных или окрашенных составами, содержащими свинцовые соединения, а также составами на основе пеков, фенолальдегидных и эпоксидных смол, полиуретановых соединений; обслуживанием пылеугольных дробилок, шаровых мельниц, угольных бункеров, трясунов, транспортеров, элеваторов, шнеков и других механизмов топливоподачи и пылеприготовления в производственных котельных	6	
— постоянно занятые на работе с пеком (кроме грузчиков)	6	6
128. Рабочие		
— постоянно занятые на обработке, обдирке, полировке, точке и шлифовке твердыми абразивными кругами, мягкими кругами и полотнами с нанесенными на них абразивными порошками (зернами) сухим способом	12	
— при занятости на указанных в предыдущем абзаце работах неполный рабочий день, но не менее 50 процентов рабочего времени	6	
129. Рабочие; мастер		
— непосредственно занятые на изготовлении ленты тормоза с фрикционной накладкой, тормозных пластин, состоящих из свинцового, оловянного, никелевого, железного, хромового, медного и других металлических порошков, пульвербакелита, асбеста и графита на участках: просеивания всех компонентов, входящих в состав фрикционной накладки и тормозных пластин; составления смеси, дозирования, сборки пакетов, тормозных пластин, прессования, спекания, довосстановления, зачистки поверхностей фрикционной накладки и тормозных пластин, обезжиривания (трихлорэтилом и ацетоном), нанесения клея (типа ВС-ЮТ) и склеивания поверхностей и деталей, сушки клея, зачистки на наждаках всухую и расточки внутренней поверхности фрикционной накладки и тормозных пластин всухую	12	
130. Рабочий по благоустройству		
— работа по удалению нечистот вручную	12	
131. Рабочие; руководители; специалисты		
— непосредственно занятые в сменах на испытании дизелей и дизель-генераторов:		
а) в специально оборудованных боксах, звукоизолированных от окружающих помещений, работающие внутри бокса непосредственно у дизеля	12	6
б) на испытательных стендах в помещениях	12	
в) на реостатных и ходовых испытаниях тепловозов	6	
132. Руководители; специалисты		
— непосредственно занятые на моторoиспытательных станциях испытанием моторов, работающих на этилированном бензине:		
а) при работе в боксах	12	6
б) при работе в помещениях	12	
в) при работе на испытательных станциях открытого типа	6	
— непосредственно занятые в фосфатных, варочных, холодильных и оксалатных отделениях производства антидепона; занятые на испытании блочных установок, карбюраторов, жиклеров, масляных помп, нагнетателей и на доводке винтов при работе на этилированном бензине в закрытых помещениях (а также испытатель-механик двигателя)	6	
133. Регенераторщик отработанного масла		
— постоянно занятый регенерацией отработанного масла и промасленного тряпья	6	
134. Резчик стекловолокнистых и стеклопластиковых материалов		
— раскрой материалов и изделий из стеклоткани и стекловолокна	6	
135. Рисовальщик светящимися красками	12	
136. Сборщик изделий из пластмасс		
— склейка изделий из пластмасс и оргстекла с применением органических растворителей (дихлорэтана)	12	
137. Светокопировщик		
— работа с применением аммиака	6	
138. Сгонщик-смывщик краски и лаков		
— работа с растворителями (ацетон, бензол, толуол, амиловый спирт) в закрытом помещении	12	
139. Сестра-хозяйка; швейцар		
— работа в радонолечебнице	6	
140. Слесарь механосборочных работ		
— постоянно и непосредственно работающий с газосварщиком и электросварщиком в замкнутых сосудах (котлах, резервуарах, баках, цистернах, отсеках судов)	12	
— постоянно занятый работой с ручным пневматическим и электрическим инструментом на конвейерной сборке в поточно-массовом производстве; на зачистке сварных швов напильником и пневмозубилом; постоянно совмещающий работу с электрогазорезкой и прихваткой деталей	6	
141. Слесарь по ремонту автомобилей		
— ремонт двигателей и топливной аппаратуры, работающих на этилированном бензине	12	
— ремонт ассенизационных машин, мусоровозов, уборочных машин и автомобилей, используемых для перевозки трупов	6	
142. Слесарь по ремонту подвижного состава		
— ремонт вагонов с мипорой	6	
143. Слесарь по ремонту и обслуживанию систем вентиляции и кондиционирования		
— постоянно работающий по ремонту вентиляционных устройств в производстве селеновых и купроксных выпрямителей	6	
144. Слесарь по топливной аппаратуре		
— ремонт топливной аппаратуры дизельных двигателей; доводка, регулировка и контроль топливной аппаратуры, работающей на газойле (сернистом)	6	
145. Слесарь-ремонтник		
— непосредственно занятый ремонтом технологического оборудования на моторoиспытательных станциях, работающих на этилированном бензине:		
а) при работе в боксах	12	6
б) при работе в помещениях	12	
в) при работе на испытательных станциях открытого типа и при работе мотора на чистом бензине в помещениях и боксах	6	
— обслуживание и ремонт технологического оборудования на складах:		
а) химсырья, химпродуктов, нефтепродуктов и технического углерода (сажи)	12	
б) угля, руды и смазочных материалов	6	
— занятый ремонтом ртутных насосов и другого оборудования, заполненного ртутью; горячих котлов; обслуживанием оборудования в цехах и на участках производства изделий (деталей) из пластмасс; постоянно занятый обслуживанием стационарного газогенератора; ремонтом ацетиленовых установок, трубопроводов и аппаратуры	12	
— занятый ремонтом оборудования в прачечных цехах; паровых котлов и дежурством в котельных, при работе котельных на твердом минеральном, жидком топливе и газе; постоянно занятый обслуживанием и ремонтом оборудования на горячих участках работ, в обрубном, землеприготовительном, выбивном, формовочном, стержневом, гальваническом, малярном и травильном участках (отделениях); занятый на испытании и ремонте фреоновых и аммиачных компрессоров и холодильных установок; азотных, водородных и водородно-гелиевых сжижительных станций; постоянно занятый обслуживанием и ремонтом оборудования на участках оплавки и рихтовки кузовов автомобилей свинцовыми сплавами; занятый ремонтом шпалопропиточных установок; оборудования на участках, где производится работа с бакелитовыми и карбамидными клеями; ремонтом и наладкой технологического оборудования малярных цехов, где применяются нитролаки, нитроэмали, краски и лаки, содержащие свинцовые соединения свыше 2%, ароматические углеводороды и сложные спирты; на других работах паросилового хозяйства, не перечисленных в предыдущем абзаце	6	
146. Слесарь по эксплуатации и ремонту подземных газопроводов		
— ремонт подземной и заводской газовой сети	12	
147. Сливщик-разливщик		
— работа с кислотами, антисептиками, химсырьем, химпродуктами и нефтепродуктами	12	
— работа со смазочными материалами	6	
148. Смазчик		
— обслуживание дизельных и локомобильных электростанций; постоянно занятый смазкой оборудования на горячих участках работ, в обрубном, землеприготовительном, выбивном, формовочном, стержневом, гальваническом, малярном и травильном участках (отделениях)	6	
149. Станочник-распиловщик		
— обрезка горячих плит, склеенных синтетическими смолами	12	
150. Стеклографист (ротаторщик)	6	
151. Стенографистка		
— занятая полный рабочий день на стенографировании	12	
152. Стропальщик		
— занятый на горячих участках работ, на обрубных участках литейных цехов, в сварочных, котельно-сварочных и сварочно-сборочных цехах; на погрузке древесины, пропитанной антисептиками	6	

153. Сушильщик		
— намазка и сушка намазанных или пропитанных бакелитовыми и карбамидными клеями деталей и изделий	12	
154. Термист		
— цементация в печах с применением битумных эмульсий и силикатов	6	
155. Техник (рентгенотехник); механик; электромеханик по ремонту и обслуживанию медицинского рентгеновского оборудования		
— постоянно занятые на ремонте, настройке и регулировке рентгеновских аппаратов и установок	12	
156. Травильщик		
— работа с кислотой	12	
157. Тракторист	6	
158. Уборщик производственных помещений		
— очистка нефтяных складов из-под нефти и нефтепродуктов; промывка и протирка стекол и фонарей верхних зон в горячих цехах	12	
— уборка тяговых ртутных подстанций; производственных площадей заточного, полировального и гальванического цехов (отделений), а также участков оплавки и рихтовки изделий свинцовыми сплавами; малярных цехов и участков	6	
159. Уборщик служебных помещений		
— уборка наружных (общественных) уборных и санузлов	6	
160. Укладчик-упаковщик		
— упаковки ртутных приборов в футляры при работе в производстве ртутных приборов в цехах с применением открытой ртути	12	
161. Фенольщик		
— работа в технологическом процессе по обслуживанию стационарного газогенератора	12	
162. Флюсовщик	6	
163. Чеканщик		
— работа с применением ручного пневматического инструмента	12	
164. Чистильщик		
— потоянно занятый на очистке внутри судов, цисцерн, резервуаров и баков из-под нефтепродуктов и химических веществ	12	6
165. Чистильщик		
— чистка от сажи и золы дымовых труб, дымоходов и боровов отопительных печей	6	
166. Чистильщик металла, отливок, изделий и деталей		
— на работах сухим песком и металлическими опилками в закрытых помещениях	12	6
— на работах сухим песком и металлическими опилками на открытом воздухе; на работах косточковой крошкой, на дробометной и дробеструйной очистке сухим способом и на очистке оцинкованных изделий (деталей) всухую	12	
— очистка изделий (деталей) в галтовочных барабанах; очистка и шлифовка металла латунными и стальными щетками сухим способом	6	
167. Швея		
— занятая на швейных машинах при работе со стекловатой, стекловолокном и базальтовым волокном	6	
168. Электрогазосварщик; электросварщик на автоматических и полуавтоматических машинах; электросварщик ручной сварки		
— работа в замкнутых сосудах (котлах, резервуарах, баках, отсеках, трюмах); с высокомарганцовистыми сталями и титаном; постоянно занятый сваркой освинцованных деталей	12	6
— работа в помещениях	12	
— наружные работы	6	
169. Электродчик	6	
170. Электрозаточник		
— заточка анодномеханическим и электроисковым способом	6	
171. Электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования		
— постоянно занятый: обслуживанием и ремонтом оборудования, контрольно-измерительных приборов и автоматики на горячих участках работ, в обрубном, землеприготовительном, выбивном, формовочном, стержневом, гальваническом, малярном и травильном участках (отделениях); обслуживанием и ремонтом оборудования на участках оплавки и рихтовки кузовов автомобилей свинцовыми сплавами; ремонтом оборудования в прачечных цехах; занятый дежурством на участках приготовления и применения бакелитового и карбамидного клеев; ремонтом электрооборудования вагонов с мипорой; электрооборудования паросилового хозяйства	6	
— занятый в цехах и на участках производства изделий (деталей) из пластмасс; постоянно занятый обслуживанием стационарного газогенератора	12	
172. Электромонтер по ремонту воздушных линий электропередач		
— занятый на верховых работах по ремонту и монтажу воздушных линий высокого напряжения и контактных сетей железных дорог	6	
173. Электромонтер по ремонту и монтажу кабельных линий		
— занятый на монтаже свинцовых кабельных муфт (воронок) и по ртутным выпрямителям	12	
174. Электромонтер по ремонту обмоток и изоляции электрооборудования		
— постоянно занятый на работах по пропитке изделий с применением токсических расворителей и специальных лаков	12	
175. Эмульсовар	6	

Об утверждении Порядка применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Министерства труда Республики Беларусь от 20 марта 1995 г. N 28, г. Минск

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27 марта 1995 г., регистрационный N 805/12.

Министерство труда Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Утвердить Порядок применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (прилагается).

Настоящий порядок разъясняет применение Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденного постановлением Государственного комитета по труду и социальной защите населения от 29 июля 1994 г. N 89 (Государственный регистрационный номер 565/12 от 30.09.94 г.) и вступившего в законную силу с 1 января 1995 г.

Министр труда Республики Беларусь
А. СОСНОВ

ПОРЯДОК
применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск

1. Сокращенная продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск устанавливаются работникам согласно Списку производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденному постановлением Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения от 29 июля1994 г.N 89(Государственный регистрационный номер 565/12 от 30.09.94 г.).

2. Право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск имеют работники, профессии и должности которых предусмотрены в соответствующих разделах списка независимо от ведомственного подчинения и форм собственности.

3. Работникам, профессии и должности которых предусмотрены в разделе "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства", сокращенная продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск предоставляются независимо от того, в каких производствах или цехах они работают, если эти профессии и должности специально не предусмотрены в соответствующих разделах или подразделах списка.

4. В тех случаях, когда в списке указаны определенные показатели, виды работ и производства по категориям работников(как,например, "рабочие", "руководители и специалисты", "рабочие, руководители, специалисты", "работники"), право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск предоставляется всем работникам этих категорий, выполняющим работы согласно технологическим документам, независимо от наименования их профессий, должностей.

5. Бригадирам, помощникам и подручным рабочим, профессии которых предусмотрены в списке, сокращенная продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск устанавливаются той же продолжительности, что и рабочим соответствующих профессий.

6. В счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в списке, засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня.

При записи в списке "постоянно занятый" или "постоянно работающий" в счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в списке, засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности.

Под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных списком, не менее 80 процентов рабочего времени.

В счет рабочего времени включаются также периоды, затраченные на выполнение подготовительных, вспомогательных, текущих ремонтных работ вне своего рабочего места в целях обеспечения выполнения работником трудовых функций, предусмотренных производственно-технологическими документами.

Пример.

П. 126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства" предусматривает для работников, постоянно работающих на вычислительных машинах, 6 дней дополнительного отпуска. Право на данный отпуск имеют все работники, независимо от наименования их профессий и должностей, занятые полный рабочий день работой на всех типах современной вычислительной техники (суперЭВМ, большие ЭВМ, мини ЭВМ, микроЭВМ).

7.Работникам,профессии и должности которых не включены в список, но выполняющие в отдельные дни работу в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в списке, сокращенная продолжительность рабочего времени устанавливается в эти дни той же продолжительности, что и работникам, постоянно занятым на этой работе, и дополнительный отпуск предоставляется на тех же основаниях, что и работникам, профессии и должности которых предусмотрены в списке.

8. В тех случаях, когда работники в течение рабочего дня были заняты на разных работах с вредными условиями труда, где установлена различная сокращенная продолжительность рабочего времени, и в общей сложности проработали на этих участках более половины максимальной продолжительности сокращенного дня, их рабочий день не должен превышать 6 часов.

9. Работникам специализированных предприятий, организаций, цехов, участков и других структурных подразделений (ремонтных, ремонтно-строительных, монтажных и др.), вспомогательных и подсобных цехов (механического, энергетического, контрольно-измерительных приборов и автоматики и др.) в дни их работы в действующих производствах, цехах и на участках с вредными условиями труда, где как для основных работников, так и для ремонтного и обслуживающего персонала установлен по списку сокращенный рабочий день, также устанавливается сокращенная продолжительность рабочего времени в соответствии с пунктами 6 и 8 настоящего порядка.

10. Дополнительный отпуск предоставляется одновременно с ежегодным (основным) отпуском. Запрещается непредоставление ежегодного отпуска работникам, имеющим право на дополнительный отпуск в связи с вредными условиями труда.

Полный дополнительный отпуск согласно списку предоставляется работникам, фактически проработавшим в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда не менее 11 месяцев.

В стаж работы, дающий право на получение дополнительного отпуска указанным работникам, также включаются:

а) период временной нетрудоспособности;

б) время отпуска по беременности и родам, время выполнения работ при переводе беременных женщин на более легкую работу, а также при переводе женщин, имеющих детей в возрасте до полутора лет;

в) время выполнения государственных и общественных обязанностей.

При исчислении стажа, дающего право на дополнительный отпуск за работу во вредных условиях, как при 6-, так и при 5-дневной рабочей неделе число полных месяцев работы в упомянутых условиях определяется путем деления суммарного числа дней такой работы в течение рабочего года на среднемесячное число рабочих дней. При этом остаток дней меньше половины среднемесячного числа рабочих дней из подсчета исключается, а составляющий половину (и более) этого числа округляется до полного месяца.

В тех случаях, когда работник отработал менее 11 месяцев, дополнительный отпуск предоставляется пропорционально проработанному времени либо полностью, если ежегодный (основной) отпуск предоставляется авансом. Если у работника право на основной и дополнительный ежегодные отпуска возникает в различное время, то эти отпуска предоставляются ему одновременно и полностью. При этом стаж работы, дающий право на новый отпуск в счет следующего рабочего года, исчисляется раздельно как по основному, так и по дополнительному ежегодному отпуску.

Пример.

Мастер, имеющий право на дополнительный отпуск за работу в отделе технического контроля цеха по производству горного воска и углещелочных реагентов, поступил на работу в августе 1993 года. В июле 1994 года он ушел в ежегодный отпуск, при этом ему предоставили как ежегодный (основной), так и полный дополнительный отпуск. В декабре 1994 года мастер был переведен на должность инженера в заводоуправление. При уходе в последующий отпуск этому работнику дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда будет предоставлен пропорционально проработанному времени в должности, предусмотренной списком.

В сентябре 1992 года был принят на работу рабочий по профессии дробильщик, занятый на дроблении отходов пластмасс, где установлен дополнительный отпуск продолжительностью 12 рабочих дней. В августе 1993 года ему был предоставлен отпуск общей продолжительностью 24 рабочих дня. При составлении графика отпусков на 1994 год этому работнику предусмотрели отпуск в феврале 1994 г. (за второй рабочий год). Поскольку ежегодный (основной) в данном случае предоставляется авансом, то и дополнительный отпуск также должен быть предоставлен авансом и полностью.

Рабочий работал на предприятии, производящем сахар, по профессии, не имеющей права на дополнительный отпуск, будучи принятым на работу в феврале 1994 г. В октябре 1994 года он был переведен на работу в сепарационный цех сахаропесочного производства, где всем рабочим предоставляется дополнительный отпуск продолжительностью 12 рабочих дней. При уходе в январе 1995 г. в отпуск (за первый рабочий год) этому рабочему наряду с ежегодным (основным) отпуском должен быть предоставлен и дополнительный отпуск в полном размере. В этом случае стаж работы на последующие основной и дополнительные отпуска будет исчисляться раздельно.

11. В тех случаях, когда работники в течение рабочего года работали в разных производствах, цехах, профессиях и должностях, за работу в которых предоставляется дополнительный отпуск неодинаковой продолжительности, подсчет времени, проработанного во вредных условиях труда, производится отдельно по каждой работе, исходя из установленной списком продолжительности дополнительного отпуска для работников соответствующих производств, цехов, профессий и должностей.

Пример.

Аппаратчик термической обработки колбасных изделий в рабочем году 4 месяца работал на запекании колбасных изделий, имея право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней, а затем 7 месяцев на копчении и обжарке колбасных изделий, имея право на дополнительный отпуск продолжительностью 12 рабочих дней. За одиннадцать месяцев работы во вредных условиях труда этому работнику должен быть предоставлен дополнительный отпуск продолжительностью 9 рабочих дней, которая определяется путем суммирования 2 рабочих дней за первый вид работ (по 0,5 рабочих дня за каждый месяц работы из расчета 6 рабочих дней за год) и 7 рабочих дней за выполнение второго вида работ (по одному рабочему дню за каждый месяц работы из расчета 12 рабочих дней за год).

12. Работникам специализированных предприятий, организаций, цехов, участков и других структурных подразделений (ремонтных, ремонтно-строительных, монтажных и др.), вспомогательных и подсобных цехов (механического, энергетического, контрольно-измерительных приборов и автоматики и др.) за время их работы в действующих производствах, цехах и на участках с вредными условиями труда, где как для основных работников, так и для ремонтного и обслуживающего персонала этих производств, цехов и участков установлен по списку дополнительный отпуск, также должен предоставляться этот отпуск в соответствии с пунктами 6, 10, 11 настоящего порядка. При этом продолжительность дополнительного отпуска указанных выше работников во всех случаях не должна превышать продолжительности дополнительного отпуска работников ремонтного и обслуживающего персонала, предусмотренных в соответствующих разделах и подразделах списка.

13. В тех случаях, когда работник имеет право на получение дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда по нескольким основаниям, отпуск предоставляется по одному из этих оснований, дающему право на дополнительный отпуск большей продолжительности.

14. Дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска. Данный порядок суммирования основного и дополнительного ежегодных отпусков применяется с 1 января 1995 года.

К основному удлиненному отпуску установленной законодательством продолжительности присоединяется дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда при исчислении общей продолжительности ежегодного отпуска инвалидов, работников моложе восемнадцати лет, кроме занятых на работах, предусмотренных списком работ, на которых запрещается применение труда лиц моложе восемнадцати лет, утвержденным постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 4 февраля 1995 г. N 13 (Государственный регистрационный номер 771/12 от 01.03.95 г.).

* * *

По вопросам, касающимся опубликованных документов Минтруда, обращайтесь в редакцию "НЭГ".

ПРИМЕРНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

о Комитете по экономике и рыночным отношениям областного исполнительного комитета

Утверждено заместителем премьер-министра Республики Беларусь С.С.ЛИНГОМ 1.06.1995 г.

1. Комитет по экономике и рыночным отношениям (в дальнейшем — Комитет) образуется областным исполнительным комитетом для решения проблем социально-экономического развития области и осуществления региональной экономической политики, проводимой в Республике Беларусь.

2. В своей деятельности Комитет руководствуется Конституцией Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь "О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь", другими законами Республики Беларусь, указами Президента Республики Беларусь, решениями Кабинета Министров Республики Беларусь, решениями областного Совета, решениями и распоряжениями областного исполнительного комитета, постановлениями, приказами и инструкциями Министерства экономики Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Основными задачами Комитета являются:

разработка общей стратегии социально-экономического развития области с учетом общегосударственных интересов, местных условий и ресурсов;

анализ и прогнозирование важнейших социально-экономических процессов;

реализация государственной региональной экономической политики с учетом интересов местного населения;

организация осуществления экономических реформ, проводимых в Республике Беларусь.

4. В соответствии с указанными задачами основными функциями Комитета являются:

4.1 разработка программ и прогнозов экономического и социального развития области и предложений к экономическим программам развития республики, координация и анализ их выполнения;

4.2 определение приоритетных направлений социально-экономического развития области; разработка предложений к формированию государственной региональной экономической политики;

4.3 оказание организационно-методической помощи районным и городским исполкомам в разработке региональных программ социально-экономического развития, проведении экономических реформ;

4.4 рассмотрение проектов и предложений министерств, других центральных органов управления, предпринимательских структур по размещению, развитию и специализации предприятий (объединений) и социально-культурных учреждений различных форм собственности, подготовка по ним заключений и при необходимости внесение предложений в соответствующие республиканские органы управления;

4.5 подготовка и представление областному Совету депутатов, исполнительному комитету, а также Министерству экономики, другим центральным органам управления материалов и проектов решений по вопросам развития народного хозяйства области;

4.6 осуществление систематического контроля за ходом выполнения на местах республиканских экономических программ, других программ и документов, касающихся социально-экономического развития территории;

4.7 рассмотрение вопросов, связанных с совершенствованием экономической работы и деятельности экономических органов и подразделений райгорисполкомов, управлений и отделов облисполкома и внесение при необходимости соответствующих предложений в вышестоящие органы;

4.8 доведение в установленном порядке разрабатываемых и утвержденных экономических показателей и иных исходных данных социально-экономического характера до управлений и отделов облисполкома, областных организаций, районных и городских исполкомов;

4.9 подготовка предложений по реформированию отношений собственности; проведению демонополизации экономики и антимонопольной политики, формированию рыночных механизмов хозяйствования;

4.10 участие в определении принципов и механизмов реализации инвестиционной политики, в регулировании рынка подрядных работ;

4.11 участие в осуществлении экономического сотрудничества с зарубежными странами; разработка и осуществление совместно с заинтересованными организациями мер по привлечению и использованию иностранных инвестиций, зарубежной технической помощи, созданию совместных предприятий в соответствии с действующим законодательством.

4.12 разработка сводных балансов (основных видов продуктов земледелия и животноводства, местных строительных материалов и топлива, трудовых и финансовых ресурсов, денежных доходов и расходов населения и др.);

4.13 обеспечение реализации государственной политики по поставкам продукции (работ, услуг) для государственных нужд, закупке продукции и расчетов за нее в соответствии с действующим законодательством;

4.14 подготовка совместно с комитетом по сельскому хозяйству и продовольствию предложений по основным направлениям развития агропромышленного комплекса области;

4.15 совместно с управлением торговли, общественного питания и потребительских товаров анализ и экономическое регулирование спроса и предложения, функционирования товарного рынка и его инфраструктуры;

4.16 участие в разработке и реализации совместно с управлением по труду и занятости населения, управлением социальной защиты мероприятий по регулированию оплаты труда, доходов, социальной защите и обеспечению занятости населения, решению демографических проблем и формированию рынка рабочей силы;

4.17 участие в разработке краткосрочных и долгосрочных прогнозов и целевых региональных программ развития образования, культуры, здравоохранения, жилищно-коммунального хозяйства; формировании экономических нормативов обеспеченности населения соответствующими учреждениями и развития их материально-технической базы;

4.18 осуществление мер по развитию научно-технического потенциала области, повышению эффективности его использования, более широкого использования на практике результатов научных исследований;

4.19 создание совместно с комитетом природных ресурсов и охраны окружающей среды экономического механизма обеспечения рационального природопользования, охраны окружающей среды, развития и использования минерально-сырьевой базы области.

5. Комитет по экономике и рыночным отношениям облисполкома имеет право:

5.1 принимать решения по относящимся к его компетенции вопросам, обязательные для исполнения управлениями и отделами облисполкома, райгорисполкомами, предприятиями, учреждениями и организациями, независимо от форм собственности в соответствии с действующим законодательством;

5.2 заключать в установленном порядке с научно-исследовательскими и другими организациями, временными творческими коллективами договоры о разработке прогнозов и региональных программ, подготовке аналитических обзоров по проблемам развития экономики области;

5.3 получать в установленном порядке:

от Минэкономики Республики Беларусь — прогнозные данные о социально-экономическом развитии территории, о поставках продукции (работ и услуг) для государственных нужд, долговременные экономические нормативы для разработки прогноза и программ социально-экономического развития области; методические, информационные и другие материалы, необходимые для управления социально-экономическими процессами развития регионов;

от министерств и других центральных органов управления Республики Беларусь — расчетные и утверждаемые показатели, доводимые ими до подведомственных предприятий, находящихся на территории соответствующих областей;

от областного управления статистики — статистические материалы, необходимые для аналитической работы и разработки экономических программ и прогнозов социально-экономического развития области;

от объединений, предприятий и организаций, расположенных на территории области, независимо от форм собственности, исполкомов городов и районов — информацию и показатели, необходимые для выполнения возложенных на Комитет задач и функций;

5.4 созывать региональные, межведомственные совещания для обсуждения актуальных задач и проблем социально-экономического развития области;

5.5 осуществлять в пределах своей компетенции проверку работы управлений и отделов облисполкома, райгорисполкомов по вопросам, касающимся разработки экономических программ, организации работы по их выполнению;

5.6. заслушивать на заседаниях коллегии Комитета по вопросам, входящим в его компетенцию, сообщения, информацию, отчеты и доклады руководителей отделов и управлений облисполкома, райгорисполкомов, а также представителей предприятий и организаций, расположенных на территории области;

5.7 Комитет для осуществления своей деятельности может быть наделен при необходимости в установленном порядке облисполкомом и другими правами.

6. Комитет при выполнении возложенных на него функций взаимодействует с управлениями и отделами облисполкома, экономическими подразделениями райгорисполкомов, а также Минэкономики, соответствующими подразделениями других министерств и центральных органов управления Республики Беларусь.

7. Комитет координирует деятельность экономических служб облисполкома, райгорисполкомов.

8. Комитет возглавляет председатель — заместитель председателя облисполкома, который назначается на должность и освобождается от нее председателем облисполкома по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

Председатель Комитета имеет заместителей, которые назначаются по его представлению председателем облисполкома.

9. Председатель комитета:

9.1 руководит деятельностью Комитета и несет персональную ответственность за выполнение возложенных на Комитет задач и функций;

9.2 распределяет обязанности между заместителями; устанавливает полномочия структурных подразделений Комитета, издает совместные приказы с руководителями других управлений и отделов облисполкома;

9.3 утверждает положения о структурных подразделениях Комитета, устанавливает порядок утверждения должностных инструкций для специалистов и работников Комитета;

9.4. назначает на должность и освобождает от должности начальников отделов, специалистов и других работников Комитета;

9.5 издает приказы и подписывает решения и постановления, касающиеся компетенции Комитета;

9.6 осуществляет в установленном порядке мероприятия по повышению квалификации работников Комитета, организует работу по формированию резерва кадров;

9.7 рассматривает в установленном порядке поступающие в Комитет письма, жалобы и заявления граждан, дает по ним в установленные сроки письменные или устные ответы и разъяснения;

9.8 обеспечивает сохранность государственных секретов в аппарате Комитета.

10. Для коллективного обсуждения наиболее важных вопросов и выработки решений по ним в Комитете образуется коллегия в составе председателя Комитета (председатель коллегии), его заместителей по должности, а также других руководящих работников Комитета, управлений и отделов облисполкома. Численность и персональный состав коллегии утверждается председателем облисполкома.

Решения коллегии, как правило, проводятся в жизнь постановлениями и приказами по Комитету.

В случае разногласий между председателем Комитета и коллегией решение принимает председатель, докладывая о разногласиях председателю облисполкома. Члены коллегии могут сообщать свое мнение председателю облисполкома.

11. Аппарат Комитета содержится за счет средств областного бюджета. Структура и штатное расписание Комитета разрабатываются в установленном порядке и утверждаются облисполкомом.

12. Комитет является юридическим лицом, имеет печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь и со своим наименованием, а также необходимые для работы другие печати и штампы.

ПРИМЕЧАНИЕ. *Данным положением руководствуется Комитет по экономике и рыночным отношениям Минского городского исполнительного комитета.*

ПРИМЕРНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

об управлении экономики и рыночных отношений городского исполнительного комитета

Утверждено заместителем премьер-министра Республики Беларусь С.С.Лингом 1.06.1995 г.

1. Управление экономики и рыночных отношений образуется городским исполнительным комитетом для решения проблем социально-экономического развития города, реализации экономических реформ.

2. В своей деятельности Управление экономики и рыночных отношений горисполкома руководствуется Конституцией Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь "О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь", другими законами Республики Беларусь, указами Президента Республики Беларусь, решениями Кабинета Министров Республики Беларусь, решениями областного и городского Советов, решениями и распоряжениями областного и городского исполнительных комитетов, постановлениями, приказами и инструкциями Министерства экономики Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Основными задачами управления экономики и рыночных отношений горисполкома являются:

разработка общих направлений социально-экономического развития города с учетом интересов области и республики, а также местных условий и ресурсов;

анализ и прогнозирование важнейших социально-экономических процессов;

организация осуществления экономических реформ, проводимых в Республике Беларусь.

4. В соответствии с указанными задачами основными функциями управления экономики и рыночных отношений горисполкома являются:

4.1 разработка программ и прогнозов экономического и социального развития города и предложений к экономическим программам развития области; координация и анализ их выполнения;

4.2 анализ тенденций развития государственного и негосударственного секторов экономики;

4.3 оказание организационно-методической помощи предприятиям, учреждениям и организациям в проведении экономических реформ;

4.4 рассмотрение проектов и предложений министерств, других центральных органов управления, предпринимательских структур по размещению, развитию и специализации предприятий (объединений) и социально-культурных учреждений различных форм собственности, подготовка по ним заключений;

4.5. подготовка и представление городскому Совету депутатов, городскому и областному исполнительным комитетам материалов и проектов решений по вопросам развития городского хозяйства;

4.6 осуществление систематического контроля за ходом выполнения региональных и республиканских экономических программ и других документов, касающихся социально-экономического развития города;

4.7 организация и координация работ по развитию предпринимательской деятельности, разгосударствлению и приватизации объектов коммунальной собственности; развитию рыночной инфраструктуры;

4.8. разработка экономических нормативов и лимитов с учетом финансово-кредитной, ресурсной и материально-технической обеспеченности города, осуществление контроля за их использованием в соответствии с действующим законодательством;

4.9. участие в осуществлении мероприятий по экономическому сотрудничеству с зарубежными странами; разработка и осуществление совместно с заинтересованными организациями мер по привлечению и использованию иностранных инвестиций, зарубежной технической помощи, созданию совместных предприятий;

4.10 разработка сводных материальных и торговых балансов (трудовых ресурсов, финансовых, денежных доходов и расходов населения и др.);

4.11 участие в разработке совместно с отделами по труду и занятости населения, социальной защиты мероприятий по социальной защите и обеспечению занятости населения, решению демографических проблем и формированию рынка рабочей силы;

4.12 участие в разработке программ жилищно-коммунального строительства и развития социальной инфраструктуры;

4.13. осуществление мер по охране окружающей среды, рациональному использованию градостроительных условий и ресурсов.

5. Управление экономики и рыночных отношений горисполкома имеет право:

5.1. заключать в установленном порядке с научно-исследовательскими и другими организациями, временными творческими коллективами договоры о разработке прогнозов и региональных программ, подготовке аналитических обзоров по проблемам развития города;

5.2. получать в установленном порядке от органов статистики, горисполкома и облисполкома, а также непосредственно от объединений, предприятий, учреждений и организаций данные, необходимые для разработки экономических программ и прогнозов и подготовки предложений по отдельным вопросам хозяйственной деятельности;

5.3 осуществлять в пределах своей компетенции контроль за ходом выполнения республиканских и региональных программ управлениями и отделами горисполкома, а также объединениями, предприятиями, учреждениями и организациями города различных форм собственности по вопросам охраны природы, землепользования, благоустройства, использования природных и трудовых ресурсов, социально-культурного, бытового обслуживания населения;

5.4. созывать межведомственные совещания для рассмотрения вопросов экономического и социального развития города.

6. Управление экономики и рыночных отношений при выполнении возложенных на него функций взаимодействует с другими управлениями и отделами горисполкома, а также с Комитетом по экономике и рыночным отношениям облисполкома.

7. Управление экономики и рыночных отношений возглавляет начальник — заместитель председателя горисполкома, который назначается на должность и освобождается от нее председателем горисполкома по согласованию с облисполкомом.

8. Начальник управления:

8.1 руководит деятельностью Управления и несет персональную ответственность за выполнение возложенных на Управление задач и функций;

8.2 распределяет обязанности между работниками Управления;

8.3 утверждает должностные инструкции для работников Управления, назначает в соответствии с действующим законодательством на должность и освобождает от должности работников Управления;

8.4 издает приказы и подписывает решения в пределах своей компетенции;

8.5 осуществляет в установленном порядке мероприятия по повышению квалификации работников Управления, организует работу по формированию резерва кадров;

8.6 рассматривает в установленном порядке поступающие в Управление письма, жалобы и заявления граждан, дает по ним в установленные сроки письменные или устные ответы и разъяснения;

8.7. обеспечивает сохранность государственных секретов в Управлении.

9. Аппарат Управления содержится за счет средств городского бюджета. Штатное расписание Управления утверждается горисполкомом.

О государственном обязательном личном страховании судей Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 287 от 5 июня 1995г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 13 января 1995 г. "О судоустройстве и статусе судей в Республике Беларусь" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Ввести с 1 мая 1995 г. государственное обязательное личное страхование судей Республики Беларусь на случай гибели (смерти), ранения, контузии, увечья либо иного повреждения здоровья, связанных с исполнением ими служебных обязанностей.

Указанное страхование осуществляется за счет средств республиканского бюджета с последующим взысканием этих сумм с виновных лиц.

Проведение страхования возлагается на Белорусскую государственную страховую организацию.

2. Утвердить прилагаемое Положение о порядке и условиях государственного обязательного личного страхования судей.

3. Установить, что страховые взносы по предусмотренному настоящим постановлением виду страхования, включая расходы органов государственного страхования на его проведение в размере 6 процентов от сумм этих платежей, ежеквартально перечисляются Министерством юстиции на счет Белорусской государственной страховой организации.

Страховые взносы, не использованные в текущем году на выплату страховых сумм, подлежат зачету в счет очередных взносов, а недостающие средства доплачиваются страхователем.

4. Белорусской государственной страховой организации по согласованию с Министерством юстиции и другими заинтересованными в месячный срок разработать и утвердить Инструкцию о порядке проведения государственного обязательного личного страхования судей.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 июня 1995 г. N 287

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке и условиях государственного обязательного личного страхования судей

1. Настоящее Положение определяет порядок и условия государственного обязательного личного страхования судей в случае гибели (смерти), ранения, контузии, увечья или иного повреждения здоровья (далее — ранения), связанных с исполнением ими служебных обязанностей, а также осуществления выплат в случае причинения вреда здоровью или гибели членов семьи (иждивенцев) судьи в связи с исполнением им служебных обязанностей.

2. Органы государственного страхования выплачивают страховые суммы в виде единовременных денежных пособий в случаях:

гибели (смерти) судьи в период работы либо после увольнения с должности, если она наступила по причине телесных повреждений или иного повреждения здоровья, полученных в связи с исполнением им служебных обязанностей,— его наследникам в размере пятнадцатилетней заработной платы судьи;

причинения судье в связи с исполнением им служебных обязанностей увечий или иного повреждения здоровья, исключающих дальнейшую возможность заниматься профессиональной деятельностью,— в размере трехгодичной заработной платы судьи;

причинения судье в связи с исполнением им служебных обязанностей телесных повреждений или иного повреждения здоровья, которые не вызвали стойкой утраты трудоспособности и не исключают дальнейшей возможности заниматься профессиональной деятельностью,— в размере годовой заработной платы судьи;

получения судьей при исполнении служебных обязанностей тяжелого ранения, которое не вызвало инвалидности,— в размере десяти минимальных заработных плат; легкого ранения — пяти минимальных заработных плат.

3. Размер страховой суммы, подлежащей выплате в связи со страховым случаем, определяется на день подачи застрахованным или членами его семьи (иждивенцами) заявления о выплате в отделение Белгосстраха.

4. Страховая сумма не выплачивается, когда гибель (смерть) или ранение застрахованного наступили при совершении им деяний, в которых следственными органами, органами дознания или судом установлены признаки умышленного преступления, в результате алкогольного, наркотического или токсического опьянения, членовредительства с целью получения страховой суммы, самоубийства или покушения на самоубийство.

5. Министерство юстиции ежеквартально в централизованном порядке осуществляет уплату Белгосстраху страховых взносов из расчета 1/4 годовой потребности (с учетом произведенных выплат за предшествующий период) путем перечисления средств не позднее 10 числа первого месяца квартала.

Белгосстрах по окончании квартала представляет Министерству юстиции сведения о произведенных расходах по выплате страховых сумм.

6. При наступлении страховых событий, предусмотренных в пункте 2 настоящего Положения, выплата страховых сумм производится отделением Белгосстраха по месту жительства застрахованного, а в случае гибели (смерти) застрахованного — по месту жительства членов семьи погибшего (умершего) или его иждивенцев путем перечисления денег во вклад на имя получателя в соответствующее учреждение Сберегательного банка либо выдачи чека на банк или перевода по почте за счет получателя.

Несовершеннолетнему или недееспособному (ограниченно дееспособному) получателю выплата страховой суммы производится только путем перечисления в учреждение Сберегательного банка по месту жительства во вклад на его имя с одновременным уведомлением об этом органов опеки и попечительства.

7. Исчисление страховых сумм, подлежащих выплате при наступлении страховых случаев, указанных в пункте 2 настоящего Положения, осуществляется исходя из заработной платы застрахованного на момент возникновения страхового события.

8. Выплата страховых сумм производится в семидневный срок со дня получения отделением Белгосстраха всех необходимых документов.

В случае отказа в выплате страховой суммы отделение Белгосстраха в семидневный срок письменно сообщает об этом застрахованному или членам семьи (иждивенцам) с мотивацией причины отказа.

9. Заявление о выплате страховой суммы застрахованный (члены семьи или его иждивенцы) должен подать в отделение Белгосстраха до истечения трех лет со дня страхового события.

10. Определение степени утраты профессиональной трудоспособности, причинной связи смерти с исполнением служебных обязанностей, степени тяжести полученного ранения производится медико-реабилитационными экспертными комиссиями.

11. Выплата страховой суммы по одному и тому же случаю производится за вычетом ранее полученных сумм (если таковые производились). При этом страховая сумма по данному виду страхования выплачивается независимо от выплат по другим видам страхования и выплат в порядке возмещения вреда.

12. Выплаты страховых сумм в случаях причинения вреда здоровью или гибели членов семьи (иждивенцев) судьи в связи с исполнением им служебных обязанностей производится в порядке и размерах, установленных настоящим Положением.

Об утверждении перечня категорий работников жилищно-коммунального хозяйства, которым могут быть предоставлены служебные жилые помещения

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 292 от 7 июня 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемый перечень категорий работников жилищно-коммунального хозяйства, которым могут быть предоставлены служебные жилые помещения.

2. Установить, что служебные жилые помещения предоставляются:

из фонда местных Советов — работникам, обслуживающим жилищный фонд, объекты коммунального хозяйства и благоустройства местных Советов;

из фонда предприятий и организаций — работникам, обслуживающим жилищный фонд и объекты коммунального хозяйства, находящиеся в ведении министерств, других центральных органов управления.

3. Министерствам и другим центральным органам управления, исполнительным комитетам, предприятиям и организациям обеспечивать строгое выполнение требований законодательства при предоставлении служебных жилых помещений.

4. Признать утратившими силу:

подпункт "г" пункта 1 постановления Совета Министров БССР от 17 марта 1964г. N 102 "О мерах по улучшению сохранности и содержания государственного жилищного фонда в городах, городских и рабочих поселках БССР" (СЗ БССР, 1964г., N 10, ст.102);

пункт 6.2 постановления Совета Министров БССР от 25 октября 1977г. N 331 "О создании Республиканского специализированного треста по монтажу, ремонту и техническому обслуживанию лифтов (Беллифтреммонтаж)";

пункт 4 постановления Совета Министров БССР от 1 февраля 1978 г. N 32 "Об улучшении эксплуатации объектов теплового хозяйства и централизации теплоснабжения городов и других населенных пунктов республики"(СЗ БССР, 1978г., N 4, ст.90).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 июня 1995г. N 292

ПЕРЕЧЕНЬ
категорий работников жилищно-коммунального хозяйства, которым могут быть предоставлены служебные жилые помещения

1. Работники жилищно-эксплуатационных организаций и служб:

начальник жилищно-эксплуатационной службы (участка, конторы и других подразделений), главный инженер, инженер, мастер участка, техник;

диспетчер, слесарь-сантехник, газосварщик, электрогазосварщик, электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования;

плотник, столяр, печник, каменщик, кровельщик по рулонным кровлям и по кровлям из штучных материалов, по стальным кровлям, маляр, штукатур, рабочий по обслуживанию и текущему ремонту зданий, сооружений и оборудования, в том числе работающий на семейном подряде;

дворник, уборщик территорий, уборщик мусоропроводов, водитель автомобиля и тракторист, занятые на уборке территорий, рабочий по благоустройству, занятый на работах по отлову животных и птиц, рабочий по обслуживанию в бане.

2. Работники коммунальных предприятий и организаций:

начальник участка, заместитель начальника участка, инженер (сменный), мастер участка водопроводно-канализационного и теплового хозяйства;

слесарь аварийно-восстановительных работ, слесарь-ремонтник, электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования, электрогазосварщик, машинист экскаватора, машинист автомобильного крана, машинист бульдозера, машинист насосных установок, водитель автомобиля (аварийного и специального) аварийно-восстановительных бригад;

оператор котельной, машинист (кочегар) котельной, котлочист, огнеупорщик, изолировщик;

оператор очистных сооружений, машинист насосных установок, обходчик водопроводно-канализационной сети;

электромеханик по лифтам, диспетчер, водитель автомобиля, обслуживающие лифтовое хозяйство;

водитель специального автомобиля, тракторист, дорожный рабочий, грузчик, занятые на санитарной очистке городских населенных пунктов, уборщик служебных помещений, осуществляющий уборку подземных переходов и общественных туалетов, мойщик-уборщик подвижного состава, смотритель кладбища.

Об обеспечении социально-правовой защиты работников контрольно-ревизионной службы Министерства финансов

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 291 от 7 июня 1995г.

В целях обеспечения социально-правовой защиты работников контрольно-ревизионной службы Министерства финансов, связанной с проведением ревизий и проверок по поручениям и постановлениям органов предварительного следствия или определениям судов (постановлениям судей), Кабинет Министров Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Установить:

контрольно-ревизионной службе Министерства финансов отчисления в размере 10 процентов от взысканных сумм ущерба и штрафов по результатам проводимых ревизий и проверок. Указанные отчисления направляются на укрепление материально-технической базы этого Министерства и его органов на местах, а также на мероприятия по социально-бытовому обеспечению работников контрольно-ревизионной службы. Министерству финансов разработать и утвердить положение о порядке образования и расходования этих отчислений:

работникам контрольно-ревизионной службы Министерства финансов, занимающимся проведением ревизий и проверок по поручениям и постановлениям органов предварительного следствия или определениям судов (постановлениям судей), ежемесячную надбавку в размере до 30 процентов должностного оклада. Министерству финансов разработать и утвердить положение о порядке выплаты указанной надбавки.

2. Работник контрольно-ревизионной службы при предъявлении служебного командировочного удостоверения пользуется правом на внеочередное приобретение проездных документов на все виды транспорта, а также на размещение в гостинице.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

СОГЛАШЕНИЕ

о развитии выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве Независимых Государств

Правительства государств—участников Содружества Независимых Государств, далее — Стороны,

стремясь обеспечить условия для координации работы по выставочно-ярмарочной деятельности,

в целях развития интеграционных процессов в Содружестве и укрепления международных контактов для содействия в формировании общего экономического и информационного пространства, пропаганды достижений в промышленности, сельском хозяйстве и других отраслях экономики, в области науки, техники и культуры, а также для содействия развитию торгово-экономических связей, социальной сферы государств—участников Содружества

СОГЛАСИЛИСЬ О НИЖЕСЛЕДУЮЩЕМ:

Статья 1

Стороны создают постоянно действующий Межгосударственный совет по выставочно-ярмарочной деятельности Содружества Независимых Государств, далее — Совет.

В месячный срок со дня подписания Соглашения Стороны делегируют в Совет своих полномочных представителей.

Статья 2

Совет осуществляет свою деятельность на основании Положения о Межгосударственном совете по выставочно-ярмарочной деятельности Содружества Независимых Государств, которое является неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

Статья 3

Стороны будут содействовать созданию благоприятных условий национальным предприятиям и организациям, участвующим в выставках и ярмарках, организуемых и проводимых Советом.

Статья 4

Местом нахождения Совета является город Москва.

Статья 5

Настоящее Соглашение временно применяется со дня подписания и вступает в силу со дня сдачи на хранение депозитарию третьего уведомления о выполнении государствами внутригосударственных процедур, необходимых для его вступления в силу.

Статья 6

Настоящее Соглашение открыто для присоединения других государств, разделяющих его цели и принципы, путем передачи депозитарию документов о присоединении.

Статья 7

Любая Сторона может заявить о своем намерении выйти из настоящего Соглашения путем письменного уведомления депозитария об этом не менее чем за шесть месяцев до выхода.

Совершено в городе Минске 26 мая 1995 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Исполнительном Секретариате Содружества Независимых Государств, который направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

(Соглашение подписали Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Узбекистан, Украина.)

ПРИЛОЖЕНИЕ к Соглашению о развитии выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве Независимых Государств от 26 мая 1995 года

ПОЛОЖЕНИЕ

о Межгосударственном совете по выставочно-ярмарочной деятельности Содружества Независимых Государств

I. Общие положения

1. Межгосударственный Совет по выставочно-ярмарочной деятельности Содружества Независимых Государств, далее — Совет, создается для обеспечения координации работы в области выставочно-ярмарочной деятельности в целях развития интеграционных процессов в Содружестве и международных контактов для содействия в формировании общего экономического и информационного пространства, пропаганды достижений в промышленности, сельском хозяйстве и других отраслях экономики, в области науки, техники и культуры, обмена передовым опытом, развития социальной сферы, установления условий для взаимовыгодных торгово-экономических связей государств—участников Содружества двустороннего и многостороннего характера.

Совет является постоянно действующим консультативно-координирующим органом.

В своей деятельности Совет подотчетен Межгосударственному экономическому Комитету Экономического союза, руководствуется решениями Совета глав государств и Совета глав правительств Содружества, Межгосударственного экономического Комитета Экономического союза, межгосударственными и межправительственными соглашениями, заключенными в рамках Содружества, настоящим Положением.

II. Основные направления деятельности и функции

2. Основные направления деятельности Совета:

выработка и реализация современной концепции выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве;

проведение в рамках Содружества Независимых Государств выставок и ярмарок, мероприятий, направленных на рациональное развитие интеграционных процессов в Содружестве, взаимного инвестирования, международных контактов, обмена передовым опытом;

содействие установлению непосредственных связей между товаропроизводителями и потребителями продукции государств—участников Содружества, совершенствованию между ними взаиморасчетов, развитию клиринговых отношений, поддержка предпринимательства;

содействие созданию в Содружестве общего рынка недвижимости и фондового рынка;

выработка предложений по разработке и согласованию национального законодательства государств—участников Содружества в области выставочно-ярмарочной деятельности.

3. Основные функции Совета:

осуществление мер по развитию выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве;

содействие проведению организационно-технических мероприятий и финансовой поддержке в осуществлении выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве;

содействие продвижению на международный рынок научно-технических разработок, ноу-хау, товарной продукции, представленных на выставках, ярмарках;

обеспечение и обмен информацией и методическими изданиями по организации и проведению выставок, ярмарок и другой информацией, относящейся к компетенции Совета, создание единой информационной базы по выставкам и ярмаркам с участием государств—участников Содружества, в том числе с использованием Автоматизированной системы информационного обмена Содружества;

содействие участию государств—участников Содружества в международных выставках, ярмарках;

осуществление взаимодействия с межгосударственными (межправительственными) органами Содружества, государственными, научными и общественными органами и организациями, хозяйствующими субъектами государств—участников Содружества;

осуществление внешнеэкономической, издательской, рекламной и других видов деятельности, относящихся к компетенции Совета;

организация повышения квалификации специалистов выставочно-ярмарочной деятельности.

4. Совет для реализации своих функций имеет право:

получать информацию от соответствующих органов государств—участников Содружества в области выставочно-ярмарочной деятельности;

информировать государства—участники Содружества о развитии выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве;

вносить предложения по совершенствованию выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве;

создавать рабочие группы для организации выставочно-ярмарочной деятельности;

вырабатывать рекомендации по участию в международных выставках и ярмарках;

разрабатывать и вносить рекомендации, аналитические и информационные материалы, справки, проекты решений;

осуществлять экспертную оценку проектов актов, вносимых на рассмотрение органов Содружества, по вопросам выставочной и ярмарочной деятельности;

издавать соответствующие материалы по вопросам выставочной и ярмарочной деятельности;

проводить аттестацию выставок и ярмарок в рамках государств—участников Соглашения.

III. Органы управления

5. Совет формируется из полномочных представителей государственных исполнительных органов, руководителей выставочно-ярмарочных комплексов, общественных организаций и хозяйствующих субъектов государств—участников Соглашения.

Члены Совета делегируются государствами—участниками Соглашения. Каждое государство—участник Соглашения независимо от числа делегируемых в Совет членов имеет один решающий голос.

В состав Совета входят Председатель, его заместители, члены — полномочные представители государств—участников Соглашения.

Председатель Совета и его заместители избираются членами Совета.

6. Заседания Совета проводятся по мере необходимости, но не реже двух раз в год.

Заседание Совета является правомочным, если на нем присутствуют представители более половины государств—участников Соглашения.

7. Совет рассматривает важнейшие вопросы выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве Независимых Государств, утверждает план выставок и ярмарок, организуемых Советом в рамках Содружества, руководит работой Исполнительной дирекции, решает другие вопросы, входящие в его компетенцию.

8. Совет возглавляет Председатель, который организует его работу.

Председатель представляет Совет на заседаниях Коллегии Межгосударственного экономического Комитета Экономического союза, а также в отношениях с государствами—участниками Содружества по вопросам, связанным с деятельностью Совета.

9. Инициатива подготовки предложений для рассмотрения Советом принадлежит межгосударственным (межправительственным) органам Содружества, государствам—участникам Соглашения, Исполнительной дирекции.

Процедура подготовки и рассмотрения предложений определяется Советом.

10. Решения Совета принимаются простым большинством голосов.

Если принимаемое на заседании Совета решение противоречит интересам какого-либо государства—участника Соглашения и полномочные представители этого государства голосуют "против", это решение будет необязательным для его государственных структур.

11. При Совете действует Исполнительная дирекция, возглавляемая Исполнительным директором, который по должности является заместителем Председателя Совета.

Исполнительный директор назначается и освобождается Советом.

Исполнительная дирекция является юридическим лицом и действует на принципах самоокупаемости.

Исполнительная дирекция проводит в жизнь решения Совета, принимает оперативные решения и меры по организации и проведению выставок и ярмарок, решает другие вопросы, входящие в ее компетенцию.

Положение об Исполнительной дирекции, ее структуре, смета расходов и численность работников утверждаются Советом.

Финансирование Исполнительной дирекции и мероприятий, связанных с деятельностью Совета, осуществляется за счет доходов, получаемых от проведения выставочно-ярмарочной деятельности, а также хозяйственной деятельности Исполнительной дирекции.

IV. Заключительные положения

12. Рабочим языком Совета является русский язык.

13. Местом нахождения Совета и Исполнительной дирекции является город Москва.

РЕШЕНИЕ

о Межгосударственном экономическом Комитете Экономического союза

В целях реализации Соглашения о создании Межгосударственного экономического Комитета Экономического союза от 21 октября 1994 года, совершенствования структуры и повышения эффективности деятельности межгосударственных (межправительственных) органов, обеспечения рационального использования выделяемых им бюджетных средств Совет глав правительств Содружества Независимых Государств

РЕШИЛ:

1. На основании пункта 4 Положения о Межгосударственном экономическом Комитете Экономического союза (МЭК) наделить его полномочиями принимать решения оперативного характера по вопросам обеспечения взаимодействия государств—участников Экономического союза.

2. Президиуму МЭК в двухмесячный срок проанализировать деятельность межгосударственных и межправительственных органов, занимающихся координацией вопросов экономического характера, и представить Совету глав правительств предложения об улучшении их организационной структуры и практической деятельности.

До обсуждения указанных предложений приостановить рассмотрение вопросов о создании новых межгосударственных и межправительственных органов.

3. Поручить Президиуму МЭК рассмотреть и утвердить сметы расходов межгосударственных и межправительственных органов на 1996 год.

Совершено в городе Минске 26 мая 1995 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Исполнительном Секретариате Содружества Независимых Государств, который направит каждому государству—участнику Содружества его заверенную копию.

Председатель Совета глав правительств Содружества Независимых Государств

В.ЧЕРНОМЫРДИН

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
286-12	1	40	//	SVGA.39	256		ISA,MT	12	559	Трэквил	34-13-00
386SX40	2	210	//	SVGA.39	256				767	Новый Век	66-01-22
AT386X40	2	260	1.44	SVGA.39	512	+	m-r GoldStar, любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	685	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT386DX40	4	260	1.44	SVGA.39	512	+		12	825		
386SX40	1	170	3.5"	mSVGA	256		ISA, SL	12	518	Трэквил	34-13-00
386SX40	2	210	//	SVGA.39	256		ISA, MT	12	739		
386DX40	4	210	//	SVGA.39	256	+	ISA, MT	12	872		
386DX40	4	340	//	SVGA.28	512	+	ISA, NI, MT	12	929		
HiTech 386/7DX40	4	210	//	SVGA.28	512		K128, NI, LR	18	938	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
HiTech 386/7DX40	8	540	//	SVGA.28	512		K128, NI, LR	18	1169		
MAS386SX40	2	260	//	SVGA.28	256		AMD	18	786	MAC Электроник	35-12-01
MAS386DX40	4	260	//	SVGA.28	512		K128,AMD	18	900		
386SX40	1	170	3.5"	mono	256	+	MT, сертиф. DOS 6.0	15	530	Мед.системы	32-31-74
386SX40	2	170	3.5"	SVGA.28	512	+	MT, сертиф. DOS 6.0	15	670		
386DX40	4	260	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф.DOS 6.0	15	780		
386DX40	4	340	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	800		
386DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	820		
386DX40	8	420	3.5"	SVGA.28	512	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	1015		
386SX33	2	106	//	mSVGA	256			24	582	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256			24	734		
386DX40	4	210	//	SVGA.39	256		K128	24	872		
486SX25	4	210	//	SVGA.39	512		K256, Green VLB		963	Новый Век	66-44-02 66-01-22 66-84-82
486DX33	4	340	//	SVGA.39	512		K256, Green VLB		1122		
486DX40	4	340	//	SVGA.28	512		K256, Green VLB		1102		
486DX2-50	4	340	//	SVGA.28	512		K256, Green VLB		1128		
486DX2-66	4	540	//	SVGA.39	1		K256, Green VLB		1256		
486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, Green VLB		1420		
486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256, Green VLB		1718		
AT486DX33	4	260	1.44	SVGA.39	512	+	K256, ISA/VLB, MT, m-r GoldStar, сертиф. РФ, Novell certified	24	995	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT486DX2-66	4	260	1.44	SVGA.39	512	+		24	1030		
AT486DX2-80	8	420	//	SVGA.39	1	+		24	1390		
AT486DX4-100	8	420	//	SVGA.39	1	+		24	1500		
AT486DX4-100	16	510	//	SVGA.39	1	+		24	1780		
Dainova i486SX33	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB, сертификат РБ	24	993	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Dainova i486DX2-50	8	420	//	SVGA.28	512	+		24	1257		
Dainova i486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	512	+		24	1342		
Dainova 486DX2-80	8	850	//	SVGA.28	1	+		24	1435		
Dainova i486DX4-75	8	850	//	SVGA.28	1	+		24	1464		
Dainova i486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	1	+		24	1539		
Dainova i486DX2-66	4	540	//	SVGA.28	512	+	LR,PCI,Intel CLASSIC PCI,сертификат РБ	24	1257		
Dainova i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1	+		24	1495		
Dainova P5-66	8	500	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,LR NI,PCI,Intel Premier PCI,сертиф. РБ	24	1709		
Dainova P5-75	8	500	3.5"	SVGA.28	1	+		24	1752		
Dainova P5-90	16	850	3.5"	SVGA15"	1	+		24.	2849		
Dainova P5-100	16	850	3.5"	SVGA15"	1	+		24	3099		
486SX33	4	260	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR, сертиф.DOS 6.0	24	910	Мед.системы	32-31-74
486DX40	4	340	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR,сертиф. DOS 6.0	24	940		
486DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR,сертиф. DOS 6.0	24	960		
486DX2-66	8	520	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,MT,ISA/VLB,сертиф.DOS6.0	24	1277		
486DX2-66	8	850	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,MT,ISA/VLB,сертиф.	24	1387		
Optimus SA 486SX33	4	420	//	mSVGA	512		K256,VLB,Intel,Green PC,Datas	24	993	Бел-Оптимус	62-18-13
Optimus SA 486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1169		
Optimus SA 486DX2-66	4	420	//	mSVGA	512		K256,VLB,Intel,Green PC	24	1093		
Optimus SA 486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	512		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1269		
Optimus SA 486DX2-66	4	546	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1333		
Optimus SA 486DX2-66	8	546	//	SVGA.28	1		LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	1686		
Optimus SA P-60	8	850	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	2045		
Optimus SA P-90	8	850	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	2496		
HiTech UMC486SX2-80	4	210	//	SVGA.28	512		K256, NI LR	18	990	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech UMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	18	1258		
HiTech 486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	512		K256, NI LR, VLB	18	1046		
HiTech 486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	1314		
HiTech 486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	1456		
HiTech 486DX2-66	16	1080	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	2114		
HiTech i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	18	1359		
HiTech i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	1501		
HiTech i486DX2-66	16	1080	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	2203		
HiTech 486DX2-80	4	210	//	SVGA.28	512		K256, NI LR	18	1067		
HiTech 486DX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	18	1335		
HiTech 486DX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	1477		
HiTech 486DX2-80	16	1080	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, VLB	18	2135		
HiTech P5-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, PCI	18	1581		
HiTech P5-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, PCI	18	1683		
HiTech P5-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, PCI	18	1933		
HiTech P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, PCI	18	2693		
HiTech Dual P5-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, PCI	18	2743		
HiTech Dual P5-90	32	2160	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI, PCI	18	4430		
BelABM486SX40	4	264	3.5"	mono	512	+	MT, Green Bios	24	803	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM486SX40	4	264	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1002		
BelABM486SX40	4	264	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1044		
BelABM486SX40	8	264	//	SVGA.28	512	+		24	1217		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1038		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1080		
BelABM486SX40	8	264	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Green Bios	24	1281		
BelABM486SX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1296		
BelABM486SX40.	4	528	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1104		
BelABM486SX40	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Gr.Bios	24	1363		
BelABM486DX2-66	4	264	//	SVGA.28	512	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1106		
BelABM486DX2-66	4	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1206		
BelABM486DX2-66	8	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1396		
BelABM486DX2-66	8	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1381		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1237		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1223		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1413		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1398		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1276		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1262		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1452		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1438		
BelABM486DX2-66	16	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1804		
BelABM486DX2-66	16	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1790		
BelABM486DX2-66	8	1083	//	SVGA.28	1	+	SCSI, VL+VESA, LR, NI, T	24	1958		
BelABM486DX2-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	SCSI, VL+VESA, LR, NI, T	24	2304		
BelABM P-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K512, PCI, LR, NI, T	24	2069		
BelABM P-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	K512, SCSI, PCI, LR, NI, T	24	2769		
Intel 486DX2-66	8	270	3.5"	SVGA.28	512	+	PCI IDE, MT	12	1816	ГАЛАКТА	(0232) 47-25-77,47-24-79
Intel Pentium90	8	1000	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, LR NI, PCI IDE, MT	12	3027		
486SX33	4	340	//	SVGA.39	512	+	UMC,SL	12	926	Трэквил	34-13-00
486SX40	8	420	//	SVGA.28	512	+	K256,VLB,UMC,MT	12	1230		
486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	1	+	K256,VLB,MT	12	1384		
486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1	+	K256,VLB,MT	12	1742		
486DX4-100	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,VLB,MT	12	1481		
486SX33	4	210	//	SVGA.39	256		K8,UMC,ISA	24	879	Информатика	37-06-62 37-45-19
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128,Cyrix,ISA/VLB	24	977		
486DX2-50	4	420	//	SVGA.28	512		K128,Cyrix,ISA/VLB	24	1036		
486DX2-66	4	340	//	SVGA.39	256		K128,AMD,ISA/VLB	24	1072		
486DX2-66	8	850	//	SVGA.28	512		K256,AMD,ISA/VLB	24	1377		
486DX2-66	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA/VLB	24	1758		
486DX4-100	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA/VLB	24	1818		
Pentium60	8	850	//	SVGA.28	1		K256, Intel, ISA/VLB, PCI	24	1674		
Lintek 486DLC33	4	260	3.5"	SVGA.28	512		K128, LR, MPR-II	12	879	Программа	32-87-35 32-43-43
Lintek 486DX2-66	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR, MPR-II	12	1085		
Lintek 586-66	8	520	3.5"	SVGA.28	1		K256, LR, PCI, MPR-II	12	1746		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K8int; UMC Super33	18	960	MAC Электроник	35-12-01
MAS486DLC40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, Cyrix	18	996		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA Green	18	1270		
MAS486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1360		
MAS486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1850		
MAS Pentium60	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, PCI/VLB/ISA	18	2090		
MAS Pentium90	8	1	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, PCI/ VLB/ISA	18	2985		
DELL 486DX2-66	4	365	3.5"	SVGA.28	1	+	DT,EIDE,флэш-Bios,MPR-II	36	1738	CreenLine Computer	23-94-50
DELL Pentium-75	8	528	3.5"	SVGA.28	1	+	DT,EIDE,флэш-Bios,MPR-II	36	2483		
DELL Pentium-100	16	1000	3.5"	SVGA.26	1	+	15", Sony Trinitron	36	3912		
NOTEBOOK											
486SX25	4	170	3.5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1350	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
486SX25	4	170	3.5"	color	1Mb			12	2055		
486DX33	4	260	3.5"	mono	1Mb			12	1390		
DELL 486DX4-75	4	340	3.5"	9.5" STN	1		color,VLB 1Mb,PCMCIA III	36	2867	CreenLine	23-94-50
BOOKSIZE											
MicroQ 486DX33	4	540		mVGA9"	1		K256, VESA, 22x28x6 см		1280	Datastream	26-54-47 23-24-76
MicroQ 486DX33	4	540		SVGA14"	1		K256, VESA, 22x28x6.8 см		1415		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA9"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1320		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1310		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mSVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1460		
MicroQ 486DX2-66	8	540		SVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см,bag		1640		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
DELL Pentium-75	8	1000	3.5"		1		сервер, Dual Pent. Ready	36	4699	CreenLine	23-94-50
Optimus SA 5LX-90	16		3.5"		512		8EISA,Intel XPRESS,f.SCSI2	24	4219	Бел-Оптимус	62-18-13
Optimus SA 5MX-90	16		3.5"		512		8EISA,IntelXPRESS,DualPentium,f.SCSI2	24	4691		
Compaq486SX2-66	4	270	3.5"	SVGA14"	1		Presario460	36	1562	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq486SX2-66	4	420	3.5"	SVGA14"	1		Presario524, multymedia	36	2248		
Compaq486DX2-50	8	340	3.5"		1		Prolinea, VLB	36	2049		
Compaq486DX4-10	8	525	3.5"		1		Prolinea, Intel, VLB	36	2790		
Compaq P-90	16	2x 1050	3.5"	mono	1		Prosignia 300,f.SCSI-2,CD-ROM	36	6378		
Compaq P-90	16		3.5"	mono	1		Prosignia 500,f.SCSI-2,CD-ROM	36	7950		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11	— русская сетевая версия Windows	37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
NetWare 3.12 (рус.)	сетевое ПО 5 — 250 user	от 795	BelABM	34-79-72 34-81-05
NetWare 4.02	сетевое ПО 5 — 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal NetWare	66		
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	call	Datastream	26-17-86 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD	операционная система	call		
БАЗЫ ДАННЫХ				
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией (30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
Информация для Вас	адреса производителей РБ,ближнего и дальнего зарубежья		ОСТАП	26-33-24
МОНИТОРЫ				
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	MAC Электроник	35-12-01
INTRA 15"	1280x1024, 28, 65kHz/100Hz, Flat Screen, 1г.г.	380		
PHILIPS 14", 15", 17"	mVGA, SVGA.26, NI, LR	от 145	Дайнова	30-23-56
Hyundai HCM-428E	14" SVGA.28, 1г.г.	230	ГАЛАКТА(0232)47-25-77	
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача/A4, 9pin, 1г.г.	225/208	Программа	32-87-35 32-43-43
Epson LX-1050	A3, 9pin	360		
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	195	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	220		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 1г.г.	345		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 200/72 cps, рус., 1г.г.	225	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
OKI ML 321	A3, 9pin, 360cps, буфер 28Kb, 1г.г.	479		
OKI ML 521	A3, 9pin, 433cps, буфер 64Kb, 1г.г.	599		
Epson LX-300	A4, 9pin, рус., 1г.г.	195		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	187		
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 180cps, рус., 1г.г.	385	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
OKI Mikroline 321	A3, 9pin, 360cps, эмул. Epson FX, рус., 1г.г.	495		
OKI Mikroline 386	A3, 24pin, 270cps, эмул. Epson LQ, рус., 1г.г.	635		
OKI Mikroline 320	A4, 9pin, 360cps, рус., 1г.г.	445		
Star LC15	A3, 9pin, 180cps, рус., 1г.г.	310		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192cps, рус., 1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300cps, рус., 1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5450	9pin, 300cps, рус., 1г.г.	395		
Epson LX-1050	9pin, 380cps, рус., 1г.г.	415		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 240cps, в составе ПТК, 1г.г.	350	В.Технологии	20-79-11
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	190	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin,240cps,1-2г.г.	195		
Epson FX-870	A4, 9pin,380cps,1-2г.г.	473		
Epson LX-1050	A3,9pin,240cps,1-2 г.г.	350		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	556		
Panasonic KX-P1150	A4, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	165		
Panasonic KX-P1695	A3, 9pin, 240cps, 1-2 г.г.	412		
Fujitsu DL700	A4R, 24pin, 360dpi, 180cps, рус., 2г.г.	250	BelABM	34-79-72
Струйные				
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, 128Kb, рус., 2г.г.	230	BelABM	34-79-72
Epson Stylus 800	A4	350	Информатика	37-06-62
Epson Stylus 300	A4, 360dpi, 220cps, автоподача, 1 г.г.	275	Мед.системы	32-31-74
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300cps, автоподача, 1 г.г.	605		
Epson Stylus color	A4, 720dpi, 240cps, автоподача, 1 г.г.	820		
HP DeskJet 560C	A4, color, 600x300dpi, 3ppm, 1г.г.	675	В.Технологии	20-79-11
HP DeskJet 540	A4, склад, 3г.г.	407	Верса	62-81-11
Лазерные				
OKI OL410ex	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, эмул. HP laserJet III, 1г.г.	899	ДАЙНОВА	30-23-56
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1335	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
OKI 410 ex	A4, 600x600dpi, 4ppm, 512Kb, RISK cpu, 1г.г.	919		
Epson EPL-5200	A4, 300x300dpi, 6ppm, прогр.рус., 1г.г.	780		
Epson EPL-5200	300dpi, 1-2 г.г.	818	Информатика	37-06-63 37-45-19
Epson EPL-5600	600dpi, 1-2 г.г.	1112		
Panasonic KX-P4401	300dpi, PCL5, 1-2 г.г.	659		
SEIKOSHA OP-104	300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	650	MAC Элек.	35-12-01
Fujitsu VM8	A4, 300x300 dpi, 8ppm, RAM1-9, 2 г.г.	871	BelABM	34-79-72
HP LaserJet 4L	1г.г.	637	ГАЛАКТА(0232)47-25-77	
Банковские				
OKI Mikroline 3410	A3, 9pin, 550cps, рус., 1г.г.	1445	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
OKI Mikroline 395	A3, 24pin, 607cps, картридж, рус., 1г.г.	1395		
OKI Mikroline 390FB	A3, 24pin, 270cps, рус., прямая подача бумаги, 1г.г.	945		
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Digi PC/4e LAN	ISA, DB25 Cable, 5л.г.	635	Datastream	20-30-95 20-38-42
Digi PC/8e LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	830		
Digi SyncPort/x.25	V.11, V.24, V.35, V.36, 5л.г.	1855		
MicroQ NE2000	ISA, BNC	35		
MicroQ NE2000	ISA, BNC&TP	38		
Ethernet NE2000		38	Мед.системы	32-31-74
Coaxial cable	50Om (1m)	0.6		
BNC-connektor		3.5		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
Pocket Ethernet	Adapter BNC/UTP/2 Cetronics	130	BelABM	34-79-72 34-01-05
EtherNET Repeater	2/4-Porte	245/450		
EtherNET 16	NE2000 comp.(BNC/UTP) Novell-cetrt., jumperless	50		
EtherLink III 16	3Com, ISA, Combo (AUI/BNC/UTP)	135		
EtherNET PCI	BNC/UTP, Novell-cert.	170		
EtherNET PCMCIA	BNC/UTP	220		
EtherNET HUB	8UTP/1BNC	170		
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
Локальные вычислительные сети "под ключ"			BelABM	34-79-72
Сетевое оборудование ETHERNET и ARCNET			ДАЙНОВА	30-23-56

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска — 8-0172);
? — возможность установки или расширения.

ДИСКЕТЫ

BASF EXTRA	3.5",DOS formatted,11шт.	11	В.Технологии	20-79-11
BASF MEGA	3.5", 2HD	0.78	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA (10+1шт.)	3.5" 2HD, пл. бокс	8.6		
"3M"	3.5 DS, "Go anywhere", 10 шт., опт. скидки	8.9	Дайнова	30-23-56
"3M"	5.25", DS, HD, 10 шт., опт.скидки	6.9		
VERBATIM	3.5"/5.25" в ассорт.,есть 20+2 бесплатно	от 0.71	ДРАЙВ	23-54-89
"3M", Verbatim	3.5", 5.25" в ассортименте	0.7	Мед.системы	32-31-74
TDK, BASF, SONY	3.5", 1,44Mb 2S/HD, 10 шт.	от 8	Программа	32-87-35
POLAROID	5.25", 10 шт.	7	Polaroid RB	63-45-45
POLAROID	3.5", 2HD FROM DOS PQ	8.7		
	3.5" DSHD formatted/5.25" DSHD	0.7/0.55	БелКомБридж	26-18-67
BASF MEGA/EXTRA,3M	3.5", 5.25" в ассортименте	0.39-1.05	дистр. BASF	26-96-61

СКАНЕРЫ

Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	MAC Электроник	35-12-01
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan	400dpi,64gray(262144 color),руч.для Notebook/LPT,лист. Twain	240/330		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, 16M color, листовой Twain	350/530		
Paradon 1200	1200/2400 (600/1200)dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220/815		
Slide Module for Paradon		380		
HP ScanJet 3p	1г.г.	591	ГАЛАКТА(0232)47-25-77	

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ

Exide ONE UPS	250VA, standby, USA, 1г.г.	170	MAC Электроник	35-12-01
	400VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	259		
	600VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
Exide Prestige ext	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129	MAC Электроник	35-12-01
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
Patriot SPI280	190VA,7.5/22мин.—время работы при max/половинной нагрузке	199	Бел-Оптимус	62-18-13
Patriot SPI420	260VA,5/15мин.—время работы при max/половинной нагрузке	251		
Patriot SPI600	400VA,5/17мин.—время работы при max/половинной нагрузке	309		
UPS	Back,Smart,Matrix,ON line,250/3000 VA,ПО,склад,2г.г.		Дайнова	30-23-56
Сетевой фильтр	Pilot 350WF-2, 2.2кВт,5 розеток,1г.г.	25		
	600FE,5 розеток, евростандарт, 1г.г.	18		
Сетевой фильтр	"ACAR" 2.2кВт, 5розеток, опт.скидки, 1г.г.	21/19	Бел-Оптимус	62-18-13

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Картридж/чернила	к струйным HP 3xx/5xx	10/35	COMTRIS	61-12-11
	Epson Stylus 800/1000	16/22		
Картридж FULLMARK	Epson, Star, OKI	от 4.5	Программа	32-87-35 32-43-43
Чернила/картридж	HP DeskJet, Canon, Epson	от 9		
Красящая лента	FULLMARK, к CPF-136(пленка), Epson LX/FX/LQ (13 мм)	4		
Тонер-картридж	HP LaserJet 4L Printer	120	БелКомБридж	26-18-67
Тонер-картридж	HP LaserJet 4/4+/4M/4M+ 1.5 ресурс	145	ДРАЙВ	23-54-89
Картридж	HP LJ 2/2P/3/3P/4/4L	от 90	Р.Т.С.	35-59-73
Селеновый барабан	HP LJ 2/2P/3/3P/4/4L	от 34		
Тонер	HP LJ 2/2P/3/3P/4/4L, заправка	от 16		
Тонер HP	замена барабана, заправка LJ2/2P/3/3P/4L/4P/4/4M/4+	от 12	ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Картридж HP	HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M/4M+, доставка	от 85		
Картридж	Epson, Star, Fujitsu, OKI, CPF	от2	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Пленка	проекционная для ксероксов/матр. принтеров	35/50		
Пленка	для лазерных принтеров,Лаприн 70,Лаприн 100		ТАКС	34-30-15

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

HDD	Fujitsu M2681 TAM 264Mb, EATA,11ms, 1г.г.	139	BelABM	34-79-72 34-01-05
	Fujitsu M2681 TAM 352Mb, EATA,11ms, 1г.г.	149		
	Fujitsu M2681 TAM 528Mb, EATA,11ms, 1г.г.	179		
HDD	IBM 540Mb, 1г.г.	246	ГАЛАКТА (0232) 47-25-77 47-24-79	
	IBM 1080Mb, 1г.г.	401		
GALAXY 600CF	Cashe-contr, ISA/IDE, до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135	MAC Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr, VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr, PCI/IDE, до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr, VLB/SCSI-2, до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC880B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, до 16Mb,10Mb/s,1г.г.	245		

МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ДИСКОВОДЫ, ДИСКИ

Fujitsu IFD230K6	230Mb, 28ms, 3.5", int., SCSI П, 2г.г.	804	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu IFD1300A	1300Mb, 28ms, 3.5", ext., SCSI П, 2г.г.	2335		
Fujitsu M2512A2	230Mb,контр. SCSI-2,Western Digital 3.5"+ диск. на 230Mb, г.6м.	1040	Дайнова	30-23-56 4 линии
Диск Fujitsu	230Mb, перезаписываемый	45		
Диск "3M"	128/230Mb, перезаписываемый	28/49		

АКСЕССУАРЫ

Защитный экран	"3M"-14"-15"/Notebook,anti-glare/radiation/static+защ.информации	от 98	ДРАЙВ	23-54-89
Защитный экран	CP-50 POLAROID	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID	70		
	CP-Universal I POLAROID	105		
	CP-Universal Workstation POLAROID	200		
Бокс для дискет	3.5"x40, 5.25"combo	от 4	Дайнова	30-23-56
	3.5"x10, 5.25"x10	1.2		
Набор инструментов	78(пылесос, мультиметр),35,26,25,11 наменований	от 12		
Copy holder	CH6, CH2A	от 2		
Держатель для монитора	MV-1, MV-01A	37-35		
Бокс для дискет	3.5"x10, пр-во BASF	1.5	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
	3.5"x40, пр-во BASF	6		
	3.5"x80, пр-во BASF	7		

СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ

Conner C250	int, интерф.FDD, совместим с QIC-80, ПО, кассета	201	ДАЙНОВА	30-23-56

МУЛЬТИМЕДИА

Passive speakers	2x5 W	12	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
Gravis	Ultrasound Max 16bit Wavetable Syntesiser	220		
CD-ROM	Vertos 300SSD,2-скоростн.,внутр.,300кв/s,IDE/ATAPI	136	Дайнова	30-23-56
Звуковая карта	AI-101,стерео,16bit,IDE, совм. Sound Blaster Pro, Ad Lib	68		
Gravis	Ultrasound Max 16 bit зв.плата 512Kb ОЗУ	220	Datastream	26-54-47

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

GVC 14400 int	fm, V32bis, V42bis, V42	150	Высокие Технологии	20-63-23 20-79-11
US Robotics Sportster	14400ext.,V32bis,V42,V42bis,V17,1г.г.	180		
US Robotics Sportster	28800ext.,V34bis,VFC,V32bis,V42,V42bis,V17,1г.г.	360		
US Robotics Courier	28800ext.,V34,VFC,V32Tebro,V42,V42bis,V17,1г.г.	675		
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67	MAC Электроник	35-12-01
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	125		
US Robotics Sportster	14.4ext,V32bis,V42bis,220V,кабель,2г.г.	175	Datastream	26-54-47 23-24-76
US Robotics Sportster	14.4int, V32bis, V42bis, 2г.г.	150		
US Robotics Sportster	28.8ext,V34,220V,кабель,V42bis,2г.г.	350		
US Robotics WoldPort DS	PCMCIA 16.8bps,V32terbo/HST,V42bis	380		
US Robotics Courier	V.Everything,28.8bps,V42bis,220V,кабель,2г.г.	660		
ZyXEL U1496B int	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	315		
ZyXEL U1496B+ int	19800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	410		
ZyXEL U1496E ext	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	330		
ZyXEL U1496E+ ext	19200bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	425		
ZyXEL U1496S+ ext	19200bps,voice,4wire,ЖКИ,V42bis,кабель,2г.г.	630		
ZyXEL U1496P портат.	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,кабель,2г.г.	430		
ZyXEL U1496R+	карта для RS1602,19200bps,voice,V42bis,4 wire	650		
ZyXEL U1496RE	карта для RS1602E,16.8bps,voice,V42bis,2 wire	350		
ZyXEL RS-1602E	стойка для 1—16 модемов серии RE	700		
Карта 2S/1P	с UART 16550A, 2 буфера FIFO	40		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Тонеры, картриджи, барабаны и др. для HP LJ,RICOH,MITA,SHARP,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
A30, A15, E30, E16	для Canon FC/PC 1,2,300,310,330,доставка,заправка	от 80		
Картриджи, селеновые барабаны Canon, RICOH, MITA, SHARP, HP			ТОРИС	26-25-19 26-24-12
Тонер, девелоперы Canon, RICOH, MITA, SHARP, HP				
Тонер	Canon, MITA, XEROX, SHARP, заправка	от 7	Р.Т.С.	35-59-73
LANIER	от 10 до 100 ppm, официальный дистрибьютор		ГРЕНАДА	36-59-36
Canon PC-300	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г.	605	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-320	A4, картридж,автоподача, инстр.рус.яз., 1г.г.	705		
Canon PC-320	A4, автоподача, картр.E-16, инстр.рус. яз. тыс.BRB	8030	Электрон	26-46-07
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 71—115%, 1г.г.	1300	БИС	26-38-58 26-25-60
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50—150%, двустор.печать, 1г.г.	1700		
RICOH FT3013	B4-A4,,13ppm, 1г.г.	1418		
RICOH FT4215	A3,,15ppm,,50-200%, 1г.г.	2550		
Canon NP4540	A3, 40ppm,50—200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	2300		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm,50—400%, лазер.полноцвет., слайд-проектор, 1г.г.	9500		
RICOH 4060	A3, 20ppm, 71—115%, ресурс 1 млн.копий, 1г.г.	1100	ТОРИС	26-25-19 26-24-12
RICOH 4085	A3, 20ppm, 65-141%, автоподача, сортер, 1г.г.	1300		
Canon FC-330	A4, 8ppm, E-30 картридж, инстр.рус.яз., опт.скидки, 1г.г.	775		
Canon FC-230	A4, модель 1995г., инстр.рус.яз., опт.скидки, 1г.г.	720		
Canon FC-210	A4, модель 1995г., инстр.рус.яз., опт. скидки, 1г.г.	640		
Canon PC-300/320	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	600/700	КМТ-сервис	21-62-07
Canon NP-1550,NP-6010,FC-330, FC-310 и др. расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		ИГЕЛЛА г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59, т.29-38-05, 27-85-36	
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	725	COMTRIS	61-12-11
Canon NP1215	A3, 15ppm, масштабирование, г.6м.	1300		
Canon 300/310/320/330	A4, картридж, 6ррм, возм. цвет.коп., 1 г.г, сервис	от 520	АЛИНА	37-26-21

РИЗОГРАФЫ

RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик, RDF,эл.редакт.,1г.г.	14020	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	6100		

ФОТОАППАРАТУРА

FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, преизводства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ дистрибьютор в РБ	20-14-94 20-01-09

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

NOKIA 2x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	725	СТЕАТИТ	61-44-14 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	775		
NOKIA 4x12	сертифицирована, компл.(АТС+12 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	1450		
Panasonic 2365B	ЖКИ, автодозвон, память 24 ном., спикерфон, часы, таймер	65	АЛИНА	76-87-55
SIEMENS	в ассортименте, от 1/2 до 16/80, сертификат, 1г.г.		СЭНТЭКС	39-10-43
Телефоны	в ассортименте		V&K	78-24-10

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,а.о.,16 уровней разреш.,память, Japan, инстр. рус.яз., 1 г.г.	410	АЛИНА	76-87-55
Panasonic KX-F130BX 750/V60		410	Амадина	62-15-31
Panasonic KX-F750/700	а.о.,спикерф.,пам.12+28ном.,ЖКИ,64 полут.,обрезка тыс.BRB	5950	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX550/500	ЖКИ,спикерф.,пам.12+28ном.,64 полутона тыс.BRB	4895		
Panasonic KX-F130BX	1г.г.	410	Контакт-89	20-04-61
Panasonic KX-F130		450	Информатика	37-06-62 37-45-19
Panasonic KX-F230		510		
Panasonic KX-F130BX	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1 г.г.	440	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F500/550	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г.	420		
Panasonic KX-F700	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г.	510		
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г.	535		
Panasonic 130/550/700	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	от 410	КМТ-сервис	21-62-07
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	500		

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Panasonic KX-T-4301B	а.о., микрокассета, тонал.ДУ, интерком, 1 г.г.	160	АЛИНА	37-26-21 76-87-55
Panasonic 3611B	настенное крепление, 220V	81		
Panasonic 3861B	вертик., дисплей на трубке, черный, индикатор разряда, 10 кан.	148		
Panasonic 3911B	двойной набор, спикерфон,10кан., интерком, 220V,память 16ном.	140		

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Мини-АТС	Panasonic KX-T61610B, 6x16, сертификат,1г.г.	805	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Электронные кассовые аппараты	XL260, для обмен.пунктов, рус.,386 проц., VGA,1г.г.	2300	
	ЭРА 101, 9отд., 3 степ.защиты (2 ключа,пароль)	435	
	ЭКР 2101, рос.-итал., суперкомпакт., гос. реестр, 1 г.г.	580	
REGULA 4003	устройство опред.подлинности ценных бумаг	280	
Этикет-пистолет	MX-5500, однострочный	44	
	MX-2316, двустрочный	107	
Лента для этикет-пистолета		3	
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, точность 5г, до 6 кг	540	
	медицинские для новорожденных, до 10кг	130	
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель, 2 предохр. 2.2 кВт, 1г.г.	25	
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250-1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	175-832	
	BACK-UPS Pro 280-650VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	220-440	
	SMART-UPS 250-2000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	348-1784	
	MATRIX 3000VA, APC (США), сервис, распродажа, ПО, 2г.г.	490	
	LINE-R 1250, 2г.г, склад	300	
	БАРС 250-650VA, 1 г.г.	159-364	
ProtectNet P10B2	защита портов сет. платы Ethernet от выс. напряжений до 6000В	33	

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Устройство для уничтожения бумаг, шир.240мм, полоса 4мм,1г.г.		160	ДАЙНОВА	30-23-56
Столы компьютерные		24/124		
Корректирующая лента, скотч, самоклейки цветные, клей-карандаш		от 0.8		
Пишущая машинка	РОМАШКА тыс.BRB	2650	V&K	78-24-10

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50
МСК-3	машина для счета денег, предпродажная подготовка тыс.BRB	4450	V&K	78-24-10
Торговое оборудование для магазинов			Бонк	76-92-68
Торгово-экспозиционное оборудование для выставок				
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы охранной сигнализации. Установка, сопровождение			БЕЛХАНТ	26-95-08

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Компьютерные кассы VDM-260/261	входят в гос.реестр РБ;обмен валюты,продажа и учет товаров		Авто-Комби	43-32-83
ОКА 500	тыс.BRB	6500	B&K	78-24-10

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

BISTEC	16-разр., часы, календ., будильники, 1г.г.	20-22	Интермикро	36-34-10 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1г.г.	15-16		
CITIZEN SDC 895	16-разр., бух.-,банк., 1 г.г.	28.5	CCM	493006 499103
CITIZEN SDC 888	12-разр., бух., 1 г.г.	17.6		
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит.,1г.г.	24	Расеанд	25-85-11
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г., опт.скидки	18		

ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА

Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			SEWEX	68-73-26
Спутниковые системы	в дом и коттедж	от 280	Скайлэб	36-12-73

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
Газовая плита	Брест, в ассортименте		V&K	78-24-10

АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ

Автосамосвалы	ГАЗ САЗ-4509, новые, со склада в Гродно	дог.	организ. (0152) 44-26-84	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ

Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6x1.2м,2.5x1.5м,толщ 4,5,6 мм		БелАДС	33-14-21

БУМАГА

Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная, многослойная с копиркой и самокопирующая		ЛЕКО г.Брест	30-78-15 (0162) 41-64-07 (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне				
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36—69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
Для оргтехники, писчая А4, 80 г/м2, 500 л., Финляндия			ЭЛПАЙ НПО Химремонт	33-02-18
Бумага для копировальных аппаратов, писчая, копировальная А4, А3			Солди	66-53-16
Писчая	А4, 65 г/м2, тыс.BRB	16,5/кг	КОНТРЕЙД	34-33-92
Папка-регистратор	тыс.BRB	35		
Папка бухгалтерская	с завязками тыс.BRB	9,5		

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Поставка компьютеров и оргтехники под заказ, возможна оплата по товарообмену		ИНТЕНЦИЯ Тел. 559-539	
Установка и сопровождение программ			
Разработка программного обеспечения под заказ (без предоплаты)			
Ремонт компьютеров		БЕЛХАНТ	26-95-08
Ремонт системных блоков PC/AT, мониторов		Дайнова	21-68-53
Модернизация компьютеров			
Ремонт принтеров			
Ремонт компьютеров		Белхант	26-95-08
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники и лазерных принтеров, восстановление картриджей		ЭЛПАЙ НПО Химремонт	33-02-18
Ремонт, заправка копировальной техники Canon, RICOH, MITA, SHARP и лаз.принтеров HP		ТОРИС	26-25-19
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ценников, ярлыков		БИС	26-38-58 26-25-60
Изготовление буклетов, брошюр, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок			
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля, размещ.рекл.			
Ламинирование, переплетные работы			
Жалюзи		Малми-М	76-86-02
Фирменные бланки, этикетки		БОФФ	39-59-24 40-71-48
Буклеты, плакаты, ежедневники			
Разработка рекламы: оригинал-макеты, почтовая реклама			
Типографские услуги, переплетные работы			
Алюминиевые свертывающиеся жалюзи, срок изготовления 10-12 дней, 40% предопл.	от 175/м²	BELPARTNERS 57-94-96	
Жалюзийные ворота, срок изготовления 10-12 дней, 40% предоплата			
Свертывающиеся решетки, срок изготовления 10-12 дней, 40% предоплата			
Жалюзи		Малми-М	
Изготовление верт.тканевых жалюзи, 1—7 дней "под ключ"	22—45/м²	INTERMICRO 36-34-10 36-32-47	
Изготовление горизонт.жалюзи, 3 дня "под ключ"	16/м²		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама	от 200		
Запись и тиражирование компакт-дисков любых форматов		Детримекс	34-58-18

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий	5—100	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13

(Окончание на 22 стр.)

(Окончание. Начало 20-21 стр.)

Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
ТурбоБухгалтер 3.2+	универс.программа компл.бухучета и делопроизводства	111	РАДИУС	26-65-74
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	95	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты тыс. BRB	3000	ИНФОТЕХ	26-69-59, 26-73-41
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет тыс. BRB	2500		
Основные средства	учет и переоценка основных средств тыс. BRB	2000		
Банк (расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия тыс. BRB	2000		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций тыс. BRB	3700		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство тыс. BRB	700		
Коммерческ.магазин	выписка документов,складской и бухгалтерский учет тыс. BRB	12500		
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,,гарантия	90		
1С:Бухгалтерия версии 5.0/ПРОФ/сетевая — компл.система бухучета		40/125/250	Белвычтехника	52-00-90, 98-29-13
Антивирусное обслуживание компьютеров				
Инф-бухгалтер ПРОФ2.02	система компл.автоматизации бухучета,1г.г.	90	НЭЙТ	53-56-31
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Бух.учет, опт.торг., валюта, фин.анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан.сет.компл.автомат.бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комлексный бухучет МП	150		
Широкий выбор бухгалтерских, складских и др. программ для любых Ваших требований и возможностей (Dos, Windows, сеть). Обучение, консультации, постоянное обслуживание.			САНТКОМ	34-92-64 34-56-69

ТУРИЗМ

Страна	Особые отличия	Цена	Организация
Испания	11 дней, отель 2-4 звезды, авиа	от 510	Delius-Terra "Делиус-Терра" 20-86-71 26-56-73
Кипр	11 дней, отель 3-5 звезд, авиа	от 740	
США	7—24 дня, по Америке на автомобиле	от 450 + а/б	
Израиль	7—14 дней, отель 2-4 звезды	от 300 + а/б	
Авиабилеты	LOT, LUFTHANZA, SWISSAIR, AUSTRIA AIRLINES		
Италия	11 дн.; отдых, авиа, отели ***-****, экс.	от 750	Бел-Ориентир 34-82-23 34-25-51
Болгария	12дн.; отдых, авиа, отель, п/пансион, завтрак	от 360	
Греция	11дн.; отдых, авиа, отель, апарт., экс., меховые магаз.	от 465	
США, Гаваи	Лос-Анджелес+Гонолулу,10 дн.,авиа,***-*****,завтрак,аренда авто,экск.	от 2500	GAZELLE WORLD WAVE (0232) 53-15-18 (0172) 33-19-14
Англия, Лондон	8 дн.,авиа,***,завтрак,экскурсии	от 870	
Кения	12 дн. — отдых в г.Момбасе + 3дн. — мини-сафари,авиа,***	от 2700	

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

Из Закона Республики Беларусь

"ОБ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ, ОБЩЕСТВАХ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ И ОБЩЕСТВАХ С ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ"

Закон "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" (принят Верховным Советом 9.12.92г., N 2020-XII), полностью опубликован в "НЭГ" N 19-20 за 1993 год. В этом номере мы даем лишь те статьи, в которые внесены изменения и дополнения на основании законов Республики Беларусь от 18.01.94г. N 2711-XII и от 11.04.95г. N 3704-XII.

Статья 14.
Создание уставного фонда и вклад участника общества

Размер минимального уставного фонда общества определяется Кабинетом Министров Республики Беларусь. Вкладом участника в уставный фонд общества могут быть денежный и имущественный вклады, находящиеся в собственности лица, вносящего вклад.

Размер вклада участника путем передачи его имущества обществу во владение и пользование на определенный срок определяется по соглашению между участниками исходя из арендной платы, исчисленной за весь этот срок.

В случаях ликвидации общества или выхода участника из общества ранее указанного срока вклад участника признается не внесенным на сумму арендной платы за оставшийся период.

Риск случайной гибели или повреждения имущества, переданного во владение и пользование обществу, возлагается на участника, передавшего это имущество, если иное не предусмотрено договором.

Вклад не может быть представлен в виде имущества, если право распоряжения им ограничено в соответствии с законодательством Республики Беларусь или заключенными ранее договорами. Вкладом не могут быть привлеченные или одолженные средства, кредиты.

Стоимость вносимого имущества определяется совместным решением участников общества.

Порядок внесения вклада в общество определяется в уставе либо договоре.

Достоверность оценки неденежных вкладов в уставный фонд акционерных обществ по требованию органов, регистрирующих общества и ценные бумаги, может быть подвергнута экспертизе в порядке, установленном Кабинетом Министров Республики Беларусь. При установлении факта явного необоснованного завышения или занижения неденежных вкладов уставный фонд считается несформированным.

Интеллектуальный капитал не может быть обеспечен акциями.

Статья 18.
Собрание участников общества

Высшим органом управления обществом является собрание участников общества. К компетенции собрания относятся:

изменение и дополнение устава общества;

изменение уставного фонда общества;

определение организационной структуры и правил процедуры общества;

ежегодное избрание и отзыв членов выборных органов общества;

определение основных направлений деятельности общества, утверждение его планов и отчетов об их выполнении;

оценка вкладов, внесенных в неденежной форме;

решение вопроса о приобретении обществом ценных бумаг, им выпущенных;

утверждение годовых отчетов о деятельности общества, утверждение отчетов и заключений контрольных органов, порядка распределения прибыли, в том числе выплаты ее части участникам, определение порядка покрытия убытков;

создание, реорганизация и ликвидация предприятий с правами юридического лица;

определение условий оплаты труда должностных лиц общества;

решение вопросов о благотворительной деятельности общества и оказании безвозмездной помощи;

принятие решения о прекращении деятельности общества и его реорганизации, назначение ликвидационной комиссии, утверждение ее отчета и ликвидационного баланса;

принятие других решений в соответствии с уставом общества.

Собрание вправе наделить выборные органы управления полномочиями, отнесенными к компетенции собрания участников, за исключением изменения и дополнения устава общества, избрания и отзыва членов выборных органов общества и принятия решения о прекращении деятельности общества и его реорганизации.

Очередные собрания участников общества проводятся не реже одного раза в год, а внеочередные собрания — в случаях, если этого требуют интересы общества. Порядок созыва собраний определяется законодательством и уставом общества.

Статья 34.
Создание открытого акционерного общества

Открытое акционерное общество создается путем открытой подписки на акции или преобразования закрытого акционерного общества либо иного хозяйственного общества или товарищества.

К дате проведения учредительной конференции открытого акционерного общества его уставный фонд должен быть полностью внесен.

Если размер уставного фонда открытого акционерного общества превышает балансовую стоимость имущества преобразуемого субъекта, то в проспекте эмиссии должен быть указан источник средств для оплаты этой разницы.

Создание открытого акционерного общества в процессе приватизации государственной собственности регулируется специальным законодательством.

Статья 37.
Проведение открытой подписки на акции

Подписка на приобретаемые акции учредителями производится на условиях, указанных в сообщении о ее проведении, путем внесения взноса на открытый в учреждении банка временный счет в трехдневный срок с момента его открытия в размере номинальной стоимости акции.

Подписка на акции производится на условиях, указанных в зарегистрированном инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь сообщении, путем заключения договора между подписчиком и лицом, уполномоченным учредителями.

Обязательства подписчика признаются выполненными после внесения им или от его имени на открытый в учреждении банка временный счет номинальной стоимости приобретаемых им акций.

Продолжительность подписки и срок проведения учредительной конференции не должны превышать шести месяцев со дня опубликования сообщения.

Подписка не может быть признана состоявшейся, если сумма собранных по подписке средств не достигла величины уставного фонда открытого акционерного общества, определенного законодательством.

В подписке на акции может быть отказано в случаях нарушения условий подписки, а также в иных случаях, установленных законодательством.

Учредители информируют подписчиков о результатах подписки.

Статья 42.
Особенности работы собрания акционеров

Изменение устава акционерного общества и решение о прекращении его деятельности или изменении уставного фонда принимается не менее чем тремя четвертями голосов лиц, участвующих в собрании акционеров.

Голосование на собрании акционеров проводится по принципу: одна акция — один голос. Владельцы привилегированных акций не имеют права голоса. Решение о выкупе обществом акций, им выпущенных, вступает в силу с письменного согласия кредиторов общества.

ЗАКОН
Верховного Совета Республики Беларусь
О соотношении актов Верховного Совета Республики Беларусь, имеющих юридические последствия

Настоящий Закон устанавливает соотношение между актами Верховного Совета Республики Беларусь, имеющими юридические последствия.

Статья 1.
Акты Верховного Совета Республики Беларусь, имеющие юридические последствия

Актами Верховного Совета Республики Беларусь, имеющими юридические последствия, являются законы Республики Беларусь и постановления Верховного Совета Республики Беларусь.

Статья 2.
Соотношение между постановлениями Верховного Совета Республики Беларусь и законами Республики Беларусь

Постановления Верховного Совета Республики Беларусь, принятые в пределах его компетенции, имеют одинаковую с законами Республики Беларусь юиридическую силу и обязательны для исполнения всеми государственными органами, должностными лицами, предприятиями, учреждениями, организациями, политическими партиями и другими общественными объединениями, гражданами Республики Беларусь, иностранными гражданами и лицами без гражданства, находящимися на территории Республики Беларусь.

Статья 3.
Вступление настоящего Закона в силу

Настоящий Закон вступает в силу со дня его опубликования.*

Президент
Республики Беларусь
А. ЛУКАШЕНКО

30 января 1995г., г.Минск
N 3556-XII

* Закон считается подписанным согласно п.20 статьи 100 Конституции Республики Беларусь.
Закон впервые опубликован в газете "Звязда" 2.03.95г.

ПИСЬМО ГГНИ
при Кабинете Министров РБ
N 02-03/2365 от 31.05.95г.

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь сообщает следующее.

В соответствии с Методическими указаниями Министерства финансов Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 22 марта 1995 года NN 14, 2 "О порядке формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции" отчисления во внебюджетный фонд производятся предприятиями и организациями, занимающимися согласно их уставу разными видами деятельности (производство продукции, работ, оказание снабженческо-сбытовых, торговых и других услуг), от выручки (валового дохода) по каждому из видов при условии отдельного учета затрат.

Следовательно, если завод автомобильных агрегатов, согласно уставу, оказывает снабженческо-сбытовые или торговые услуги и ведет раздельный учет, то отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции следует производить от валового дохода (по счетам NN 47, 48).

Первый заместитель
Председателя
Н.К.ВОРОБЕЙ

ОТЧЕТЫ

АССАМБЛЕЯ ПРИЗВАЛА БАНКИРОВ СПЛОТИТЬ РЯДЫ

Состоялась ассамблея Ассоциации коммерческих банков Беларуси. Собрание отечественных банкиров подвело итоги деятельности своей организации в прошлом году, проанализировало тенденции работы банковского сектора страны в нынешнем и наметило перспективы его развития на ближайшие месяцы. Главным докладчиком выступил президент Ассоциации Евгений КУПЧИН.

ПЕРЕТЯГИВАНИЕ ДЕНЕЖНОГО ОДЕЯЛА КАК СРЕДСТВО СОСУЩЕСТВОВАНИЯ

Как известно, белорусские банки функционировали в рассматриваемый отчетный период в условиях гиперинфляции. Отмечая это, докладчик сделал вывод: чтобы мы ни делали, сколько бы денег ни печатали, какие нормативы ни устанавливали, какие бы прогрессивные банковские законы ни придумывали, продолжающийся и углубляющийся кризис в реальной экономике будет тянуть к краху и банковскую систему. В этой ситуации банкам остается только перетягивать друг от друга непрерывно уменьшающееся денежное одеяло. Они вынуждены на пополнение уничтоженного инфляцией капитала направлять значительную часть своей прибыли.

Так, за 1994 год совокупный капитал банковской системы вырос в 15,4 раза при росте оптовых цен в 28,9 раза, т.е. реально уменьшился почти вдвое. Инфляция привела к тому, что наши банки по капиталам существенно уступают банкам других государств. Совокупный капитал белорусской банковской системы на конец прошлого года был равен примерно 89 млн.долларов. В соседней маленькой Латвии капитал ее 54 банков равен 160 млн.долларов. Выполняя требование Нацбанка по наращиванию уставных фондов, банки за первый квартал текущего года нарастили его в совокупности до 170 млн.долларов. Но в России каждый из 10 крупнейших банков имеет такой капитал...

Белорусские банки практически не имеют прибыли. В 1994 году балансовая прибыль банковской системы составила 767 млрд.рублей, что, казалось бы, в 13 раз больше, нежели в 1993 году, однако ее реальная стоимость по покупательной способности уменьшилась более чем в 2 раза. Падает рентабельность банков. Снижение рентабельности банковского сектора ведет к тому, что Беларусь, бывшая в СССР полигоном для испытания банковских технологий, очень быстро теряет свои позиции. Это становится особенно очевидным при сравнении минских и московских банков.

За I квартал с.г. балансовая прибыль банковской системы страны составила всего 28 млн.долларов, при этом 7 банков понесли убытки в размере 2,5 млн.долларов. Необходимость наращивания уставных фондов в условиях уменьшающейся прибыли заставляет банки экономить, а экономия — это отсутствие новых видов услуг, снижение возможности технического перевооружения. При вхождении в стадию стабильного доллара при продолжающейся инфляции, как показывает опыт прибалтийских государств, для банков наступают трудные времена. Основной капитал банков — денежный. И если при параллельном росте курса доллара и цен банки могли восполнять хотя бы частично капитал за счет доходов, то при затяжном периоде стабильного доллара и продолжающемся росте цен банки не в состоянии восстанавливать капитал в сопоставимых ценах.

Главная причина болезней в банковской системе страны — кризис ее экономики. Если большинство клиентов банков неплатежеспособны, то объективно банковские учреждения не способны развиваться. При сжатии экономики неминуемо сжимается и банковский сектор.

ОТ ДИАЛОГА С НАЦБАНКОМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

В такой ситуации, сделал вывод Е.Купчин, наиглавнейшая сегодняшняя задача — сохранить банковскую систему, ибо ее дестабилизация парализует платежную систему. В этой связи большую опасность представляют заявления некоторых лиц о национализации банков, революционные намеки об изъятии их капиталов. Опасность в том, что в обществе может быть подорвано доверие к условиям, в которых функционирует банковская система. У клиентов банков появляется тревога, что в один день они могут или потерять свои деньги, или быть ограничены в их использовании. Упреждение такого развития событий являлось в отчетный период и составит на перспективу ведущее направление деятельности совета Ассоциации. Реализация этого направления проводится через работу с президентскими, парламентскими и правительственными структурами.

Касаясь работы Ассоциации в высших законодательных и исполнительных органах страны, необходимо подчеркнуть, что она носила характер цивилизованного лоббирования. Речь идет не о закулисном, коррумпированном и хаотичном воздействии на принятие решений, а о постоянном взаимодействии с Верховным Советом, Главной государственной налоговой инспекцией, Национальным банком.

В сложившихся политических, экономических, социальных условиях нужна консолидация усилий банков — коммерческих и Национального. Уже начал нарабатываться опыт их конструктивного сотрудничества как при разрешении конфликтов, так и в вопросах развития кредитно-банковской системы. Это сотрудничество стало приобретать организационные формы. Создан Национальный платежный комитет, перед которым стоит задача модернизации платежной системы. Она предусматривает создание такого межбанковского платежного пространства, где б наряду с традиционными платежами осуществлялись и платежи с помощью пластиковых карточек, чеков, векселей. На очереди создание других комитетов — кредитного, по банковскому законодательству. Вместе с Национальным банком Ассоциация начала работу над следующими законодательными и нормативными актами:

— лицензирование банковской деятельности;

— нормативы безопасного и ликвидного ведения банковского дела;

— правила консолидации баланса и отчета о прибылях и убытках банка с другим банком и прочими субъектами хозяйствования;

— страхование вкладов и депозитов населения, юридических лиц;

— создание банковских объединений, холдингов;

— банкротство банков;

— применение к банкам штрафных санкций;

— сделки банков (кредиты, депозиты) со своими должностными лицами, акционерами, дочерними компаниями;

— усовершенствование механизма работы платежной системы, организации расчетов.

ИНФОРМАЦИЯ — ТОЖЕ КАПИТАЛ

По мнению докладчика, белорусская банковская система функционирует в условиях разреженной информационной среды. Это настоятельно потребовало создания в рамках Ассоциации информационно-аналитического отдела. Его цель — сбор, распространение и анализ информации о деятельности банковской системы. Отдел участвует в издании еженедельника "Финансовые новости", завершает аналитический проект "Банки Беларуси в 1994 году", налаживает сотрудничество с рядом зарубежных изданий. Впереди — организация научно-исследовательской и прогнозно-аналитической работы, завершение создания банковского учебного центра и формирование национальной банковской библиотеки.

Ассамблея высказалась в поддержку тактики и стратегии деятельности банковского сообщества, предложенных Е.Купчиным. Кроме того, участники собрания проголосовали за переименование организации. Отныне она будет называться Ассоциацией белорусских банков.

Емельян МИХАЛИЧ

Итоги финансово-хозяйственной деятельности страховой компании "Амкодор-СК" за январь-декабрь 1994 г. характеризуются следующими отчетными данными:

Отчет о прибылях и убытках за 1994 год

тыс.руб.

Прибыль		Убытки (расходы)	
1. Страховые взносы по прямому страхованию.	885794	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм.	50020
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным видам страхов.	-	2. Расходы на ведение дела.	296093
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций.	-	3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования.	512216
4. Прочие доходы от страховой деятельности.	49630	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование.	-
5. Доходы от внереализационных операций.	1227	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий.	-
Итого доходов	936651	**Итого расходов**	886092
6. Убытки.		6. Прочие расходы.	27763
7. Прибыль.	50559		
Всего		Всего	

Годовой баланс за 1994 год

тыс.руб.

Актив		Пассив	
1. Расчетный счет.	8606	1. Уставный капитал.	400
2. Валютный счет.	25	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев.	519329
3. Счета в банке по средствам резервов платежей		3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию.	8025
4. Касса.	15	4. Фонды и резервы специального назначения.	103131
5. Основные средства и другие долгосрочные активы.	167149	5. Средства в расчетах.	34930
6. Дебиторы.	8482	6. Прочие пассивы.	60
7. Прочие активы.	481598		
Баланс	665875	**Баланс**	665875

Масштабы кризиса, поразившего экономику, общеизвестны. Аграрный сектор не является исключением. На страницах "НЭГ" неоднократно публиковались мнения специалистов о путях реформирования сельского хозяйства. А как смотрят на эту проблему те, кто непосредственно "варится в котле" повседневных проблем и забот села?

С начальником управления сельского хозяйства и продовольствия Островецкого райисполкома Виталием БОНДАРИКОМ беседует наш корреспондент.

Четверть будущего урожая уже продана. Но денег у села нет

— Как складывается экономическая ситуация в районе в последние годы?

— Четко зафиксирована тенденция ко все большему сокращению объемов производства. Сегодня не приходится говорить не то что о расширенном воспроизводстве, но даже о простом. Только падение. Особенно страдает животноводческая отрасль. В этом отношении очень характерен пример колхоза имени Чапаева, который специализируется на выращивании свиней. Здесь их поголовье сократилось с 20 до 7 тысяч.

Еще один показатель неблагополучия — финансовое положение хозяйств. Из 16 колхозов только в одном люди получили зарплату за май, в трех — за апрель, а в остальных ждут за февраль — март и даже январь. Но если нет возможности рассчитаться с колхозниками по зарплате, то, естественно, не может быть и речи о приобретении техники, строительстве и т.д. В целом же положение на селе сегодня можно назвать просто бедственным.

— Какие факторы прежде всего сработали на разорение села? Неплатежи потребителей?

— Как ни банально это прозвучит, но во многом причина кроется в нарушении тех связей, которые существовали раньше. Чтобы было нагляднее, обратимся к примеру все того же колхоза имени Чапаева. Покупая по невысокой цене 10—12 тысяч тонн комбикорма в год, колхоз производил 2,5 тыс.тонн свинины и мог свободно за все рассчитаться. С переходом на свои собственные ресурсы колхоз, что называется, "лег". Собственного зерна не хватает — нарушилась технология. С ее упрощением падают привесы и эффективность производства в целом.

Но больше всего тянут колхоза на дно подорожавшие энергоносители. Огромные здания свинокомплекса, спроектированные на расточительное потребление электроэнергии, просто губят колхоз. Сегодня его долг за электроэнергию составляет 900 млн.руб., и вылезти из этой "ямы" невозможно несмотря на все ухищрения по экономии энергии.

И, наконец, неплатежи. Предприятия-потребители сейчас должны колхозам более 2 млрд.рублей, что ведет к долгам последних перед банками, сельхозтехникой и т.д. Это не позволяет произвести в полном объеме и своевременно комплекс агрохимических работ по закладке основ будущего урожая зерновых. Работая фактически на энтузиазме, хозяйства района хорошо провели посевную. Теперь подошло время вносить азотные удобрения, но их в достаточном количестве нет. А без азота на высокий урожай рассчитывать не приходится, хотя 25 процентов этого будущего урожая уже продано в счет погашения кредита, выделенного правительством на посевные работы.

— Что в этой ситуации предпринимают сами колхозы?

— Выкручиваются, кто как может. В основном живут за счет бартерных операций. Меняют продукцию животноводства, пиломатериалы на удобрения, горюче-смазочные материалы, запчасти и т.д. Но когда из цепочки товарообмена выпадают деньги, такое положение дел нельзя признать нормальным.

Многие хозяйства пытаются наладить переработку сельхозпродукции своими силами. Однако такой подход тоже, по-моему, не назовешь рациональным. Зачем же создавать новые перерабатывающие предприятия, когда есть мощные заводы по переработке сельхозяйственной продукции? Кроме того, они никак не решают проблему финансовой обеспеченности хозяйств. Даже самые лучшие колхозы, такие как, например, "Путь Ленина", который регулярно выплачивает зарплату своим работникам, живут сегодня одним днем. За счет того, что была создана неплохая база в предыдущие годы, они могут провести посевную и уборочную кампании. Но они не в состоянии работать на перспективу. Тот же колхоз "Путь Ленина" сегодня абсолютно ничего не строит, не приобретает новую технику. Его средств хватает только на зарплату, горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения и мелкие запчасти. Ни трактора, ни машины, ни тем более комбайна позволить себе купить они не могут. Вот вам и хороший колхоз.

— Давайте попробуем смоделировать такую ситуацию. Скажем, тот же свинокомплекс в колхозе имени Чапаева стал предприятием частным и там работают специалисты. Что бы с ним сделал частник, признал бы себя банкротом и закрыл бы комплекс?

— Нет, комплекс нормальный хозяин закрывать не стал бы. Его можно "вытянуть" на уровень прибыльного производства. Но для этого нужны деньги, чтобы закупить комбикорма. Это позволило бы обеспечить высокие суточные привесы и рентабельность. Но здесь возникает другая проблема — кризис сбыта. В связи с невысокой покупательной способностью населения продукцию таких предприятий трудно реализовать. Я знаю председателей колхозов в области, которые просто умоляют областную власть помочь им реализовать продукцию.

Складывается парадоксальная ситуация. Предприятие плохо работает из-за финансовых трудностей, но если обеспечить финансирование, то лучше не станет. Вообще эту проблему на уровне колхозов не решить. Нужны какие-то новые подходы в аграрной политике государства. Наверное, одним из таких подходов и является постановление правительства об акционировании перерабатывающих предприятий с предоставлением возможности приобретения 40% акций колхозам. Однако и этот путь легких и быстрых дивидендов не гарантирует.

— У вас пока колхозы в неизменном виде?

— Попытки создания на их базе акционерных обществ были. Но идея оказалась нежизнеспособной. Три колхоза пошли этим путем, но, лишившись налоговых льгот, потеряли прибыль и вынуждены были вернуться к прежнему статусу. Может быть, эта идея хороша для таких крепких и известных в республике хозяйств, как колхозы "Рассвет", имени Орловского. Для абсолютного же большинства, которое еле-еле дышит, акционирование ничего не даст.

Не нашло развития и фермерское движение. Кое-как держатся те, кто на первой волне сумел взять кредиты. Но сегодня фермер за свою сельхозпродукцию не прокормит даже семью. Сегодня он экономически не заинтересован в производстве продукции животноводства. Недавно один из них так и заявил на заседании исполкома: молоко и мясо производить не будут — не выгодно. А что такое фермерское хозяйство без животноводства? Это значит — деградация и земли.

Резюме нашей беседы, к сожалению, печально. Ситуация на селе тупиковая. Крупные коллективные хозяйства производят продукцию с большими издержками, что не позволяет выйти на приемлемую цену ее продажи. Фермерские хозяйства по теории и на практике работают еще менее рентабельно.

ВЗГЛЯД

Информационные технологии в Беларуси: заметки наблюдателя

Крупнейшая в Беларуси специализированная выставка "Белтелеком...—95" закончилась. Сейчас, анализируя качественный состав ее участников, насыщенность и техническую направленность их экспозиций, можно отметить целый ряд тенденций и закономерностей.

Во-первых, постоянно возрастает профессиональный уровень субъектов отечественного рынка информационных технологий.

Во-вторых, существенно изменилась и структура бизнеса в этой сфере. Самостоятельным направлением становится консалтинговый бизнес и техническая поддержка.

Несмотря на широкую экспансию brandname сохраняется значительный спрос на высококачественные и менее дорогие компьютеры юго-азиатского производства. В качестве примера можно привести широкую номенклатуру компании Acer.

Однако самой важной, на мой взгляд, стала тенденция к активному внедрению на белорусский рынок западных фирм, которые используют при этом местных дистрибьюторов и дилеров. В беседе с обозревателем "НЭГ" исполнительный директор фирмы BelComData Виктор МАЗУРЕНКО подчеркнул, что, например, столичный компьютерный рынок поделен не между местными фирмами, а между поставщиками компьютеров.

По мнению г-на Мазуренко, сейчас достаточно четко очерчены сегменты рынка. Главным образом это происходит по той причине, что в Беларуси очень ограничен круг потребителей. В него входят банки и финансовые компании, государственные предприятия, использующие для покупки техники кредиты государства и международных финансовых организаций ("Интеграл", МАЗ, МТЗ etc.), и, наконец, правительственные организации (МВД, КГБ, Минобороны, Кабинет Министров etc.).

Не исчерпаны, а, может быть, даже и возросли возможности "отверточной" сборки. Причем крупные белорусские представители этой отрасли, такие, как "Дайнова", "Таир", сами ищут поставщиков комплектующих, то есть уже перешли к самостоятельной сборке компьютеров, одновременно повышая технологическую культуру производства и надежность своей техники.

Еще одной, бесспорно, привлекательной новинкой выставки стала экспозиция Белорусского межбанковского расчетного центра (БМРЦ), представившего систему "Белкарт". Эта платежная система предназначена для создания на территории РБ единого торгового пространства, принимающего к оплате за товары и услуги банковские платежные карточки "БелКарт". Мы уже писали о том, как шло создание подобной системы в Беларуси. И вот теперь можно говорить о появлении в стране отечественной информационной технологии и программного обеспечения, адаптированных к национальным особенностям и максимально соответствующих международным стандартам.

Еще одна существенная деталь: на нынешней "Белтелеком..." почти не происходила торговля экспонатами со стендов. И, конечно, в программу выставки органично вписался тематический конгресс.

Возможно, перечисленные выше факты рано переводить в ранг тенденций. Однако многие из них подкрепляются конкретными примерами успешной деятельности белорусских фирм на рынке информационных технологий (к этой теме "НЭГ" намерена вернуться в дальнейшем).

Александр ЗИМОВСКИЙ

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

Проблематичный дом

Острота жилищной проблемы требует наращивать объемы и темпы строительства, повышать качество и долговечность новостроек.

Однако никак не удается стабилизировать объемы их ввода. За январь—апрель за счет всех источников финансирования сдано в эксплуатацию 285,3 тыс.кв.м, что составляет 75% к уровню прошлого года. За счет госкапвложений введено 140,7 тыс.кв.м, или 66% от прошлогоднего объема. Рост объемов достигнут практически только за счет средств населения: введено 81,67 тыс.кв.м, или 159% к соответствующему периоду прошлого года.

Остро стоит проблема со средствами для кредитования жилищно-строительных кооперативов. Выделенная Сбербанку на эти цели бюджетная ссуда в размере 10 млн.долл. направляется им в специальный фонд кредитования кооперативного жилищного строительства и используется на финансирование объектов, имеющих высокую степень готовности и подлежащих сдаче в 1995 году. Кроме того, Сберегательному банку разрешается использовать средства, подлежащие перечислению в бюджет в виде платы за пользование денежными ресурсами обслуживаемых им бюджетных учреждений и организаций, относящихся к республиканской собственности.

В целях обеспечения строительства в условиях кризисного состояния экономики обсужден проект постановления Кабинета Министров "О порядке финансирования жилищного строительства в 1995-1996 годах". Оно предусматривает порядок получения одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или приобретение жилья гражданами, признанными нуждающимися в улучшении жилищных условий. Принятие постановления должно позволить стабилизировать объемы жилищного строительства.

Крайне тяжелое положение сложилось с обеспечением граждан, перед которыми государство приняло обязательства по строительству и предоставлению жилья в установленные сроки. Так, не будут выполнены постановления СМ РБ N 341 от 16 мая и N 45 от 28 января 1993 года об обеспечении жильем военнослужащих, уволенных в запас, участников и инвалидов Великой Отечественной войны и приравненных к ним в установленном порядке лиц. Минфином перечислено около 76 млрд.рублей из запланированных на 1995 год 106 млрд.рублей, что составляет 71% к годовому объему. Для участников ВОВ перечислен весь годовой объем финансирования. Однако если не будет решения о дополнительном выделении средств для указанных категорий граждан, то придется, возможно, отказываться от былых обязательств.

* * *

Транспортная головная боль

В первом полугодии планировалось сократить затраты бюджета на покрытие убытков от предоставления услуг общественного транспорта до 50%. Такую же величину должно было возмещать население. Однако в реальности пропорция оказалась иной: 78,9% приходится на бюджет и лишь 21,1% — на пассажиров. Это по услугам городского транспорта в целом по республике. В Минске ситуация еще хуже: соответственно 82,2% и 17,8%.

По пригородному автобусному транспорту удельный вес доходов составил 35,4%. Наивысший показатель — 49,1% — на Гродненщине, хуже всего обстоят дела у Минского горисполкома — 28,5%.

Если рассматривать по видам транспорта, то здесь положение неодинаковое. Так, удельный вес доходов от эксплуатационных расходов по городским перевозкам, выполняемым автобусами, составил 12%, троллейбусами — 15,9%, трамваями — 26,5%, метрополитеном — 42,7%.

Для сокращения убыточности транспорта постоянно проводилось поэтапное повышение тарифов на проезд, совершенствование транспортной системы. На основе комплексного изучения пассажиропотоков были сокращены дублирующие маршруты разных видов транспорта; изменены интервалы движения; ликвидированы нелишние остановки; снижены объемы перевозок в межпиковый период; на городских перевозках организованы маршруты автобусов по принципу работы таксомоторов; на пригородных автобусных перевозках открыты маршруты по регулируемым тарифам.

Однако для сокращения расходов государства на общественный транспорт требуется решить отдельные вопросы на уровне Верховного Совета и правительства Республики Беларусь.

Речь идет о принятии решения об упорядочении льгот на проезд в пассажирском транспорте и утверждении механизма компенсации льготного проезда. Важно также уменьшить налоговый пресс на предприятия городского и пригородного пассажирского транспорта. Наконец, пора повысить размер штрафов за безбилетный проезд путем внесения изменений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях.

Отдел информационного обеспечения и контроля МЭ

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ

Северный регион России — важный для Беларуси рынок

По приглашению мэра Санкт-Петербурга А.Собчака в начале недели состоялась рабочая поездка Президента Республики Беларусь А.Лукашенко в Санкт-Петербург. Во время их встречи были обсуждены торгово-экономические отношения между предприятиями Беларуси и Петербурга, возможности кооперации между ними и использования белорусских республиканских оптовых баз, информационного обеспечения предприятий РБ и Санкт-Петербурга, вопросы инвестиционного сотрудничества и др.

В ходе визита Президента страны в северную столицу России было подписано Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве. Это соглашение создаст дополнительную правовую базу для восстановления и развития прямых торгово-экономических связей. Составленный с учетом складывающихся рыночных отношений документ обеспечивает минимальное вмешательство органов государственной власти и управления в экономическую деятельность субъектов хозяйствования.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

РЫНОК БАНКОВСКИХ ВЕКСЕЛЕЙ НА 15.06.95

ВЕКСЕЛЯ СРОЧНЫЕ

Банк-эмитент	Сумма, млн.руб.	Срок обращения векселей в днях и размеры годовых процентных ставок по ним									
		3	5	7	12	14	20	30	45	60	90
КОМПЛЕКСБАНК	10—30	—	—	55	! 80	90.	120	130	140	150	160
	30—100	—	55	65	! 90	100	130	140	150	160	170
	100—300	—	65	75	! 100	110	140	150	160	170	180
	> 300	по договоренности									
ДЕПОЗИТ-КОМПЛЕКСБАНК	> 100	по договоренности									
БЕЛБИЗНЕСБАНК	25—50	—	100	—	105	—	120	140	по договоренности		
	50.1—100	—	105	—	110	—	125	145			
	100.1—200	—	110	—	115	—	130	150			
	> 200	—	115	—	120	—	140	155			
ИНКОБАНК	10—500	—	80	—	100	—	150	180			
	500—1000	—	90	—	110	—	160	200			
	> 1000	по договоренности									
БАНК ДУКАТ	10—50	—	—	—	—	100	120	150	—	—	—
	50—200	—	—	—	—	110	140	165	—	—	—
	200—500	—	—	—	—	120	160	180	—	—	—
	> 500	по договоренности									
АПБ "Уручье"	по договоренности										
БАНК ОЛИМП	по договоренности										
БРЕСТКОМБАНК	по договоренности										
ВНЕШЭКОНОМБАНК	по договоренности										
НОВОКОМБАНК	10—100	—	—	—	—	60	90	110	по договоренности		
	100—300	—	—	—	—	70	95	120			
	300—500	—	—	—	—	85	100	135			
	> 1000	—	—	—	—	95	110	150			
АПБ "Серебрянка"	> 1000	80	90	100	120	130	150	170	по договоренности		

ВЕКСЕЛЯ ПО ПРЕДЪЯВЛЕНИИ

Банк-эмитент	Сумма, млн.руб.	Срок обращения векселей в днях и размеры годовых процентных ставок по ним						
		2—5	6—12	13—20	21—28	29—45	46—60	61—90
КОМПЛЕКСБАНК	5—30	—	30	60	90	110	120	130
	30—100	—	40	70	100	120	130	140
	> 100	—	50	80	110	130	140	150
БЕЛБИЗНЕСБАНК	25—50	95	100	105	115	125	135	145
	50.1—100	100	105	110	120	130	140	150
	100.1—200	105	110	115	125	135	145	155
	> 200	110	115	120	130	140	150	160
ДЕПОЗИТ-КОМПЛЕКСБАНК	> 1000	по договоренности						
ИНКОБАНК	по договоренности							
БРЕСТКОМБАНК	по договоренности							
ВНЕШЭКОНОМБАНК	подоговоренности							
БАНК ДУКАТ	по договоренности							

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "RONAS": т/факс 328-715, тел.31-10-97,31-10-23
E-mail : alex @ ron . belpak . minsk . by

ТЕБЕ, ОТПУСКНИК-95

Курс обмена наличной валюты в банках курортных городов Украины

ГОРОД	БАНК	$		DM		R.U.R	
		ПОКУП.	ПРОДАЖА	ПОКУП.	ПРОДАЖА	ПОКУП.	ПРОДАЖА
КИЕВ	Аваль	153	157	107	112	29.50	31.50
	Ажио	154	158	107	112	30.50	32
	Народный банк	153	159	107	113	30.5	32.5
ОДЕССА (черный рынок)	Одесса-банк	156	161	106	113	29	31.5
	Украина	155	159	105	115	28	31
	"Привоз"	156	160-161	—	—	30	31.5
	"Северный"	155	160	105	112	30	32
Николаев	Инко	155	158	108	112	31	32
	Сбербанк	155	158	106	110	30	32
Измаил	Сбербанк	155	160	100	110	29	31
	Внешэкономбанк	147	158	104	112	30	33
Севастополь	Югкомбанк	152	157	—	—	31	32.5
	Легбанк	155	157	102	110	31	32
Симферополь	Відродження	155	158	109	112	30	30.5
	Лесбанк	154	158	105	115	30	31
	Крымбанк	154	157	106	110	29.5	31.5
Феодосия	Инко	153	156	95	104	30	30.8
	П И В	152.5	155.5	100	110	30	31
Полтава	Полтавабанк	152	156.5	108	112	29.5	32
Харьков	Укрсиббанк	156,5	159	106	113	30	32.5
Житомир	Инко	153	159	105	115	29	31.9
	Украина	156	158	110	115	30	32
Херсон	Відродження	153	162	105	115	30	32
	Агропромбанк	155	160	106	115	30	33
Черкассы	П И В	154	160	108	113	30	33
	Укринбанк	151	159	105	112	29	32
Чернигов	Черниговбанк	154	157	108	113	30,5	32
	Укринбанк	154	159	108	112	30	32.5
Днепропетровск	Новый	156	158	109	113	31.5	32.5
	Инко	155	157.5	110	113	30	32
	Приватбанк	150	156.8	108	111	31	32
Кр.Рог	Приватбанк	152	158	104	112	29.5	31.5
	Инко	154	159	108	114	30	32
	Лесбанк	155	158	110	113	30	31.5
Запорожье	Проминвестбанк	154	156.5	106	110	31	33
	Приватбанк	155	157	108	110	30	33
Донецк	Икарбанк	155.5	158	105	109	30	32
	П.У М Б	155	158	108	110	31	32
	Відродження	155	159	107	112	30	32
Львов	Электробанк	156	159.5	110	115	31	33
	Галицкий	156	158	110	114	31	32
Ужгород	П И Б	153	158	108	114	29	31
	Закр.нац.Украин.	152	159	105	110	27.7	30.2
Черновцы	УСБ	157	160	110	120	31	34
	Инко	157	161	109	114	29.5	31.5

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Кредит Банк Бельгии готов "раскошелиться"

Получен проект соглашения между Кредит Банком Бельгии и белорусским банком, который пока еще не определен, о предоставлении кредита на сумму 300 млн. бельгийских франков. В настоящее время формируется группа экспертов для работы по данному проекту.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

Южноафриканцы купили германский банк

Крупнейшая южноафриканская банковская группа "Абса" купила германский банк с активами в размере 430 млн.марок. Это первый в истории случай приобретения южноафриканской финансовой структурой континентального европейского банка. Гамбургский "Банкхауз Фольберн" занимал специфическую нишу на деловом рынке, оперируя в среде средних по величине фирм и частных банков, и обладал значительной сетью клиентов. "Абса" переводит свою штаб-квартиру из Франкфурта в Гамбург, инвестирует в бывший немецкий банк 10 млн.марок и использует его для финансирования торговых операций между двумя странами.

Бюллетень Посольства ЮАР в РФ

НОРМАТИВЫ

Снижение инфляции диктует новые условия

Ориентируясь на уровень инфляции, которая за первую неделю июня составила 0,9%, а за вторую — 0,2%, и, следовательно, за месяц не превысит 3%, Национальный банк Беларуси устанавливает с 21 июня текущего года ставку рефинансирования в размере 8% в месяц. Минимальная ставка по срочным депозитам будет составлять 10%, а по вкладам населения до востребования — 3% в месяц. Таким образм, несмотря на номинальное снижение процентных ставок по вкладам, граждане смогут и дальше получать реальные доходы от хранения денежных средств в срочных вкладах, ведь выплачиваемые проценты значительно превышают уровень инфляции.

Кроме того, Национальным банком принят ряд решений, призванных существенно повлиять на деятельность банковской системы республики, которая сегодня переживает не лучшие времена. С 3 до 5 процентных пунктов в месяц увеличивается предельная маржа по рублевым кредитам. Унифицируются резервные требования по рублевым и валютным кредитам. Они будут составлять одинаковую величину, что соответствует мировым требованиям. По рублевым депозитам норма резервирования ограничивается 12%, по валютным норма резервирования будет подтянута до этого показателя к 1 августа. Изменения ожидают и валютный рынок: с 26 июня Положение "О порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке" распространяется на операции со всеми видами валют, а с 1 июля отменяется обязательная продажа субъектами хозяйствования поступлений в свободно конвертируемой валюте.

Дмитрий ЖУК,
пресс-служба
Национального банка Беларуси

ДОКУМЕНТ

На валютном рынке меняются правила

С 26 июня действие Положения Национального банка Беларуси "О порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке" N 57 распространяется на операции со всеми видами СКВ, включая доллар США, и со всеми видами ограниченно конвертируемых валют, включая российский рубль, кроме сумм, которые подлежат обязательной продаже на Межбанковской валютной бирже. Обязательная продажа осуществляется только на торгах МВБ. Об этом говорится в инструктивном письме Нацбанка N 543, которое прошло регистрацию в Минюсте.

Теперь при операциях на МВБ необходимо будет руководствоваться не только Правилами проведения операций на бирже, но и Положением N 57.

Иностранная валюта может приобретаться субъектами хозяйствования без разрешения Нацбанка для расчетов по следующим операциям:

— покупка импортером у нерезидентов товаров и услуг, прав на интеллектуальную собственность, расчеты по которым не предполагают предоставления или привлечения заемных средств в инвалюте;

— осуществление текущих платежей по выплате процентов и основного долга по кредитам уполномоченных банков республики и заемным средствам в иностранной валюте, полученных за рубежом по лицензиям Национального банка;

— командировочные расходы, оплата расходов на обучение специалистов за рубежом;

— для конвертации средств со счетов типа "Л" юридических лиц-нерезидентов.

Чтобы купить валюту на другие цели, необходимо разрешение Национального банка Республики Беларусь.

АУКЦИОН

ГКО — выпуск девятый

14 июня состоялся девятый выпуск ГКО объемом эмиссии в 80 млрд.рублей и сроком обращения облигаций 34 дня. Вот его итоги:

Количество дилеров, принимавших участие в аукционе — 22, купивших ГКО — 19.

Количество поданных заявок — 149 шт.

Количество удовлетворенных заявок — 67 шт., 45% от общего количества.

Объем эмиссии — 80 млрд.руб.

Лимит неконкурентных заявок — не более 30% к общему объему.

Спрос: по номиналу — 140,9 млрд.руб., 176,19% к объему эмиссии.

Размещено: по номиналу — 66,9 млрд.руб., 83,7% к объему эмиссии.

Выручка от аукциона — 58,3 млрд.руб.

Минимальная цена продажи — 86,2% от номинала.

Средневзвешенная цена продажи — 87,0% от номинала.

Доходность: по минимальной цене продажи — 171,8%, по средневзвешенной цене — 160,0%.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 19.06)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в СКВ)

Наименование банка		Процентные ставки за месяц (годовые)							Сумма (USD)
		7	10	15	20–30	30–45	45–60	60–90	
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 324311 *	юр.лица	9 12	12 15	19 22	23 25	24 26	25 27	26 28	10-100 тыс. 100 500 тыс.

** Суммы свыше 500 тыс. долл. принимаются на депозит по предварит. договоренности*

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	20 дней	28 дней	
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 322364	55—75	90—110	120—140	125—145	10 млн.

Кредиты предприятиям

Наименован. банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение	Телефон
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90		
АКБ "Инфобанк"	BRB	по договоренности					залог им-ва, банк. гарантии	504393

Трастовые операции

Наименование банка	Наименование услуг	Комиссия	Мин. сумма
АКБ "Инфобанк", т.504393	Покупка, продажа ГКО, размещение свободных денежных средств под векселя	по дог.	50 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
"Белвнешэкономбанк", т.200062	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Инфобанк", т.504393	от 100 млн.	по договоренности											
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 322364 *	30-100 млн. 100-300 млн. св. 300 млн.**	40 55	90 100	130 140	140 150	150 160	160 170	170 180	180 190	190 200	200 210	210 220	220 230
"Элитбанк", т.393356	20-100 млн. св. 100	95 108	104 110	110 120	135 150	160 180	—	—	—	—	—	—	—

** Новый ви) услуг: заключение постоянных договоров-поручений на покупку векселей; ** Ставки - по договоренности*

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка		Годовые процентные ставки (мес.)							Сумма (USD)
		3-4	4-6	6-8	8-10	10-12	12-18	18	
Ф-л "МинскКомплексбанк", * т. 324311	юр. лица	27 29	28 30	29 31	30 32	31 33	32 34	34 36	10-100 тыс. 100-1000 тыс.

** Суммы свыше 1000 тыс. долларов принимаются на депозит по предварительной договоренности*

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя								Миним. сумма
	3	5	7	10	12	15	20	25	
	Учетный процент								
Белпромстройбанк, т.313771	по договоренности								100 млн.
АКБ "Инфобанк", т.504393	—	по договоренности							100 млн.
Элитбанк, т.393356	по договоренности								100 млн.

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
АКБ "Инфобанк", т.504396, 504393	открытие валютных счетов открытие трастовых счетов	50$ 3 мин. зарплаты	0.5% 96%
Элитбанк, т. 313050 *	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ
	Встречное списание. Работа до 16.00		

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.41 0.080 165	2.47 0.081 —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Антарес"	729036	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "Континент"	262458 262459	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра	по дог.	организ-я	335732	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629*	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	по дог.	по дог.	фирма	(0222)25259 221424	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1000$	по дог.	по дог.	организ-я	242026	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по пост. денег на счет	организ-я	621348	постоянно
USD	по дог.	любое	от 500$	день в день	по дог.	организ-я	603751	постоянно

** Возможны операции с RUR*

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименовани	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по договор.	ИП "ГАНА"	393933 329185	пост.
USD	по дог.	по дог.	от 500$	день в день	по копии п/п	организ-я	603751	постоянн
USD	по дог.	любое	от 1000$	по дог.	по дог.	организ-я	242026	постоянн
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	по дог.	по дог.	фирма	(0222)25259 221424	постоянн

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефоны
Фирма	—	7% от ММВБ	любая	1 банк. день	2 дня после конвертации	(0222)252590 (0222)221424

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Доминатор", т. 365242, 365343 *	11550	11750	от 10000$	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет
Аг-во дилинговых операций, т. (02251) 27817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по договоренности
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11500	11750	от 2000$	день в день	по договоренности
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

** Возможны операции за б/н росс. рубль*

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
United Finance Group, т.341260, 686144	—	ММВБ+ (1-3.5%)	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГ "Приоритет", т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 **	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.44-2.46 0.075 по дог. 165	2.52-2.54 0.079 по дог. 185	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
"Доминатор", т.358181, 358393 *	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB LEI/BRB	2.39-2.42 0.076 170 2620	2.52 0.082 — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Атлас-Инвест", т. 345165, 345265	RUR KRB	по дог.	по дог.	от 50 млн. 1 млрд.	по поступлении денег на счет	пост.
"НАИС", т. 644551, 631469	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	пост.
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

** Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL; ** Возможны операции с TUM*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
"Квадромаркет- Инвест", т. 687306, 687729*	5-100 млн св 100 млн.	по договоренности									
ООО ИФК "Роника", т.(0162) 267176, 267133 **	от 5 млн.	по договоренности									
"НАИС", т.644551, 631469, 634418	св. 5 млн.	по договоренности									
ФИАК "Инвест-Идея" т.690074, 690959	св. 10 млн.	по договоренности									
Траст. комп. "Сэкай", т.334653, 330931	неогранич.	40–70	60–100	90–130	140–2	по договоренности					
Фирма, т.(0222) 252590, 221424	по дог.	Размещение денежных средств в том числе и на выходные									

** Возм. заключение договора на выходные дни; ** Привлекаем свободные денежные средства на договорных условиях*

Финансирование коммерческих проектов

Наименование	Условия	Сумма
Организация, т.345032, 345232	по договоренности	от 25 000$

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т.337849, т./ф. 337827	мультивалютный, "мягкие" валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	"твердые" валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США "твердые" валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т.337849, т./ф. 337827	США: штаты Дэлавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 621617, 621523

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 16 июня 1995 года

Единый курс

1 австралийск.доллар	8297,26
1 австр.шиллинг	1166,98
1 фунт стерлингов	18473,90
1 немецкая марка	8205,49
1 голланд.гульден	7332,31
1 датская крона	2105,92
100 итальян.лир	700,07
1 канадск.доллар	8346,64
1 норвежск.крона	1845,46
1 доллар США	11,500
1 финск.марка	2680,59
1 франц.франк	2337,87
1 шведск.крона	1588,81
1 швейцар.франк	9935,21
1 ЭКЮ	15181,52
10 испанск.песет	947,38
10 греч.драхм	508,04
1 ирландск.фунт	18803,14
1 исландск.крона	181,19
1 кувейт.динар	38480,84
10 ливанск.фунтов	70,86
10 португал.эскудо	780,19
1 сингапур.доллар	8241,96
10 турецк.лир	2,66
1 СДР	17879,14
1 эстонская крона	1022,95
1 российск.рубль	2,39
10 украин.карбован.	0,80
1 литовск.лит	2875,00
1 латвийск.лат	22330,00
1 кыргызст.сом	1070,00
1 молдавск.лей	2520,00
1 казахст.тенге	150,00
1 армянск.драм	15,00
10 грузинск.купонов	0,01
1 туркменск.манат	55,00
1 азербайджан.манат	1,50
1 узбекский сум	45,00
1 таджикск.рубль	220,00

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11500,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500,00

Коэффициенты изменения стоимости основных фондов по состоянию на 1 июня 1995 года

Применяются предприятиями и организациями при расчетах арендной платы и проведении приватизации

	май 1995 года к				
	декабрю 1994 г.	январю 1995 г.	февралю 1995 г.	марту 1995 г.	апрелю 1995 г.
А	1	2	3	4	5
Передаточные устройства	1.7918	1.23333	1.1615	1.1007	1.0304
Металлорежущее оборудование. Оборудование для литейного производства. Кузнечно-прессовое оборудование. Металлообрабатывающий инструмент	1.4860	1.4013	1.5080	1.2218	0.9866
Измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование. Вычислительная техника	2.9613	1.7386	1.7035	0.9912	1.0000
Оборудование для легкой и пищевой промышленности	1.6187	1.5459	1.4562	1.0650	1.0120
Тракторы. Сельскохозяйственные машины	2.6204	1.3586	1.2258	1.2221	1.0000
Прочие машины и оборудование	2.1494	1.3679	1.2848	1.1558	1.0244
Транспортные средства	1.3700	1.0227	1.0248	0.9820	0.9889
Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов	1.7918	1.2333	1.1615	1.1007	1.0304
Здания и сооружения	2.6201	1.7005	1.2871	1.1408	1.0219

Владимир ЧЕКОВ

О рисках, рейтингах и гарантиях

Чтобы охарактеризовать инвестиционную привлекательность (или непривлекательность) того или иного объекта, применяют различные подходы. С помощью анализа выводимых рейтингов, коэффициентов состояния объекта и т.д. в итоге оценивается общий риск инвестора. Но каждый объект находится в какой-то конкретной стране, в которой есть свое правительство, проводящее определенную экономическую, социальную и иную политику. И у инвестора возникают вопросы: а) в ту ли страну он идет? Вернется ли вложенное с прибылью, на которую он рассчитывает, или вообще пропадет?

В мире печатается громадное количество справочников, имеющих целью дать ответы на такие вопросы.

Американский межправительственный комитет по страновому риску выделяет рейтинги политического риска, экономического риска и риска перевода. Весьма популярны обзоры международных рисков и платежей, выпускаемые международной корпорацией Дан энд Брэдстрит, в которых наряду с краткой экономической и финансовой характеристикой страны устанавливается и индикатор риска.

Если проанализировать методологию установления рейтингов, то можно выделить 7 основных факторов, по которым в той или иной мере оценивается страна:

— экономическое руководство страны;

— структура экономики;

— институционная структура;

— насыщенность ресурсами, включая рабочую силу, ресурсы капитала и природные богатства;

— способность страны управлять инвестиционными процессами;

— устойчивость страны по отношению к внешним факторам;

— возможности заемщиков (как страны в целом, так и отдельных субъектов хозяйствования) в обслуживании долгов и в разрешении проблем ликвидности, связанных с внешней торговлей и инвестициями.

Часть показателей этого перечня можно признать переменными, часть (в определенных условиях) — постоянными. Все они рассматриваются в основном в макроэкономическом ключе, поэтому рейтинг не дает однозначной оценки рисков вложений в конкретные проекты. В то же время эти показатели могут сориентировать инвестора в выборе вложения капитала, необходимых гарантий, а также установить соответствующую цену своим ресурсам. При полном расчете влияния всех рисков, возникающих при таком анализе, цена ресурсов может оказаться слишком высокой, а оценка стоимости залогов и гарантий слишком низкой, так что и срок окупаемости, и общая финансовая и коммерческая нагрузка на проект окажутся чересчур высокими. В результате могут оказаться бесполезными длительные переговоры, взаимные поездки за рубеж и из-за рубежа, первоначальные капиталовложения, попадающие в разряд безвозвратно утерянных.

Учитывая тот факт, что ни будущий инвестор, ни субъект инвестирования практически не могут повлиять на политические и экономические решения, принимаемые в высших эшелонах власти, необходимо проанализировать, какие еще имеются пути снижения рисков вложения капитала.

Первое — это ужесточение инвестиционной схемы, а конкретно — тех гарантий, которые обеспечивают возврат вложенных средств и процентов по нему.

У нас, как известно, абсолютное большинство предприятий государственные. Значит, должны быть и государственные гарантии по возврату денежных средств, что почти нереально. Стало быть, у государства, а точнее, у уполномоченных на то правительственных структур, целесообразнее просить другие гарантии: политические и юридические, которые обеспечивали бы инвестору и инвестируемому как минимум неухудшение экономического климата вокруг проекта. Образцом такого подхода можно было бы считать "Генеральное соглашение по стимулированию проектов", заключенное между американским Эксим Банком, правительством РБ (в лице Минфина) и Нацбанком.

Наличие таких гарантий позволяет отрабатывать следующую часть схемы — финансовые и коммерческие гарантии. Это может быть проще для частного инвестируемого предприятия и сложнее для государственного.

В последнем случае гарантии возврата заемных средств формируются путем условного залога закупленных основных (и оборотных) средств, а также той части основных средств предприятия (в т.ч. пассивных), которые касаются проекта. Документальное оформление таких гарантий лучше всего реализуется в совместной работе консалтинговой фирмы, коммерческого банка и страховой компании.

Описанная схема, разработанная автором статьи, реализуется в настоящее время на проекте создания производства медной (и алюминиевой) катанки на гомельском объединении "Центролит" с помощью министерств экономики и финансов. Вместе с Институтом независимой экспертизы (ИНЭП) в работе принимают участие Белбизнесбанк и страховая компания "Белкаско".

Безусловно, цена кредита при этом возрастает, но зато значительно снижаются риски западных кредиторов, и они уже не зависят от политических бурь в стране, а определяются конкретными экономическими реалиями.

Сегодня, по нашим сведениям, заморожено значительное количество кредитных линий. Одновременно имеется приличное количество проектов, готовых принять инвестиции. В Минэкономики отработана и нормативно утверждена процедура подготовки бизнес-планов, а в Минвнешэкономсвязи — процедура рассмотрения проектов под государственные гарантии. Осталось немного: откорректировать суть государственных гарантий и подключить консалтинговые фирмы (способные заниматься инвестиционными и кредитными проектами) для организации самой процедуры сочетания банка, инвестора и страховой компании.

Очень важным компонентом в этом процессе является составление технико-экономического обоснования. К большому сожалению, и инвесторы, и наши заемщики ориентируются при подготовке этих документов на западные консалтинговые фирмы, не замечая, что есть свои, белорусские, с весьма квалифицированными кадрами. Не подвергая сомнению уровень западных консультантов, отметим, что за 2-3 месяца работы над проектом они осваивают только технические и экономичекие аспекты в пределах методики UNIDO или требований ЕБРР, МБРР. А такие важные моменты, как реальное состояние дел на предприятии-заемщике, его основные фонды и людские ресурсы, их менталитет и мотивация, отношения с другими предприятиями, с местными и центральными властями, глубинные корни организационной структуры и т.д., оказываются чаще всего за пределами внимания инофирмы. Не учитывается и неготовность белорусских заемщиков управлять рисками, связанными с изменением маркетинговой ситуации, с ужесточением требований к качеству изделий, со слабыми рекламными проработками (особенно в середине и в конце жизненного цикла товара).

В результате в инвестиционном проекте появляются скрытые риски, не учтенные в финансовой схеме. "Разборки" с ними могут увеличивать стоимость проекта порой на 20—50%, на 2—5% (а то и больше) растет цена кредитных ресурсов. Игнорирование "местных особенностей" ведет просто к провалу проекта.

А вот объединение усилий западных и белорусских консалтинговых фирм позволит избежать такого казуса, хотя и увеличивает прединвестиционные расходы. В любом случае свои собственные деньги наши зарубежные друзья без достаточных гарантий к нам не понесут. Дружба дружбой, а табачок — врозь!

Александр ВОРОНИН,
кандидат технических наук,
зам.директора ИНЭП

Описание рейтингов

ПОЛИТИЧЕСКОГО РИСКА

PR-1 Риск маловероятен в кратко-, средне- и долгосрочном периоде. Ситуация в стране очень стабильная, и существует благоприятное отношение к выплате внешнего долга, которое вряд ли изменится.

PR-2 Не предвидится риска в кратко- и среднесрочном периоде. Долгосрочный риск трудно оценить, но перспективы не отрицательные. Существует достаточно времени для предсказания политического риска. Положительное отношение к выплате внешнего долга вряд ли изменится.

PR-3 Риск маловероятен в кратко- и среднесрочном плане. Долгосрочные перспективы неясные, но не отрицательные.Еще достаточно времени, чтобы обнаружить политический риск. Отношение к выплате внешней задолженности положительное, но может измениться.

PR-4 Риск маловероятен в кратко- и среднесрочном периоде, но на долгосрочный период потенциально отрицательный . Достаточно времени для предсказания среднесрочного риска. Отношение к выплате внешнего долга может измениться, но, вероятно, позитивное.

PR-5 Риск маловероятен в краткосрочном периоде, есть достаточно времени для защиты. Средне- и долгосрочный тренд неясен, но вероятно отрицательный. Отношение к внешней задолженности характеризуется неблагоприятным трендом.

PR-6 Риск маловероятен в краткосрочном плане, но слишком мало времени для защиты. Средне- и долгосрочные перспективы отрицательные. Отношение к выплате внешнего долга спорное.

PR-7 Риск вероятен в кратко- и среднесрочном плане. Долгосрочный тренд показывает возможное улучшение из-за перемены правительства или изменения отношения к внешней задолженности.

PR-8 Риск возможен в любое время. Страны с таким рейтингом обычно характеризуются очень нестабильной политической обстановкой и/или очень неблагоприятным отношением к выплате внешнего долга.

PR-9 Риск вполне определен. Нет никакой возможности (или есть небольшая) смены правительства или отношения к внешней задолженности.

ЭКОНОМИЧЕСКОГО РИСКА

ER-1 Кредитоспособность с экономической точки зрения прекрасная. Экономика диверсифицирована, здоровая политическая и институциональная структура способна поддерживать получение значительных иностранных займов. Страны считаются важной составной частью международной финансовой стабильности; дают наименьший риск для кратко- и долгосрочных кредитов, т.к. имеют отличную способность выплатить задолженность. Включает самые крупные промышленные страны со значительным ВВП, высоким ВВП на душу населения, с хорошо управляемым инфляционным экономическим ростом.

ER-2 Страны, дающие очень благоприятный уровень экономического и финансового риска с хорошей способностью погашения и при отсутствии проблемы с обслуживанием внешнего долга. Включает развитые промышленные страны, которые характеризуются стабильным неинфляционным ростом, но экономика которых не так диверсифицирована, как у основных промышленных стран. Могут включать новые индустриальные страны, которые развиваются гораздо лучше, чем это можно было предположить, основываясь на этапе экономического развития, на котором они находятся.

ER-3 Страны имеют удовлетворительный экономический и финансовый риск и обладают адекватной способностью погасить долг. Имеют длительные структурные экономические проблемы, экономика не диверсифицирована. Более подвержены колебаниям экономического цикла. Основные промышленные страны могут быть включены, если переживают длительное время серьезные экономические проблемы. Лучшие из развивающихся стран часто включаются в эту категорию. Нет и не ожидается проблем с обслуживанием долга, но зависимость от иностранных кредитов высока из-за частых управляемых дефицитов текущего баланса.

ER-4 Страны имеют приемлемый уровень экономического риска, но возможны проблемы. Относительно высокий, но нестабильный рост, инфляция выше средней, постоянные дефициты текущего баланса, финансируемые за счет иностранных кредитов. Приемлемая способность выплатить долг, но уровень долга относительно высокий. Экономика недостаточно диверсифицирована и возможны внутренние потрясения.

ER-5 Развивающиеся страны, находящиеся на переходном этапе от первичного производства к ограниченной переработке. Способность погашения долга — минимально приемлемая с риском нарушения графика платежей. Экономика небольшая, с узкой базой, и в значительной степени рост зависит от цен на товары или от связанной страны, или от группы стран. Экономический рост нестабильный, постоянно высокая инфляция. Национальные институты, призванные мобилизовывать сбережения, развиты недостаточно, и, следовательно, в значительной степени страна зависит от иностранных займов для финансирования временами значительного дефицита текущего баланса.

ER-6 Страны, склонные к периодическому пересмотру внешней задолженности. Способность погасить задолженность иногда спорная. В основном слабая экономика, обычно первичное производство, постоянное плохое руководство, страны представляют значительный риск. Зависимы от иностранной государственной помощи.

ER-7 Страны с небольшой способностью выплатить долг, постоянно испытывают серьезные финансовые трудности. Периодические пересмотры условий погашения. Обычно страны — первичные производители, подвержены влиянию экономических событий, выходящих из-под контроля. Высокие уровни внешнего долга. Рост и дефицит текущего баланса в основном финансируются за счет иностранной помощи или займов. Очень слабое экономическое управление. Вероятность непогашения или пересмотра условий кредитов высока.

ER-8 Маленькие страны, первичные производители, сильно зависят от иностранной государственной помощи. Коммерческие банки имеют незначительные риски, и обычно стране не хватает способности выплатить внешний долг. Постоянно происходят пересмотр и рефинансирование иностранного долга.

ER-9 Страны-банкроты. Отказ от выплаты иностранного долга; нежелание погасить прошлую задолженность.

РИСКА ПЕРЕВОДА

TR-1 Минимальный риск ликвидности, небольшая вероятность введения валютных ограничений. Хорошее состояние с международными резервами страны, внутренние и внешние условия говорят о росте и низкой инфляции.

TR-2 Небольшой риск ликвидности, небольшая вероятность введения валютных ограничений. Адекватность международных резервов страны высока. В основном диверсифицированная экономика с редкими колебаниями.

TR-3 Допустимый риск ликвидности с некоторой вероятностью введения валютного контроля или контроля за движением капиталов. Международные активы приемлемы, но их размер колеблется. Экономика недостаточно широко диверсифицирована, есть инфляционные тенденции, возможны проблемы с платежным балансом.

TR-4 Риск ликвидности выше среднего, периодическое использование ограничений по текущим операциям или по движению капитала. Международные резервы ниже средних. Нестабильный экономический рост. Экономика с инфляцией, недостаточно диверсифицирована, подвержена влиянию внешних сил, дефицит платежного баланса финансируется за счет иностранных займов.

TR-5 Риск ликвидности требует внимания менеджмента. Некоторые валютные ограничения могут запрещать активы в твердой валюте. Международные резервы страны гораздо ниже приемлемых стандартов, колеблются. Экономическая база слабая, экономика подвержена влиянию внешних факторов. Страна зависит от внешних займов для финансирования дефицита текущего баланса. Платежи по обслуживанию внешнего долга большие и растут.

TR-6 Другие проблемы перевода и значительные проблемы с ликвидностью не дают возможности стране погасить внешние обязательства. Накопление задолженности, ее направленное реструктирование, пересмотр сроков. Страна может поддерживать обслуживание внешнего долга только в результате мер по адаптации, например, по программе МВФ. Страна уже была "классифицирована", но последние события с обслуживанием долга показывают, что "классификация" больше не подходит.

TR-7 Риск выше среднего с недостаточной ликвидностью, жесткие ограничения движения капитала и валютный контроль. Страна не выполняет обязательства по обслуживанию долга: накопление задолженности, пересмотр структуры долга или продление. Страна не принимает программ МВФ или других программ адаптации, или не следует таким программам. Страна не обсуждала с банками-кредиторами или правительствами-кредиторами приемлемые пути изменения сроков и вряд ли сделает это в ближайшем будущем.

TR-8 Риск значителен, стоимость долга уменьшилась. Страна накапливает задолженности (невыплата процентов за 6 месяцев или более, невыполнение требований МВФ, невыполнение условий пересмотра сроков в течение одного года). Никаких перспектив возобновления обслуживания долга в ближайшем будущем.

TR-9 Страна отказалась платить по обязательствам, кредит считается невозвращаемым в обозримом будущем и стоимость его настолько мала, что неправомерно отражать его как актив банка.

Американский межправительственный комитет по страховому риску

Правительство Российской Федерации

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ СТАВОК ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

ПОСТАНОВЛЕНИЕ от 6 мая 1995 г. N 454

Правительство Российской Федерации ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемые ставки ввозных таможенных пошлин и ввести их в действие:

по товарам, в отношении которых ставки ввозных таможенных пошлин не увеличиваются по сравнению с ранее действовавшими, — с 10 мая 1995 года;

по остальным товарам, за исключением товаров, предусмотренных в абзаце четвертом настоящего пункта, — с 1 июля 1995 года;

по товарам, указанным в приложении к постановлению Правительства Российской Федерации от 11 октября 1994 г. N 1156 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 25, ст.2715), — с 1 октября 1995 года.

2. Установить, что:

ставки ввозных таможенных пошлин применяются в отношении товаров, происходящих из стран, которым Российская Федерация предоставляет режим наиболее благоприятствуемой нации в торгово-экономических отношениях;

в отношении товаров, происходящих из стран, которым Российская Федерация не предоставляет режим наиболее благоприятствуемой нации, и товаров, страна происхождения которых не установлена, применяются ставки ввозных таможенных пошлин, увеличенные в два раза;

в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран — пользователей схемой преференций Российской Федерации, применяются ставки ввозных таможенных пошлин, уменьшенные в два раза;

в отношении товаров, происходящих из наименее развитых стран — пользователей схемой преференций Российской Федерации, ввозные таможенные пошлины не применяются.

Перечень стран — пользователей схемой преференций Российской Федерации и список товаров, на которые при импорте на территорию Российской Федерации преференциальный режим не распространяется, утверждаются специальным постановлением Правительства Российской Федерации.

3. Установить, что ставки ввозных таможенных пошлин, предусмотренные настоящим постановлением, применяются к товарам, ввозимым на таможенную территорию Российской Федерации, независимо от сроков заключения контрактов.

4. Установить, что изменение ставок ввозных таможенных пошлин производится Правительством Российской Федерации на основании совместного мотивированного представления Министерства внешних экономических связей Российской Федерации, Министерства финансов Российской Федерации, Министерства экономики Российской Федерации и Государственного таможенного комитета Российской Федерации, подготовленного с участием заинтересованных министерств и ведомств.

5. Признать утратившими силу:

постановление Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196 "Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин" (Собрание актов Президента и Правительства Российской Федерации, 1994 г., N 11, ст.863) и постановление Правительства Российской Федерации от 14 апреля 1994 г. N 318 "Вопросы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономических связей" (Собрание актов Президента и Правительства Российской Федерации, 1994 г., N 16, ст.1279) — с 1 июля 1995 г., а в части ставок ввозных таможенных пошлин по товарам, в отношении которых эти ставки настоящим постановлением не увеличиваются, — с 10 мая 1995 года;

постановление Правительства Российской Федерации от 24 мая 1994 г. N 530 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196 "Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 5, ст. 494), постановление Правительства Российской Федерации от 2 декабря 1994 г. N 1333 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 33, ст. 3446), постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 1994 г. N 1444 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1995, N 2, ст.151) — с 10 мая 1995 года;

постановление Правительства Российской Федерации от 30 июня 1994 г. N 755 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 11, ст. 1290), постановление Правительства Российской Федерации от 20 сентября 1994 г. N 1071 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 22, ст.2503), постановление Правительства Российской Федерации от 27 сентября 1994 г. N 1101 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196 "Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 23, ст.2574) — с 1 июля 1995 года;

постановление Правительства Российской Федерации от 11 октября 1994 г. N 1156 "О частичном изменении ставок ввозных таможенных пошлин, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 25, ст. 2715) — с 1 октября 1995 года.

6. В постановлении Правительства Российской Федерации от 13 сентября 1994 г. N 1057 "Об утверждении перечня стран — пользователей схемой преференций Российской Федерации и списка товаров, на которые при импорте на территорию Российской Федерации преференциальный режим не распространяется" (Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, N 21, ст. 2400) исключить слова: "В дополнение к постановлению Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 196 "Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин" (Собрание актов Президента и Правительства Российской Федерации, 1994, N 11, ст.863)".

Председатель Правительства Российской Федерации

В.ЧЕРНОМЫРДИН

Таможенные пошлины на импорт в России аукнутся Беларуси

Ценность информации, доведенной опубликованием на страницах "НЭГ" постановления Правительства РФ от 6.05.95 г. N 454, огромна. Находясь на протяжении почти двух месяцев в условиях "информационной блокады", субъекты хозяйствования нашей республики — участники внешнеэкономической деятельности, "атакованные" всевозможными слухами, порой перераставшими в явные небылицы, оказались в полной растерянности: как быть? Ведь внешнеэкономическая деятельность — дело весьма деликатное, как в части экономических санкций, так и, что не менее важно, в части имиджа партнера.

Недаром в Польше в марте прошлого года был принят специальный закон, в соответствии с которым любые изменения (в сторону увеличения!) экспортно-импортных пошлин должны доводиться до субъектов хозяйствования не позднее 6 месяцев до их введения в действие. Но это — у них.

Кстати, с 1.01.95 г. польское правительство снизило таможенные пошлины на ввозимые сельхозпродукцию и промтовары в среднем на 13%, при этом в текущем году они составят в среднем 11,8%. По мнению польских экспертов, ежегодно в страну ввозилось нелегально товаров на сумму около 1 млрд. долларов.

После снижения пошлины таможенные сборы по сравнению с прошлым годом должны увеличиться почти на 20% за счет сокращения порой ставшей невыгодной контрабанды...

Но вернемся к упомянутому выше российскому документу.

Хотелось бы обратить внимание на ряд моментов, не касаясь самих ставок пошлин, — это отдельная тема для размышлений, кстати, критически воспринятая в России.

1. Утвержденные данным постановлением ставки, безусловно, будут приняты и у нас (если уже не приняты!), ибо это вытекает из условий Соглашения "О таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией".

2. Данное постановление дает субъектам хозяйствования России, хотя и небольшой, срок (более месяца), на "адаптацию" к новым увеличенным ставкам.

3. В пункте 4 четко определен порядок изменения ввозимых пошлин. К сожалению, при этом отсутствует ссылка на необходимость хотя бы консультаций не только с соответствующими министерствами и ведомствами, но и с правительством нашей страны. Здесь необходимо честно и открыто признать: проводя жесткую импортную политику, Россия вряд ли будет принимать во внимание интересы нашей страны, что в первую очередь коснется цен на товары первой необходимости, такие как сахар и рыбопродукты, фрукты и овощи, фармацевтические продукты, продукция мукомольно-крупяной промышленности, растительное масло, фруктовые соки, хлопок и шерсть, одежда и обувь, не говоря уже о легковых машинах, поставку которых нельзя обеспечить только из стран СНГ. Но об этом более подробно после официального сообщения о принятом у нас соответствующем постановлении, которое "рождалось за закрытыми дверями", но которое рано или поздно увидит "свет", правда, как у нас иногда бывает, может и после его введения в действие. Все может быть! Но нас уже этим особенно не удивишь. Что же касается иностранных партнеров, то их становится, к сожалению, все меньше и меньше...

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член совета Белорусского союза предпринимателей

"Налоги — наша плата за цивилизованность общества". Это утверждение видного американского юриста Оливера У. Холмса цитируется почти в каждом учебнике "economics", имеющем хождение на территории СНГ. Может, в цивилизованных обществах это и так. Но в наших условиях, к сожалению, продолжает доминировать сформулированный Александром Зиновьевым принцип "коммунальности", который в простейшем изложении звучит как "меньше дать и больше взять". Какая уж тут "плата за цивилизованность"...

НАЛОГИ У НАС ПЛАТИТЬ НЕ ЛЮБЯТ

Налоговой системой недовольны, как правило, все. Плательщики жалуются на чрезмерность податей, тогда как государство — на недостаток поступлений в бюджет.

В результате развитие налоговой системы в Беларуси (как, впрочем, и в других постсоветских державах, не отказавшихся от патернализма) приобрело две тенденции.

Во-первых, государство продолжает опекать большую часть подданных. В силу этого огромные средства расходуются на различные социальные программы и поддержку неэффективных отраслей с целью обеспечить внутриполитическую стабильность.

Отсюда всевозможные льготы по налогам, изменения состава затрат, относимых на себестоимость отдельными предприятиями и т.д. Понятно, что такая политика пробивает огромные бреши в бюджете. Попытки латать "тришкин кафтан" государственных финансов неминуемо приводят к проявлению второй, фискальной, тенденции.

Отсюда рост акцизов, таможенных и иных сборов и введение новых налогов. Как результат — всплеск повсеместного уклонения от них.

Казалось бы, в таких условиях должны пышным цветом расцвести аудиторские, консалтинговые и просто юридические конторы, занимающиеся минимизацией налоговых выплат. Однако на деле все значительно проще. Субъекты хозяйствования (как юр-, так и физлица) просто НЕ ПЛАТЯТ налоги, не утруждая себя ни бухгалтерскими, ни юридическими изысками.

Схемы, используемые т.н. коммерческими структурами в целях уклонения от налогов в Беларуси, грубы и примитивны. Это широко практикуемые расчеты наличными, фиктивные договоры, составленные с целью завышения затрат, перечисление средств сторонним лицам и организациям за якобы выполненные работы.

Примеров такого рода нарушений масса. Например, в Орше при проверке малого предприятия "Меридиан" было установлено, что проверяемое предприятие при реализации импортированных из Литвы ковровых изделий просто не исчисляло и не уплачивало акцизы и НДС. Кроме того, прием денежных средств при продаже за наличный расчет происходил без выписки приходных кассовых ордеров или других приходно-расходных документов, зарегистрированных в налоговой инспекции. По результатам проверки доначислено в бюджет платежей и финансовых санкций на общую сумму 323,3 млн. руб.

Конечно, подобные нарушения стали возможны лишь потому, что налоговая служба не может в полной мере контролировать выполнение налогового законодательства предприятиями и гражданами Беларуси из-за загруженности инспекторов, слабой технической оснащенности. Достаточно сказать, что на одного работника налоговой инспекции приходится более 30 субъектов хозяйствования. Такие условия затрудняют возможность проведения эффективных проверок, в том числе встречных. Но когда это происходит, масштабы вскрытых злоупотреблений впечатляют.

Иностранное предприятие "ММЦ" в Жодино вело свои дела "не просто, а очень просто". В "ММЦ" фактически отсутствовали журналы-ордера — главная книга, учет основных средств, учет движения товаров по складу. А показатели в налоговых расчетах заполнялись бухгалтером... произвольно.

В результате проверки было доказано, что генеральный директор предприятия из $ 250000, полученных "под отчет" и списанных якобы на оплату контрактов, фактически присвоил $ 180000, предоставив фиктивные документы иностранных фирм, якобы подтверждавших оплату материалов. Были и другие нарушения, а всего в доход бюджета доначислено 4,9 млрд. рублей.

В последнее время ГГНИ и ГУНР предприняты эффективные меры, направленные на координацию действий с аналогичными службами других государств Содружества. В частности, в ходе проверки минской ПКФ "Супервизор" налоговики провели встречные проверки в России. Оказалось, что фирма относила на материальные затраты и себестоимость оплату за товарно-материальные ценности, полученные от российских контрагентов за наличный расчет. Факты затрат, что называется, не подтвердились. Оказалось, что одна из указанных российских фирм не существует вообще, а другая заявила о фиктивности документов, представленных "Супервизором". В результате последнему предложено перечислить деньги в доход бюджета с учетом штрафных санкций.

Впрочем, отдельные фирмы вообще предпочитают работать подальше "от шума городского". И, как оказывается, это весьма прибыльно.

Некое иностранное предприятие (не называю какое, поскольку проверка еще не закончена), зарегистрированное в окрестностях Минска, импортировало сигареты. И делало это весьма эффективно — только с 23.03.94 г. по 14.02.95 г. на транзитный счет фирмы поступило более $ 18 млн. Кроме того за этот же период на расчетный счет фирмы поступило 10 млрд. рублей.

В штате фирмы состояло 5 человек. И какую, вы думаете, зарплату они получали? Правильно, "очень смешную". Например, в 1994 году средняя зарплата составила... 19800 рублей в месяц на одного работника. А в январе-феврале 1995 года — 116000 рублей.

Что касается отношений с бюджетом, то предполагается, что предприятие, о котором идет речь, уклонилось от уплаты таможенной пошлины в 1994-1995 г.г. на сумму, эквивалентную $ 2,3 млн. Добавьте сюда неуплату за январь-февраль акцизов и НДС, в результате которой бюджет не досчитался еще более 950 млн. рублей. А с учетом санкций и пени общая сумма задолженности перед бюджетом превысила 3 млрд. рублей.

Многочисленные факты нарушений, выявленные в ходе проверок налоговыми службами, позволяют утверждать: действующее налоговое законодательство — даже с учетом появившихся в последнее время ужесточений — оставляет широкие возможности для снижения налоговых выплат, как легитимными, так и нелегитимными способами.

Александр ЗИМОВСКИЙ

(В материале использована информация ГГНИ)

НОВОСТИ

❑ УКРАИНА

Зона особого внимания США

С момента получения Украиной статуса независимого государства в 1991г. и по сегодняшний день Соединенные Штаты выделили около 1 млрд.долл. в виде гуманитарной, продовольственной, технической помощи, а также коммерческого финансирования и страхования через Экспортно-импортный банк, Корпорацию по частным инвестициям за рубежом (ОПИК) и Министерство сельского хозяйства США. В 1995 финансовом году свыше 20% средств в сумме 850 млн.долл., предусмотренных законом о подержке свободы, будут направлены на оказание помощи Украине.

В марте 1995 года Соединенные Штаты выделили 250 млн.долл. в виде дополнительной двусторонней помощи для того, чтобы в первую очередь посредством нового фонда страхования торгового кредита, созданного АМР США вместе с Экспортно-импортным банком, обеспечить критически важные поставки в сельскохозяйственный сектор Украины. Фонд призван способствовать росту экспорта США в Украину и увеличению числа рабочих мест для американских граждан. Украина сможет удовлетворить свои потребности во внешнем финансировании программы реформ.

В нынешнем году дополнительная помощь на сумму 102 млн.долл. будет направлена на поддержку структурной перестройки экономики, массовой приватизации, развитие сельскохозяйственных товарных бирж, реформу топливно-энергетического сектора, а также обмен специалистами и их подготовку.

Другим важным приоритетом отношений США с Украиной стало содействие торговле и инвестициям. Агентство США по торговле и развитию и ОПИК активно действуют в Украине; кроме того, в Киеве при поддержке США открылся предпринимательский фонд для ННГ западной части бывшего СССР, и в настоящее время его специалисты заняты изучением предложений по инвестициям.

В рамках совместной программы по снижению военной угрозы (Нанн-Лугар) Соединенные Штаты в течение 1992—95 финансовых годов выделили 350 млн.долл. на демонтаж стратегических наступательных вооружений, конверсию оборонных предприятий и проведение программ, обеспечивающих безопасность и надежность хранения ядерных материалов в Украине.

Поддерживают бедных

С 1 сентября 1995 г. в районах, городах и областях Украины в составе управлений и отделов по социальной защите населения будут созданы подразделения социальной компенсации малообеспеченным гражданам. Об этом говорится в указе "Об организационных мерах, направленных на усиление социальной защиты малообеспеченных граждан". Указ подписан президентом Украины Леонидом Кучмой. В бюджетах всех уровней будут предусмотрены средства для выплат малоимущим.

❑ ЛИТВА

Таможенные гарантии

Новый порядок предоставления таможенных гарантий вводится в действие с 1 июля 1995 года.

В соответствии с постановлением правительства Литвы "О предоставлении гарантий при выполнении таможенных процедур" таможенные учреждения республики принимают товары для выполнения таможенной процедуры только при наличии гарантии.

Для товаров, перевозимых транзитом по железной дороге, общую гарантию предоставляет государственное предприятие "Летувос гяляжинкяляй" (Литовская железная дорога); для товаров, доставляемых автотранспортом,— Литовская национальная ассоциация автомобильных перевозчиков "Линава". Государственное предприятие "Летувос паштас" (Литовская почта) предоставляет общую гарантию в отношении товаров, пересылаемых по почте.

Для товаров, поставляемых по трубопроводам, а также хранящихся на складах портов, аэропортов и железнодорожных станций, гарантию дают соответствующие эксплуатационные предприятия и организации. Для товаров, хранящихся в таможенных складах, экспортных и импортных терминалах, гарантии дает учредитель склада или терминала, представивший долгосрочную банковскую закладную.

Таможенный департамент Литвы по своему усмотрению имеет право не требовать гарантий в отношении товаров, доставляемых для дипломатических представительств иностранных государств, министерств и других государственных ведомств. От предоставления гарантии могут освобождаться товары, ввозимые и вывозимые на выставки и другие мероприятия, не связанные с получением прибыли.

Кроме того, в постановлении говорится, что статус таможенного гаранта будет предоставляться также "надежным" хозяйственным субъектам. Правительство поручило Министерству финансов в течение 10 дней разработать критерий "оценки надежности". Другие министерства в соответствии с этим критерием должны составить список предприятий и представить его Таможенному департаменту, который примет окончательное решение о предоставлении статуса таможенного гаранта.

Некоторые предприятия республики, занимающиеся экспортом и импортом продукции, обратились с просьбой не ликвидировать их статус таможенного гаранта. В случае отсутствия такого статуса и необходимости платить за банковскую гарантию предприятия вынуждены будут поднять цены на свои товары, что сделает их недоступными для потребителей.

Начальник отдела таможенного департамента Литвы Римантас Рачкаускас считает, что статус таможенного гаранта будет предоставлен в первую очередь предприятиям, занимающимся производственной деятельностью. Критериями надежности должны быть уставный капитал, хорошие перспективы предприятия и отсутствие задолженности государству.

В настоящее время статус таможенного гаранта имеют все банки, 11 страховых компаний и около 1000 предприятий и фирм.

Юрий ЛЯШОВ

❑ РОССИЯ

На повестке дня — борьба с "пиратами" XX века

Запад неоднократно выдвигал претензии к странам СНГ по поводу нарушений прав интеллектуальной собственности, в частности, в области использования кино-, видео- и книжной продукции без соответствующей лицензии. Так, ущерб европейских компаний от нелегального копирования компьютерных программ в 1994 г. эксперты оценили в 6 млрд.долларов. США ежегодно теряют около 800 млн.долларов только от аудио- и видеопиратства. Появились сведения, что американцы уже внесли Россию в "пороговый" черный список нарушителей, что означает пристальное наблюдение за деятельностью по защите прав интеллектуальной собственности в РФ.

Необходимость активизации борьбы с "пиратством" диктуется как внешне-, так и внутриэкономическими соображениями. К ним относятся прежде всего возможные осложнения на уровне международных торговых отношений, применение санкций со стороны западных стран и экономические последствия нарушения законодательства о правах интеллектуальной собственности для самой России. Соответствующее законодательство о защите промышленной собственности и авторском праве создано, но на практике почти не применяется. Поэтому правительство России, по словам одного из руководителей МВЭС, намерено в ближайшее время рассмотреть эту проблему в комплексе, оценить ее масштабы, определить объемы ущерба. Будут выработаны конкретные меры в области борьбы с "интеллектуальным пиратством", в перечень которых войдут не только санкции уголовного и административного характера, но и меры по созданию условий, делающих работу по лицензиям более выгодной, чем пиратство.

❑ ТАДЖИКИСТАН

Вместо рубля — рубл

С 10 мая 1995 года в Республике Таджикистан введена национальная валюта — таджикский рубл, являющийся единственным законным средством платежа на территории республики для всех физических и юридических лиц независимо от форм собственности.

Все остатки средств на корреспондентских счетах центральных (национальных) и коммерческих банков стран СНГ, находящихся в национальном и коммерческих банках Республики Таджикистан, пересчитаны в таджикский рубл начиная с 10 мая 1995 года по курсу 1000 к 1.

ДОСЬЕ

Буйнейшыя банкі свету

(баланс за 1994 год, млн.$)

1. Fuji Bank (Японія)	507218,6
2. Dai-Ichi Kangyo Bank (Японія)	506563,3
3. Sumitomo Bank (Японія)	497780,9
4. Sakura Bank (Японія)	495974,8
5. Sanwa Bank (Японія)	493588,0
6. Mitsubishi Bank (Японія)	458906,4
7. Norinchukin Bank (Японія)	429258,4
8. Industrial Bank of Japan (Японія)	386916,1
9. Credit Lyonnais (Францыя)	338848,3
10. Ind and Commercial Bank of China (Кітай)	337768,6
11. Deutsche Bank (Германія)	317240,9
12. Tokai Bank (Японія)	311451,3
13. HSBC Holdings (Вялікабрытанія)	305205,0
14. Long-Term Credit Bank of Japan (Японія)	302185,2
15. Credit Agricole (Францыя)	282866,8
16. Bank of China (Кітай)	262879,8
17. Asahi Bank (Японія)	261963,2
18. Societé Generale (Францыя)	259793,7
19. ABN-Amro Holding (Нідэрланды)	252986,5
20. Banque Nationale de Paris (Францыя)	250442,5
21. Bank of Tokyo (Японія)	242445,0
22. Barclays (Вялікабрытанія)	241610,4
23. Mitsubishi Trust & Banking Corp. (Японія)	231933,1
24. Paribas (Францыя)	229937,9
25. National Westminster Bank (Вялікабрытанія)	225604,3
26. Citicorp (ЗША)	216574,0
27. Dresdener Bank (Германія)	214964,7
28. Mitsui Trust & Banking (Японія)	214267,6
29. Sumitomo Trust & Banking Co (Японія)	208395,5
30. Union Bank of Switzerland (Швейцарыя)	207867,5

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ

КОРРУПЦИЯ

Подкуп иностранных чиновников. И как с этим борются в США

Еще в 1977 году США признали уголовным преступлением подкуп чиновников при заключении международных сделок. Этот закон активно соблюдается на практике.

Задолго до принятия закона о взятках — так называемого закона о зарубежной коррупции — в федеральном кодексе о налогах ясно говорилось о том, что любые виды взяток являются незаконными видами деловых расходов, а следовательно, не могут быть основанием для предоставления налоговых льгот. Именно этот закон и его проведение в жизнь существенно повлияли на поведение американских фирм и граждан при контактировании с иностранными государственными чиновниками.

Позиция Соединенных Штатов, подкрепленная опытом, накопленным за последние 20 лет, состоит в том, что криминализация взяточничества при заключении международных коммерческих сделок, а также отказ от снижения налогов и иных льгот, полученных с помощью взяток, являются самым эффективным способом сдерживания этой практики.

Однако Соединенные Штаты по-прежнему являются единственным государством, где действуют конкретные законы о борьбе со взяточничеством.

Недавно проблема коррупции, борьба со взятками при заключении международных сделок и обеспечение добросовестности государственных дел обсуждались на симпозиуме ОЭСР. Было отмечено, что даже чиновники развитых стран порой не могут устоять перед искушением взятки. Но все должны осознать, что подкуп разрушает общественное доверие не только в стране, где живет коррумпированный чиновник, он разрушает общественное доверие и в той стране, где живет взяткодатель.

В мае прошлого года министры государств ОЭСР выступили с рекомендациями о том, чтобы страны-члены предприняли эффективные меры к сдерживанию, профилактике и борьбе с подобными нарушениями закона. Эти рекомендации стали первым конкретным свидетельством международного осуждения взяточничества со стороны иностранных государственных чиновников при заключении международных сделок. Они стали первым крупным шагом — но, увы, единственным — по длинной дороге, ведущей к эффективным совместным действиям, призванным упразднить эту незаконную практику.

Какие же практические шаги советуют сделать участники дискуссии, чтобы избежать создания условий, провоцирующих коррупцию:

— правительствам необходимо упразднить системы, базирующиеся на надзоре, выдаче разрешений и монопольной практике, и обеспечить развитие свободных рыночных механизмов;

— не менее важны свобода прессы, отчетность перед обществом и создание системы стимулов для государственных чиновников;

— следует обратить серьезное внимание на криминализацию взяточничества иностранных государственных чиновников и на упразднение налоговых списаний и иных льгот, полученных с помощью взяток;

— совместная юрисдикция над транснациональными сделками, основанными на взяточничестве, должна рассматриваться как важное условие эффективной охраны уголовных законов, а не как покушение на суверенитет той или иной страны.

(По материалам прессы)

ПРОЕКТЫ

Daimler-Benz адкрывае прадстаўніцтва ў Маскве

Канцэрн Daimler-Benz адкрыў у Маскве сваё прадстаўніцтва. Адначасова з гэтым Daimler-Benz Aerospase (Dasa) заснаваў з расійскім прадпрыемствам "Авіяпрыбор" даччыную фірму "Давія" з мэтай распрацоўкі, вытворчасці і продажу абсталявання сучаснай авіяцыі і авіяцыйнай электронікі для СНД, а пасля і для заходняга рынку.

Новым прадстаўніцтвам будзе кіраваць Андрэас Майер-Ландрут, які 5 год працаваў у Маскве ў якасці нямецкага пасла, а потым стаў шэфам канцылярыі федэральнага прэзідэнта Рыхарда фон Вайцзэкера. Майер-Ландрут павінен з Масквы каардынаваць працу фірм Mercedes-Benz, Daimler-Benz InterServices (debis), AEG Daimler-Benz Industrie і Daimler-Benz Aerospace (Dasa) у Расіі і ў СНД, а таксама мацаваць стасункі Daimler-Benz з расійскай эканомікай і палітыкай.

Расія, па меркаванню Майера-Ландрута, ні ў якім разе не з'яўляецца простым партнёрам для заходніх інвестараў, але стасункі з ёю будуць трывалымі. Кожная з заснавальніц мае свае 50% акцый "Давіі". Новае прадпрыемства створана ў адпаведнасці з расійскім заканадаўствам як закрытае акцыянернае таварыства і мае сваю рэзідэнцыю ў Маскве. Сумесная дзейнасць пачнецца з упарадкавання вытворчасці і продажу. Распрацоўка прыбораў будзе весціся пакуль на галоўных прадпрыемствах, а пасля перанясецца ў "Давію". На будучыню запланавана распрацоўка навігацыйна-кіраўнічай сістэмы новага тыпу для самалётаў і верталётаў. Далейшы сумесны праект—пастаўка камплекта авіяэлектроннага абсталявання для 8-тоннага верталёта.

Паміж Dasa і нейкай расійскай фірмай вядуцца перамовы наконт сумеснага прадпрыемства, якое прадугледжвае размяшчэнне спадарожнікаў у космасе.

Канцэрн Daimler-Benz дзейнічае ў Расіі ўжо шмат гадоў, яго гадавы абарот у 1994 годзе склаў 1 млрд.ДМ. У мінулым студзені Mercedes-Benz AG была першай нямецкай аўтамабільнай фірмай, якая заснавала ў Расіі сваю ўласную збытавую фірму. Яна будзе развіваць сервісную і гандлёвую сетку, а таксама прадаваць увесь асартымент аўтамабіляў фірмы Mercedes-Benz. У лістападзе 1990 года Mercedes-Benz была першай замежнай аўтамабільнай фірмай, якая заключыла з аўтобусным канцэрнам "Аўтакон" былога Савецкага Саюза дагавор аб ліцэнзіённым вырабе аўтобусаў для падарожжаў "Mercedes". Гэтае супрацоўніцтва пачалося з мантажу першых аўтамабіляў на заводзе ў Галіцыне ў красавіку 1993 года. Цяпер канцэрн правярае магчымасць праекта аб вырабе аўтамабіляў-фургонаў агульнай вагой ад 2 да 5 тон, . . аўтамабіляў павышанай праходнасці, а таксама лёгкіх дызельных матораў, якія будуць вырабляцца ў горадзе Ульянаўску сумесна з прадпрыемствам ВАЗ, а інвестыцыйны абарот складзе 700 млн.ДМ. А пасля распрацоўкі вытворчай канцэпцыі на чарзе стаіць і пытанне фінансавання.

Па звестках газеты "Frankfurter Allgemeine Zeitung"

Пераклад з нямецкай мовы Наталлі ЛЕШЧЫЛОЎСКАЙ

ЭКСПОРТ – ИМПОРТ

Нам бы іх клопаты...

Міжнародная арганізацыя па цукру (ISO) папярэджвае, што ў канцы гэтага года ў свеце ўтворыцца вялікі лішак цукру — прыкладна 390000 тон. Спажыванне складзе, па меркаваннях ISO, 114,7 млн.т, а вытворчасць — 115,1 мільёна.

Лічбы, вядома ж, папярэднія. Зараз сакратарыят ISO праводзіць рэвізію прагнозаў, вынікі якой неўзабаве будуць апублікаваны. У сваім паведамленні ISO выказалася аб неабходнасці збалансавання вытворчасці і спажывання, каб устанавіць "правільны" ўзровень кошту "салодкага прадукта". ISO лічыць, што ў выпадку добрых атмасферных варункаў, перш чым можна будзе карыстацца ураджаем 1995/96 гг., захаваецца сённяшні ўзровень кошту — каля 13 цэнтаў/Lb.

Па разліках спецыялістаў, экспарт цукру з некаторых краін ЕС сёлета складзе 4,7 млн.т, з Аўстраліі — 4, з Тайланда — 3,7 млн.т. Для Бразіліі названа лічба 3,5, а для Кубы — 3,2 млн.т. Сярод краін-імпарцёраў названы Кітай (2,3 млн.т), Расія (2,2 млн.т), ЗША (1,8 млн.т).

Рост прапаноў і спад попыту зноў негатыўна ўплывае на кацiроўкі тэрміновых здзелак у Нью-Йорку, паведамляе агенцтва Smith Barney Inc. Яно зазначае, што за апошнія тыдні кацiроўкі цукру значна ўпалі, бо гандляры баяцца, што вытворчасць цукру можа ўзрасці яшчэ больш, чым разлічвалася. У Індыі, напрыклад, яна можа павысіцца ў параўнанні з леташняй кампаніяй на 30—40% і перасягнуць рэкордныя памеры 1991/92гг. (14,6 млн.т). Тады краіна экспартавала 600000 т цукру.

Вытворчасць бразільскага цукру, згодна з прагнозамі 13 млн.т, або на 40% больш, чым летась, таксама негатыўна паўплывае на рынак. На 30% больш будзе выраблена яго ў Тайландзе.

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ

(па звестках газеты "Handelsblatt")

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Грозят ли нам "хлебные" бунты?

Тяжелое экономическое положение страны не может не вызывать острого беспокойства. Рост цен после их "освобождения" в январе 1992 года предполагался в 3—5 раз, а потом должен был остановиться. На самом деле они увеличились тысячекратно и продолжают расти. Разве это не повод усомниться в верности проведения реформ избранными методами? В какой еще цивилизованной стране цены в одночасье отпускались "на свободу"? Наоборот, в критических ситуациях в большинстве стран вводился государственный контроль над ними. Впервые этой мерой воспользовался в годы "великой депрессии" президент США Франклин Рузвельт. После второй мировой войны к контролю за ценами прибегли страны Европы и шли к их "освобождению" десятилетиями. Например, Англия сняла такой контроль лишь в 1964 году, Франция — в 1986. А во время нефтяного кризиса 70-х годов США снова обратились к подобному методу.

Как видим, при необходимости вывода экономки из кризиса страны рыночной ориентации не очень-то стесняются применять меры, которые в представлении наших радикалов выглядят "антирыночными".

Пример другого года. Во времена Веймарской республики в 1930—1932 гг. канцлер Германии Брюнинг пытался решать кризисные проблемы аналогичными нашим методами, но потерпел неудачу. Производство снизилось наполовину, а вызванное этим резкое обострение социально-экономических проблем предопределило приход к власти Гитлера.

Одним из ключевых направлений реформирования экономики считается приватизация. Мотивация этого процесса сводится примерно к следующему: на Западе магазины частные и там все есть, значит, и у нас все должно быть приватизировано. Подобные утверждения исходят из упрощенного представления об абсолютной эффективности собственности частной и неэффективности государственной. Но легко сказать и трудно доказать.

В настоящее время Мингосимуществом разрабатывается план дальнейшего реформирования народного хозяйства, в том числе хлебной отрасли. Давайте попытаемся представить возможные последствия этого шага на примере хлебников.

Еще в XVII веке английским экономистом Грегори Кингом был открыт закон "хлебных цен", которым диктовалось понижение (повышение) цены на хлеб в зависимости от увеличения (сокращения) его предложения. Иначе говоря, хлебу была дана характеристика товара, спрос на который неэластичен. Свою характеристику получили и товары с эластичным спросом.

Что ж это за почтенные (возраст-то более трех веков!) категории? Считается, что на данный товар спрос эластичный, если объем покупок чутко реагирует на цену. В этом случае бесполезно пытаться увеличить денежную выручку "вздуванием" цены. Все равно покупатели настолько сократят покупки, что выручка даже при повышенной цене окажется меньше исходной. Чтобы расширить сбыт, у поставщика такой продукции один путь — понизить цену продажи и тем самым стимулировать покупательский спрос. Именно так и поступал, например, Генри Форд.

К товарам неэластичного спроса относятся алкогольные напитки, соль, табак, хлеб, любые сельскохозяйственные и особенно скоропортящиеся продукты. Повышение цен не уменьшает объема их продажи. Ведь люди не откажутся от соли. И как бы ни повышали цены на алкогольные напитки, переход от одной цены к другой не уменьшит во столько же раз спрос. Естественно, у населения есть другие возможности отреагировать на рост цены, например, заменить водку самодельными суррогатами. Не зря именно эти товары служат традиционным предметом государственной монополии и доходов казны.

Любой производитель мечтает о гарантированном сбыте, вольготных ценах и доминировании над покупателем — никому не нужен конкурент. Стремлением к монополизму особенно отличаются производители товаров, обладающих неэластичным спросом. И тем легче добиться монополистического положения на рынке, чем значимее мотивы максимизации выручки и прибыли и свободнее ценообразование.

В нашем государстве создано специальное ведомство для отслеживания этих явлений в экономике. Но даже сам руководитель Министерства по антимонопольной политике утверждает: практика, мол, показала, что "декларирование цен или установление предельного норматива рентабельности на продукцию предприятий-монополистов" выявило "незаинтересованность предприятий в снижении издержек производства" и что государственное воздействие "не должно тормозить движение к рынку" ("НЭГ"-1995.-N 7-с.1,8). Остается только руками развести.

Что же произойдет, если наши производители и поставщики будут сами устанавливать цены?

Как только цена становится объектом управляющих воздействий предприятий-монополистов, производство сокращается. Если же мы начнем контролировать объем поставок, произойдет массовая практика порчи, припрятывания и гноения продукции.

Эти выводы, доказанные и перепроверенные, для многих оказались слишком сложными для усвоения.

Во избежание разорения фермерства от чрезмерного урожая (ведь если поставить на рынок все выращенное, то цена упадет, производители понесут убытки) западные государства по твердым ценам скупают "продовольственные излишки" или приплачивают за пустующие поля. При неурожаях, наоборот, доплачивают производителям с целью сохранить стабильные цены. Тем самым предотвращают варварскую порчу урожая и позволяют фермерам пользоваться преимуществами конкурентного рынка.

Наши коммерсанты в теневом и "светлом" секторах экономики книжек не читают, природная смекалка и разворотливость легко приводят их к "эффективным" результатам. Создается впечатление, что между коммерсантами и государством достигнуто соглашение о том, что производство всецело должно быть предоставлено рынку и всякое государственное вмешательство — пагубно.

Интрига в рассматриваемом случае в том, что, оттеснив государство от хлебного бизнеса, можно получить громадные дивиденды.

В 1994г. валовый сбор зерна в Беларуси уменьшился по сравнению с 1993-м на 19%. Как, по Г.Кингу, достичь условий, при которых цена на хлеб гарантированно поднимется? Правильно: необходимо вдобавок уменьшить ввоз зерна. В прошлом году его и закуплено на 79,1% меньше. А говорят, что в нашей державе невежественные чиновники!

Но ведь из зерна необходимо произвести муку. Для этого имеются хлебокомбинаты. А они что, "рыжие"? Им не надо получить прибыль? Они тоже понимают, что чем меньше произведут, тем больше выиграют. Ведь государственные "мудрецы" им давно создали условия для максимизации прибыли, отпустив на "вольные хлеба". А коммерсантам, жирующим на поставках зерна и муки, тоже нравится работать не за спасибо. Будьте уверены, они договорятся. И тем успешнее, чем меньшее количество людей занимается этой деятельностью. И нисколько не удивлюсь, если "вдруг" тот или другой хлебокомбинат остановится.

В описанной ситуации нет никаких парадоксов, тем более головотяпства: напротив — рациональная политика. Во имя идеалов прибыли им не резон цепляться за старые лозунги о необходимости снижения производственных затрат, увеличения объема и расширения ассортимента товаров.

Сегодня для многих слово "рынок" означает что-то вроде вчерашнего "светлого будущего". Терминологическая неряшливость, свойственная живому языку, эксплуатируется абсолютным большинством политиков для запутывания вопроса. Но ведь еще М.Е.Салтыков-Щедрин отмечал, что "путаница в понятиях производит путаницу и в практической жизни".

В экономической науке под рынком понимается хозяйствование, ориентируемое денежным оборотом и прибылью. Если ориентация на прибыль предполагает товарное изобилие — будет изобилие. Если в интересах рентабельности предпочтителен дефицит — наступит всеобщий голод. Все это описано тысячу раз. И не нужно придумывать специальные причины для объяснения наблюдаемого. А то, видите ли, рынок находится в стадии становления. Как это рынок не сложился, когда покупается и продается все, вплоть до танков, самолетов и расщепляющихся материалов? Увы, в нашем "хлебном" случае приходится говорить в тысяча первый раз. Ведь далее в технологической цепочке следуют сами хлебопеки. Их-то уж видят все. Автор заметки в одной из газет, любительница "французских" батонов и ароматных булочек, восхищалась, мол, "самое удивительное и привлекательное в этих батонах то, что мякиш их очень ароматен и вообще не крошится" и "за выпечкой собственного цеха магазина... стояла очередь". И вывод: чтобы всем кушать "французские" батоны и особо вкусную выпечку, надо установить мини-пекарни типа "Дока-хлеб".

Ну, во-первых, по этому поводу еще Козьма Прутков писал: "С ума ты сходишь от Берлина, мне же больше нравится Медынь. Тебе, дружок, и горький хрен — малина, а мне и бламанже — полынь!" А во-вторых, хотелось бы узнать, из чего изготовитель будет выпекать продукцию при установлении ему предельного уровня рентабельности в 10%? А именно такое ограничение имеется для ПО "Минскхлебпром". Кроме того, торгующие организации и коммерческие банки обычно задерживают расчеты, так что на круг получается менее 8%.

Хлебозаводам, думаете, прибыль не нужна? Люди, работающие в три смены по скользящему графику, не должны получить за свой труд? Нет у них и "доброго дяди", который обновил бы основные фонды, износ которых уже достиг 70%.

Государственной программой приватизации, утвержденной Верховным Советом, запрещается приватизация объединений единым имущественным комплексом. О чем это говорит? Только о том, что люди, принимавшие закон об антимонопольной деятельности, так и не разобрались, в чем, собственно, заключается экономическая сущность монополии. Отсюда деклараций о монопольной сущности нашей экономики сколько угодно, однако ощутимой борьбы с этим злом нет. Поэтому и путают ее с любой крупной производственной, сбытовой или закупочной организацией.

Но ведь на том же Западе, где антимонопольное законодательство применяется начиная с XIX века, крупные хозяйственные образования разве исчезли? Наоборот, возникли уже транснациональные корпорации. Достаточно указать, что объем продаж (основной производственный показатель) 50 крупнейших корпораций капиталистического мира приближается к валовому внутреннему продукту Англии, Франции и ФРГ вместе взятых. Даже такой ярый сторонник рынка, как нобелевский лауреат Ф.А.Хайек, и тот отмечал, что "по мере расширения спонтанного порядка (или проще рынка) растут и масштабы составляющих его единиц". Но эти факты не про нас. Коль уж взялись приватизировать, то все и вся!

Кто, скажем, учитывал, что в рамках объединения "Минскхлебпром" сегодня существует единая социальная и производственная инфраструктура? Санаторий-профилакторий, профессиональное училище, ремзавод, единая вычислительная сеть и многое другое, созданное за полвека... Наукой и практикой доказано: конкретное договорное регулирование невозможно, если потребителей внешней экономики много. Каждый норовит уклониться от участия в долевом финансировании на том вполне логичном основании, что все остальные настолько заинтересованы в создании или развитии объекта, что вопрос, мол, решится сам по себе, без моего участия.

Какие выводы можно сделать из сказанного?

Реформирование хлебной отрасли в том виде, как это предполагается, с неизбежностью приведет к нехватке и резкому удорожанию даже массовых сортов хлеба. Минск уже проходил последствия отсутствия табака и резкого удорожания продуктов питания (вспомните события конца 80-х — начала 90-х годов на Ленинском проспекте и площади Ленина). Но, кажется, это цветочки, ягодки — хлебные бунты. История России и Западной Европы помнит их логику.

На наш взгляд, необходимо срочно прекратить пустозвонную трепотню о "рыночных" или "нерыночных" реформах. Главное, чтобы хозяйствующие субъекты адекватно реагировали на "вводные", задаваемые макроэкономической ситуацией. В рамках нынешней монетаристской концепции стабилизация нам не светит. События выходят из-под контроля и принимают хаотический характер. Под барабанный грохот о переходе к рынку, через образованные рыночные бутафории вроде посреднических кооперативов, фирм, бирж, банков и инвестиционных фондов созданы невиданные до сего времени условия для спекулятивных операций, то есть для накопления капитала за счет общенародной собственности. Они стали столь обыденным явлением, что, к сожалению, многие даже уверовали: именно это и составляет суть хозяйственной деятельности. Ставить же вопрос о необходимости налаживания нормального хода производства стало как бы признаком дурного тона.

С позиции интересов абсолютного большинства граждан и государства необходимо поставить в центр реформ производителя реального валового национального продукта.

Пора наладить новую систему снабженческо-сбытовых связей между предприятиями, учитывающую реалии дня. Эти связи наиболее эффективны, если идут в одной структуре предприятий пусть и разных отраслей, но с жестко последовательными привязками. Эти структуры могут функционировать как в рамках отдельных районов, так и в государственном и международном масштабах. И неудивительно, что стихийно этот процесс уже начался.

Особый акцент должен быть сделан на рациональное соотношение доходов и цен с тем, чтобы максимизировать объемы продажи конечной продукции с учетом реального покупательского спроса. Без государственного ценообразования тут не обойтись.

Вот почему реформирование экономики в том виде, в котором оно осуществлялось до сего времени, необходимо приостановить. Иначе действительно бунтов не миновать.

Сергей ТКАЧЕВ,
заместитель начальника сводного отдела Минэкономики, кандидат экономических наук

Ф'ЮЧЭРСНЫЯ ЦЭНЫ НА ЗБОЖЖА (7.06.95 Г.)

Пшаніца
(Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

ліпень	372,50—382,00
верасень	378,75—387,50
снежань	391,00—399,50

Жыта
(таварная біржа Вініпега, кан. $/т)

ліпень	116,00
снежань	123,00

Авёс
(Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

ліпень	145,00—152,00
верасень	149,25—155,50
снежань	153,75—159,50

Кукуруза
(Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

ліпень	264,50—267,50
верасень	271,50—274,25
снежань	275,75—279,25

Ячмень
(таварная біржа Вініпега, кан. $/т)

жнівень	128,50—132,00
лістапад	119,30—120,50
люты 1996 г.	121,60—121,60

* * *

Бульба
(таварная біржа Лондана, фунт.стэрл./т)

красавік	112,00—113,00

Ф'ЮЧЭРСНЫЯ ЦЭНЫ НА ЭНЕРГАНОСЬБІТЫ (8.06.95Г.)

Мазут
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

чэрвень	49,56
ліпень	48,90—49,30
жнівень	49,35—49,75

Звадкаваны газ
(Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/т)

чэрвень	153,75—154,75
ліпень	151,00—152,50
жнівень	151,50—153,00

Прапан
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

ліпень	32,85—33,25
жнівень	33,10—33,30
сакавік 1996 г.	31,95

Бензін
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

ліпень	61,70—62,30
жнівень	58,85—59,30
верасень	56,95—57,25

Сырая нафта
(Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/барэль)

ліпень	17,71—17,95
жнівень	17,50—17,66
верасень	17,32—17,44

Сырая нафта
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, $/барэль)

чэрвень	18,13—18,18
ліпень	19,05—19,22
жнівень	18,93—19,05

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ
(па звестках газеты "Handelsblatt")

ЦИФРЫ

Общее число беженцев и эмигрантов достигло 125 миллионов человек

По данным одной из исследовательских организаций, после того как в 1994 году около 4 миллионов человек были вынуждены покинуть свои жилища, официальное число беженцев в мире составило 23 миллиона — абсолютный рекорд в современной истории.

В докладе института "Уорлдуотч", говорится, что кроме официально зарегистрированных беженцев более чем на 100 миллионов человек возросло в мире число мигрантов — в основном тех, кто уезжает из дома за рубеж в поисках работы. Многие нанимаются на временную или сезонную работу, другие живут за рубежом большую часть жизни.

Много общего есть и между международной и внутренней миграцией. Внутренняя миграция часто оказывается первым шагом к эмиграции. Люди переезжают с места на место в связи с тем, что общество не способно удовлетворить основные потребности и надежды граждан.

Гражданская война является наиболее серьезным фактором, прямо вызывающим возникновение потоков беженцев. Недостаток земли и жесткость политической системы во многих странах являются катализаторами войны. Многие конфликты могли бы быть менее масштабными, а в ряде случаев их вообще можно было бы избежать, если бы лежащие в их основе проблемы были решены ранее.

В докладе указывается, что сегодня на земном шаре ведется 34 войны — в три раза больше, чем одновременно велось в 50-е, и в два раза больше, чем в 60-е годы. Все больший и больший процент среди жертв составляют мирные граждане: за последние 10 лет в гражданских войнах погибло больше детей (около 2 миллионов), чем солдат.

Автор исследования Хэл Кейн предполагает, что в будущем число жителей бедных государств, нуждающихся в работе, резко возрастет. В ближайшие 20 лет трудовая армия земного шара должна увеличиться более чем на три четверти миллиарда человек.

По мнению Кейна, решение основополагающих проблем, заставляющих людей покидать родину, обойдется гораздо дешевле и позволит снизить степень человеческих страданий. Кейн поддерживает "политику экономического страхования" — вложение средств в сельскохозяйственное просвещение и развитие местных общин с целью предотвратить недостаток продуктов питания и рабочих мест в сельских районах.

Патриция ГИППЛ, ЮСИА

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 20 .06. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку" (пр Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 2097
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12